

vimian™

Årsredovisning

/20
22



Översikt

- 03 Om Vimian
- 04 2022 i korthet
- 05 Finansiella nyckeltal
- 06 Vd-ord

Strategi och utsikter

- 08 Den globala marknaden för djurhälsa
- 09 Strategi och affärsmodell
- 11 Organisk tillväxt
- 16 Strategiska förvärv

Segment

- 22 Vimians fyra segment
- 23 Specialty Pharma
- 26 MedTech
- 29 Veterinary Services
- 32 Diagnostics

Hållbarhet

- 35 Hållbarhet
- 36 Hållbarhet och väsentlighet
- 37 Vimians hållbarhetsstrategi
- 38 Människor
- 40 Djur
- 42 Miljö
- 44 Hållbarhetsstyrning och hållbarhetsrisker
- 48 Revisorernas yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Bolagsstyrning

- 49 Aktie och aktieägare
- 50 Vimian som investering
- 51 Bolagsstyrningsrapport

Finansiell information

- 59 Förvaltningsberättelse
- 65 Koncernens finansiella rapporter
- 69 Noter
- 96 Moderföretagets finansiella rapporter
- 105 Revisionsberättelse
- 110 Information till aktieägarna

Hållbarhetsredovisningen finns på sidorna 35–47.
Årsredovisningen finns på sidorna 59–104.

Om Vimian

Förbättrad djurhälsa för ett bättre liv

Om oss

Vimian är ett globalt företag inom djurhälsa med verksamhet inom fyra viktiga och snabbväxande segment: Specialty Pharma, MedTech, Diagnostics och Veterinary Services.

På Vimian anser vi att alla djur förtjänar bästa möjliga vård. Vi för samman banbrytande verksamheter och ser till att marknadens främsta innovationer når fler djurägare och veterinärer.

Vimian har sitt huvudkontor i Stockholm och har över 15 000 veterinärkliniker och 1 700 laboratorier som kunder. Koncernen bedriver försäljning på över 90 marknader, har nära 900 medarbetare och en årlig omsättning om cirka 280 miljoner euro.

Vår vision

Tillsammans förbättrar vi djurhälsan genom vetenskap och teknik för ett bättre liv.

Våra segment

Vimian omfattar fyra viktiga och snabbväxande segment inom djurhälsa:

- Specialty Pharma
- MedTech
- Veterinary Services
- Diagnostics



56
kontor i hela världen

>90
marknader

11 000
utbildade veterinärer

900
medarbetare globalt

1 700
laboratorier

2022 i korthet

Stark tillväxt och flera viktiga milstolpar nådda



Ett nytt terapiområde

I januari adderade Vimian ett nytt terapiområde – specialläkemedel – genom förvärvet av Bova UK. Genom Bova får Vimian tillgång till skräddarsydda specialläkemedel för sällskapsdjur, en snabbt växande nisch på marknaden för djurhälsa. Bova tillför också Vimian betydande innovations- och produktionskapacitet.



Digitalisering av tjänster

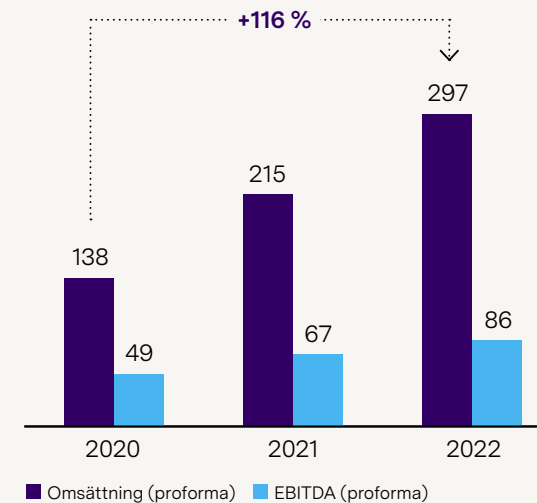
I juli förvärvade Veterinary Services den digitala plattformen heiland.com som riktar sig till veterinärkliniker. Förvärvet var en milstolpe i Vimians strategi för att digitalisera våra tjänster till medlemskliniker och öka försäljningen.



Ökad innovationstakt

Vimian gjorde flera viktiga framsteg i vårt innovationsarbete. Nästa generations allergitester lanserades och de första kliniska studierna för nya allergivaccin slutfördes framgångsrikt. De första operationerna med våra 3D ortopediska implantat genomfördes och vi inledde ett nytt samarbete där artificiell intelligens används för att diagnostisera parasiter.

Utveckling av omsättning och EBITDA (proforma)



Vimian dubbelt så stort på två år

Genom en kombination av organisk tillväxt och förvärv har Vimian mer än fördubblat sin storlek sedan 2020 och hade en omsättning på 297 miljoner euro (proforma) och en EBITDA på 85,7 miljoner euro (proforma) i slutet av 2022.



Kapitalanskaffning

I oktober genomförde Vimian en riktad aktieemission på 1,5 miljarder kronor för att finansiera strategiska förvärv och minska skuldsättningen. Flera svenska och internationella institutionella investerare tecknade aktier i den riktade emissionen.

Viktiga finansiella nyckeltal 2022

+62 %

Vimian Groups totala omsättning ökade med 62% till 281 miljoner euro 2022

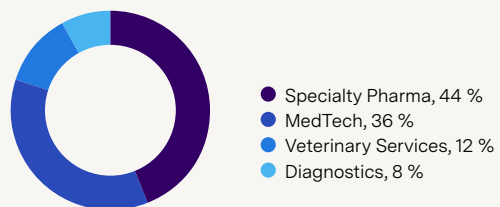
+8,7 %

Organisk tillväxt inom verksamheten för sällskapsdjur, redovisad organisk tillväxt 3,7 %

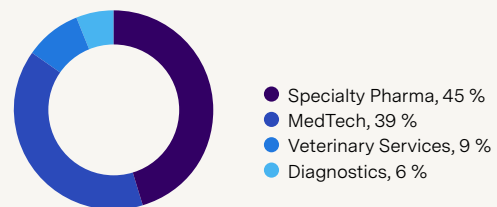
26,1 %

Justerad EBITA-marginal 2022 för Vimian Group

Försäljning 2022, per segment



Justerad EBITA 2022, per segment*



1) Justerad EBITA före centrala kostnader



Vd-ord

Motståndskraftig verksamhet i osäkra tider

I en turbulent omvärld har vår affärsmodell visat sig motståndskraftig och vi kunde fortsätta att erbjuda veterinärkliniker runtom i världen nya innovativa produkter och tjänster som förbättrar djurhälsan.

2022 var ännu ett händelserikt år för Vimian med expansion till flera nya geografiska områden. Vi adderade ett nytt terapiområde (specialläkemedel), ökade takten i digitaliseringen av våra tjänster till kliniker och rullade ut hela vår MedTech-produktportfölj till kunder över hela världen. Vi fortsatte förbättra djurhälsan stötta våra kunder genom att fler än 11 000 veterinärer deltog i Vimians utbildningar under året.

Vi visade en stark total omsättningstillväxt och kunde välkomna tretton nya företag för att komplettera vårt produktutbud, få tillgång till ny teknik och utöka vår geografiska räckvidd. Vår redovisade organiska tillväxt hämmades av utfasningen av covidrelaterad försäljning inom Diagnostics, en effekt som kommer att avta från och med andra kvartalet i år. På det hela taget kunde vi notera att efterfrågan inom djurhälsosektorn börjar återgå till det normala efter ett år med exceptionell tillväxt. Vår verksamhet inom sällskapsdjur, som

motsvarar 94 procent av vår totala verksamhet, hade en organisk tillväxt över marknadsgenomsnittet på nästan 9 procent.

Under året har vi konsoliderat företag med olika finansiella profiler och gjort strategiska investeringar, till exempel expansion till nya marknader och produktlanseringar. Det har påverkat marginalerna på kort sikt, men kommer att vara avgörande för att få upp den organiska tillväxten i linje med vårt mål igen. Jag förväntar mig att dessa investeringar ska leda till ökad lönsamhet under de kommande åren.

Strategiöversyn

Under hösten genomförde vi en översyn av vår strategi och affärsplan och kunde bekräfta att våra långsiktiga ambitioner och finansiella mål ligger fast. Vi fortsätter att fokusera på att bygga upp ledande globala marknadspositioner i nischer där det finns ouppfyllda medicinska behov.

I oktober genomförde vi en riktad aktieemission på 1,5 miljarder kronor för att minska skuldsättningen och finansiera strategiska förvärv. Jag vill rikta ett stort tack till alla svenska och internationella institutionella investerare som stöder vår resa och deltog i emissionen.



”Vi fortsätter att fokusera på att bygga upp ledande globala marknadspositioner i nischer där det finns ouppfyllda medicinska behov”

Skräddarsydda specialläkemedel

I januari 2022 nådde vi en viktig milstolpe för Specialty Pharma när vi adderade ett nytt terapiområde genom förvärvet av Bova. Bova tillverkar och distribuerar skräddarsydda specialläkemedel för sällskapsdjur, en snabbväxande nisch på marknaden för djurhälsa där dosering och administrering av läkemedel skräddarsys efter arter och raser. Bova tillför också viktig innovations- och produktionskapacitet till Vimian. I mars 2023 välkomnade vi även Bovas australiensiska verksamhet (den icke-reglerade). Vår ambition är att nå en global, ledande position inom skräddarsydda specialläkemedel för sällskapsdjur.

Allergi, diagnostik och behandling

I oktober genomförde vi den första lanseringen av nästa generations allergitest som erbjuder mer exakta och enklare tester. Responsen från veterinärspecialister var mycket positiv och vi fortsatte med full kommersiell lansering i början av 2023. Under hösten slutförde vi också de första kliniska studierna av våra nya allergivaccin – ett positivt steg i rätt riktning i vår femåriga utvecklingsplan.

En global ledare inom ortopedi

Inom MedTech integrerade vi alla förvärv inom ortopedi. Vi lanserade oss under varumärket Movora, och kunde erbjuda hela varumärkets produktportfölj till kunder över hela världen. Vi slutförde även succionsplaneringen inom Movora och välkomnade Colleen Fleisher, som har tjugo års erfarenhet inom medicinteknik, som ny Co-CEO. I USA genomfördes den första operationen med ett fotledsimplantat, baserat på Vimians 3D-teknik efter flera års intern utveckling. Ett kvitto på att vi

ligger i den absoluta framkanten i utvecklingen av veterinärmedicinsk ortopedi.

Vi breddar vårt utbud av tjänster

Inom Veterinary Services har vi inlett nästa fas av vår resa för att bli ett förstahandsval bland fristående veterinärkliniker över hela världen. Med förvärvet av den digitala beställningsplattformen heiland.com och det erfarna digitaliseringsteam vi har rekryterat har vi nu tekniken och kompetensen på plats för att skala upp plattformen och kunna erbjuda ett oslagbart utbud av tjänster och en ny distributionskanal. I april gjorde Veterinary Services entré på USA-marknaden genom förvärvet av VerticalVet och vi expanderade även organiskt till Brasilien, där vi ser en stor efterfrågan på bättre inköpsvillkor och supporttjänster från veterinärkliniker.

Lansering av ny teknik inom diagnostik

Inom Diagnostics har vi fokuserat på mitigera situationen med utfasningen av covidrelaterad försäljning och en svag marknad för diagnostik för produktionsdjur. Vi har inlett ett kostnadsprogram där vi har konsoliderat våra produktionsenheter och sett över organisationen. Vi investerade också i nya tillväxtsegment och lanserade en ny diagnostiklösning för fågel och nya snabbtest för boskap och sällskapsdjur som kombinerar Indicals teknikplattform med VetFamilys räckvidd i Frankrike.

Mot slutet av året inledde vi ett nytt samarbete där artificiell intelligens används för att analysera och upptäcka parasiter. Vi kunde snabbt validera tekniken i våra egna kliniker och jämföra den med konkurrerande erbjudanden. Vår diagnostiklös-

”Jag är övertygad om att de gynnsamma långsiktiga trenderna för sällskapsdjur och avancerad veterinärvård kommer att hålla i sig”

ning är mycket känslig och mer prisvärd för veterinärer. Vi började sälja testet under första kvartalet i år och jag ser fram emot att följa utvecklingen.

Vi ökar takten i vårt hållbarhetsarbete (ESG)

I mars godkände styrelsen vår hållbarhetsstrategi med fokus på människor, djur och miljö. Under året har vi inrättat en styrningsstruktur, implementerat ett nytt policyramverk, avsatt en heltidstjänst för att ansvara för hållbarhetsagendan och integrerat hållbarhet i affärsplanerna för alla fyra segment. En projektgrupp med representanter från hela koncernen arbetar för att ta fram en solid och databaserad grund som kommer att vara avgörande för att förverkliga vår ambition om att bli det mest hållbara företaget inom djurhälsa.

Vår verksamhet visar styrka i osäkra tider

Under 2023 kommer vi att satsa inom fem nyckelområden:

- Få Specialty Pharma att växa genom att lansera över 50 nya produkter, lansera befintliga produkter och tjänster på ytterligare marknader och via ytterligare kanaler samt åtgärda utbildningsbrister.
- Utvidga den totala marknadens storlek inom ortopedi genom att utbilda, utforska veterinärer, utforska andra områden inom medicin-teknik och optimera organisation och logistik.

Utöka och digitalisera vårt utbud av tjänster till fler oberoende kliniker och nya geografiska områden.

- Nå ut till producentsegmentet genom initiativ för precisionsjordbruk och komma in på marknaden för diagnostik av sällskapsdjur med ny teknik.
- Öka takten i vårt ESG-arbete med fokus på människor, djur och miljö.

Även om vår affärsmodell har visat sig vara motståndskraftig i utmanande tider har vi ett osäkert globalt läge i närtid. Vi kommer att fokusera på att växa snabbare organiskt, strikt övervaka våra kostnader och skapa operativa fördelar. Vi hade en bra start på 2023 och jag är övertygad om att de gynnsamma långsiktiga trenderna för sällskapsdjur och avancerad veterinärvård kommer att hålla isig. Med vår starka position i attraktiva marknadsnischer är jag förvissad om att vi kan skapa betydande värden under de kommande åren.

Slutligen vill jag tacka alla våra kunder och veterinärer som dagligen arbetar med oss, mina fantastiska 900 kollegor som alltid gör det lilla extra, tar ansvar och agerar med en grundares mentalitet – och inte minst alla våra strategiska samarbetspartners som följer oss på denna spännande resa.

Fredrik Ullman, vd

Den globala marknaden för djurhälsa

Starka drivkrafter för tillväxt

Makrotrender som driver tillväxten

De viktigaste trenderna som driver en stark tillväxt på den globala marknaden för djurhälsa är i) ökat antal husdjursägare, ii) humaniseringen av husdjur, iii) ökad medvetenhet om sjukdomar och tillgängliga produkter och behandlingar bland husdjursägare och veterinärer, iv) ökad efterfrågan på animaliskt protein, v) förekomst av och medvetenhet om zoonoser, vi) statliga regleringar och förändrade konsumentpreferenser med krav på minskad antibiotikaanvändning och vii) produktivitetsfokus bland livsmedelsproducenter.

Marknaden beräknas nå 107 miljarder euro 2030

Den globala djurhälsomarknaden uppgick till 56 miljarder euro 2022 och växte med en CAGR på 7,5 procent mellan 2017 och 2022. Marknaden förväntas ha en fortsatt stark tillväxt, i genomsnitt 8,5 procent per år mellan 2022 och 2030, vilket innebär att den kommer att nå 107 miljarder euro 2030.*

2022 var ett utmanande år

Efter en exceptionell period från andra halvåret 2020 och under 2021, med tvåsiffrig marknadstillväxt till följd av pandemin, blev 2022 ett utma-

nande år. Stigande räntor och inflation har satt konsumenternas disponibla inkomster under press, vilket även påverkat den motståndskraftiga djurhälsosektorn. Den globala marknaden för djurhälsa beräknas ha vuxit med omkring 5 procent år 2022, jämfört med 14 procent år 2021.*

Nordamerika

Nordamerika stod för 43 procent av Vimians omsättning 2022. USA är Vimians enskilt största marknad, främst inom MedTech och specialnäring via GlobalOne Pet Products. USA-marknaden uppvisade en stabil tillväxt under 2022, främst på grund av prisökningar och mixeffekter med snabbare tillväxt för mer avancerade behandlingar. Antalet besök på veterinärkliniker beräknas ha minskat jämfört med 2021, men uppvisar en stabil ökning jämfört med nivåerna före pandemin.

Europa

Europa stod för 49 procent av Vimians omsättning 2022. Regionens resultat har varit blandat under 2022, och norra Europa var mer motståndskraftigt än södra Europa som drabbades hårdare av det tuffa makroekonomiska klimatet.

Övriga världen

Övriga världen stod för 8 procent av Vimians omsättning 2022, och de största marknaderna var Australien, Nya Zeeland och Japan. Tillväxten i övriga världen har haft en liknande normalisering av efterfrågan under 2022.

En fragmenterad marknad

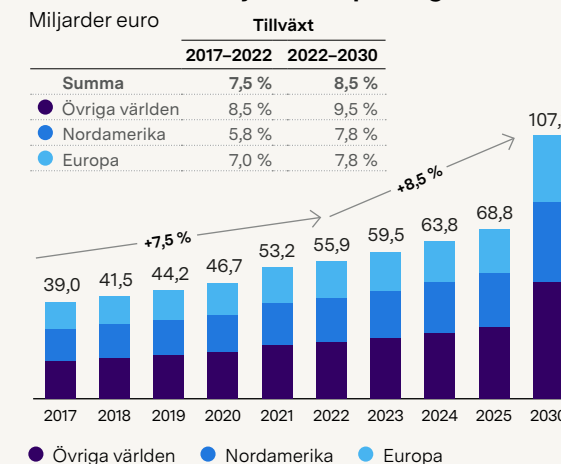
Djurhälsoindustrin är fortfarande fragmenterad med ett stort antal mindre, innovativa aktörer som ofta arbetar lokalt och inom specifika marknadsnischer. Genom att samla banbrytande verksamheter och ge dem tillgång till ett distributionsnät med över 15 000 små och oberoende veterinärkliniker gör Vimian marknadens mest innovativa lösningar tillgängliga för fler djurägare och yrkesverksamma inom djurhälsa.

Faktorer för marknadstillväxt

Vimian bidrar till marknadstillväxten genom att utveckla en global distribution och erbjuda omfattande utbildningar för yrkesverksamma.

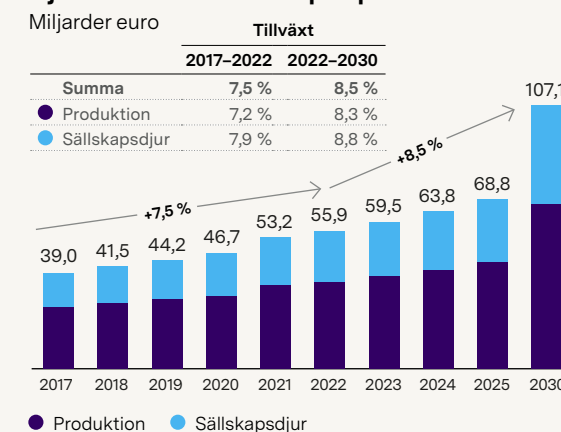
*) Grand View Research, februari 2023

Marknaden för djurhälsa per region*



*) Källa till marknadsdata Grand View Research

Djurhälsomarknaden per produkt*



*) Källa till marknadsdata Grand View Research

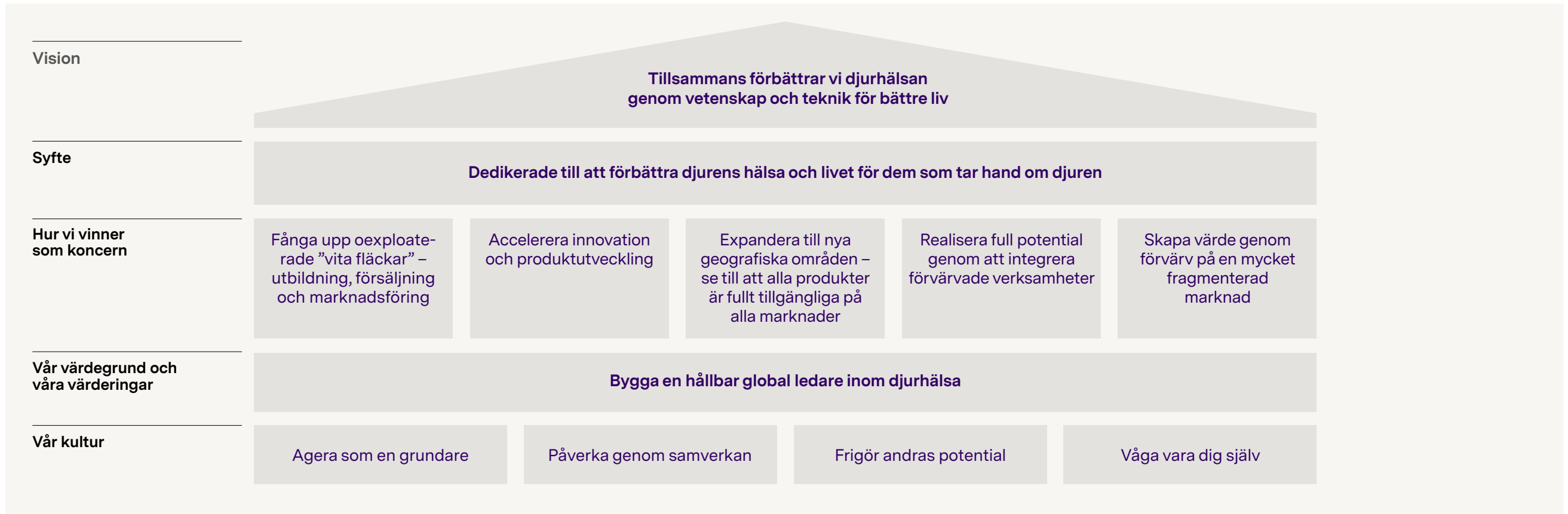
Strategi och affärsmodell

Vimian bygger globala, ledande marknadspositioner inom utvalda områden i djurhälsosektorn där det finns medicinska behov som inte är tillgodosedda. På Vimian anser vi att alla djur förtjänar bästa möjliga vård. Tack vare vår innovationskraft

och vår förmåga att föra samman starka bolag kan vi göra marknadens mest innovativa produkter, tjänster och behandlingar tillgängliga för fler djurägare och veterinärer. Vi driver organisk tillväxt genom innovation och produktutveckling, genom

att säkerställa att våra produkter finns tillgängliga på alla marknader och genom att vidareutbilda veterinärer i nya behandlingsmetoder och kirurgi. Vi växer genom strategiska förvärv som har en stark industriell logik i portföljexpansion, geogra-

fisk expansion, kanalexpansion och access till nya teknologier. Tack vare vår närvaro i över 90 marknader kan vi ge vi lokala entreprenörsledda bolag tillgång till den globala marknaden.



Våra finansiella mål och resultat

Vimian skapar värde genom organisk tillväxt och värdeskapande förvärv inom befintliga och potentiella nya segment på djurhälsomarknaden. Koncernen är verksam inom utvalda områden på djurhälsomarknaden, där det finns ouppfyllda medi-

cinska behov och utforskade ”vita fläckar”. Vimian har flera initiativ för organisk tillväxt och en hög synergipotential inom koncernen. Förbättrad lönsamhet över tid återspeglar skalfördelar och realisering av synergier.

	Tillväxt		Marginal	Lönsamhet	Kapitalstruktur
Av styrelsen fastställda mål på medellång sikt	30 % Ökning total omsättning	15 % Organisk omsättningstillväxt	~35 %	200 MEUR	<3 x
	Vimian ska nå en årlig tillväxttakt för omsättningen på 30 procent på medellång sikt, varav minst 15 procent är organisk		Vimian ska nå en justerad EBITA-marginal på cirka 35 procent på medellång sikt	Vimian ska nå en årlig justerad EBITA på över 200 miljoner euro senast 2025	Nettoskuld/proforma (rullande 12 mån) Justerad EBITDA, med förbehåll för flexibilitet för att finansiera förvärv.
Resultat 2022	62 % Total omsättningstillväxt	3,7 % Organisk omsättningstillväxt	26,1 % Justerad EBITA-marginal	73.4 MEUR Justerad EBITA 2022	3,0x Nettoskuld/rullande 12 mån justerad EBITDA (proforma) 2022
		8,7 % Organisk tillväxt sällskapsdjur		85.7 MEUR Justerad EBITDA (proforma)*	

*) Inklusive helårseffekten av alla förvärv som avslutades under 2022 (som om Vimian ägde företagen sedan den 1 januari 2022)

Organisk tillväxt

Nischer med ouppfyllda medicinska behov

Organisk tillväxt är en central del i Vimians värdeskapande strategi. Företaget verkar inom nischer med stora, ouppfyllda medicinska behov, och för att nå tillväxt krävs att behandlingar och produkter görs tillgängliga för och blir kända för veterinärer och djurägare.

Vimian har flera möjligheter att öka den organiska tillväxten. En möjlighet är att lansera hela produktportföljen i olika geografiska områden och försäljningskanaler, utbilda veterinärer för att driva marknadstillväxten, expandera till nya geografiska områden och lansera nya produkter. Dessa initiativ sker främst inom Vimians fyra segment, och inkluderar även synergieffekter från förvärvade företag. Vimian har även börjat dra nytta av möjligheterna till korsförsäljning mellan segmenten, främst med fokus på att introducera MedTech- och Specialty Pharma-produkter till medlemskliniker inom Veterinary Services.

Under 2022 visade Vimians segment för sällskapsdjur, exklusive diagnostik (92 procent av Vimians verksamhet) en solid organisk tillväxt på 11,5 procent (proforma) trots utmanande makroekonomiska förhållanden. Tillväxten inom Diagnostics hämmades av utfasningen av den covidrela-

terade försäljningen och motvind på marknaden för diagnostik för produktionsdjur.

Viktiga initiativ för organisk tillväxt under 2022:

Specialty Pharma

- Inrättade direktdistribution och införlivade produkter från förvärvade företag i Nextmunes säljorganisationer
- Adderade nya produkter till den snabbväxande webbkanalen för direktförsäljning till konsumenter
- Lanserade nya produkter och expanderade regionalt till stora detaljhandelskunder i USA
- Större fokus på nyckelkunder (laboratorier och klinikkoncerner) för att öka försäljningen och vinna nya kontrakt

MedTech

- Förvärvade produktportföljer integrerades och gjordes tillgängliga i alla länder
- Införlivade hela varumärkesportföljen hos förvärvade distributörer i Storbritannien, Frankrike, Australien och Nya Zeeland – med lokal kundsupport, kortare leveranstider och lokal försäljning
- Stärkte säljteamen i USA, Kanada, Japan, Tyskland, Österrike, Schweiz och Spanien

- Lanserade nya produkter – nytt utbud av knäledsimplantat, ny bilddiagnostikutrustning
- Utökade det årliga beställningsprogrammet till alla Movoras kunder, inklusive alla Movoras varumärken
- 2 102 veterinärer utbildades under året, vilket påverkade omsättningen och den totala marknads-tillväxten positivt

Veterinary Services

- Rekryterade nya medlemmar och lanserade en uppgraderad nivåindelad medlemsmodell
- Omförhandlade avtal med strategiska partners och förhandlade fram nya avtal på utvalda marknader
- Nyetablering i Brasilien och förberedde för inträde i Belgien

Diagnostics

- Fokus på det nya tillväxtsegmentet fågel med Evonik och lansering av nästa generations test för salmonella
- Fortsatt tillväxt av DNA och RNA extraktion

Nyetablering i Brasilien

I september expanderade Vimian till en ny kontinent och öppnade en filial i Brasilien, med Henry Berger, som landsansvarig.

- VetFamily har en affärsmodell som är unik för landet.
- Klinikerna rekryteras genom riktad marknadsföring på sociala medier i kombination med traditionell försäljning.
- Över 140 medlemmar rekryterades under det första kvartalet. Viktiga strategiska partners och leverantörer har införlivats.
- Den brasilianska hälsomarknaden för sällskapsdjur är en av världens största, och omfattar över 20 000 oberoende veterinärkliniker, som tillsammans når 150 miljoner sällskapsdjur.
- Lanseringen innebar VetFamilys snabbaste tillväxt på en ny marknad.

Att växa organiskt – vi utbildar veterinärer

Förbättrad djurhälsa och ökad marknadsstorlek genom utbildning

Vimian anordnar utbildningar för veterinärer för att öka kvaliteten på vården, erbjuda kompetensutveckling för veterinärer och öka försäljningen och marknadsstillväxten. Under 2022 deltog 11 325 veterinärer i en eller flera av Vimians utbildningar.

Inom MedTech erbjuder Movora fysiska och digitala kurser för allmänpraktiserande kirurger och utbildar veterinärkirurger så att de kan utföra mer avancerade ortopediska ingrepp. Inom Specialty Parma erbjuder Nextmune digitala utbildningar och seminarier tillsammans med viktiga opinionsbildare inom branschen, och utbildar veterinärer inom allergi och dermatologi.

Det finns fortfarande ett stort, ouppfyllt medicinskt behov som inte tillgodoses då många husdjur som lider av bland annat allergier och sjukdomar i leder och skelett inte får någon behandling. Utbildning av fler veterinärer för att behandla dessa tillstånd ökar den totala marknadsstillväxten. Segmentens utbildningsinsatser leder också till försäljning och ökad kundlojalitet över tid. För veterinärklinikerna innebär personalutbildningen att de kan erbjuda mer avancerade ortopediska ingrepp, vilket i sin tur kan generera nya intäcksströmmar.



Movora har ett omfattande sortiment med mer än 500 SKU:er med TPLO-plattor och skruvar.

Kliniker utbildar kirurger och skapar nya intäcksströmmar

- TPLO (Tibial Plateau Leveling Osteotomy) är ett kirurgiskt ingrepp i knäleden för att åtgärda korsbandsruptur. Det är ett effektivt och långsiktigt ingrepp där djuren återhämtar sig snabbt.
- TPLO är ett av de vanligaste ortopediska ingreppen som utförs på hundar.
- Movora utbildar veterinärer i att utföra TPLO vid sina utbildningscenter i Boston och Zürich.
- För kliniker är knäledskirurgi en möjlighet att få nya intäcksströmmar. Genom att utbilda en veterinär i att utföra TPLO-kirurgi 10–20 gånger per vecka kan en klinik öka veckointäkterna med 40 000–80 000 dollar.



Öka marknadsstillväxten med nya avancerade ingrepp

- Höftledsdysplasi (HD) förekommer hos ca 14 procent av hundar. Vissa raser är mer utsatta än andra – 50 procent av alla sanktbernshundar drabbas jämfört med 6 procent¹ av alla dobermann.
- Movora erbjuder kirurger specialistutbildning i att utföra en total höftledsplastik (THR), ett avancerat ingrepp som innebär att man byter ut en smärtande eller skadad höftled mot en konstgjord led, vilket gör det möjligt för djuret att röra sig smärtfritt.
- THR anses för närvarande vara den bästa behandlingen för att behandla höftledsproblem hos hundar. Ingreppen lyckas i **90–95 procent** av fallen.

¹) <https://ofa.org/diseases/disease-statistics/>, Feb 2022

Att växa organiskt – vi utbildar veterinärer

Branschledande experter med tillgång till alla kanaler

Alla Vimians utbildningar och produkter utvecklas i nära samarbete med branschledande veterinärspecialister för att upprätthålla en hög medicinska standard och använda den senaste tekniken. MedTech har en global vetenskaplig rådgivande nämnd där 17 specialiserade veterinärkirurger från både den akademiska och den kliniska världen ingår. Utbildningarna genomförs både digitalt och på plats och ger kompetensutvecklingspoäng, till exempel CPD (Continuing Professional Development) i Storbritannien och Nederländerna samt ATF (Akademie für tierärztliche Fortbildung) i Tyskland.

Höjdpunkter 2022

- >1 500 kirurger utbildades vid Vimians utbildningscenter i Zürich och Boston.
- Inom Specialty Pharma utbildade Nextmune närmare 7 000 veterinärer och deltog i 50 kongresser i tolv länder.
- Inom MedTech lanserades en ny plattform för e-utbildning med 19 webbkurser för veterinärer, veterinärkirurger och djurskötare.



Movora Symposium

2022 stod Movora värd för det första globala utbildningseventet under varumärket Movora. 120 veterinärer deltog under två dagar i

Las Vegas. Programmet innehöll föreläsningar, praktiska övningar och paneldiskussioner med 20 världsberömda kirurger.



Nextmune deltar i 50 kongresser i tolv länder

Vid ESVD-kongressen i Portugal i september presenterade Nextmune officiellt den nya molekyllära allergi-

testningstekniken PAX, där även Nextmunes FoU-chef Thierry Olivry föreläste.

Att växa organiskt – vi leder innovation

Förbättrad djurhälsa genom innovationer

Innovation och forskning är viktigt för att utveckla veterinärmedicinen och förbättra djurhälsan. Med bättre och effektivare diagnostiska lösningar och behandlingar kan fler djur få rätt vård. Vimian bedriver sitt innovationsarbete både internt och i samarbete med externa parter, till exempel företag som har tillgång till ny teknik, vårdgivare inom sjukvård för människor och veterinärer med specialistkompetens.



En första milstolpe i utvecklingen av ett vaccin mot allergenet från husdammkvalster

Nästa generations allergivaccin

Nextmune har samarbetat med **Angany**, ett kanadensiskt bioteknikföretag som fokuserar på utveckling av nya biopartikelbaserade vacciner, för att utveckla mer snabbverkande och mer effektiva vacciner för att långsiktigt förebygga allergiutbrott hos hundar, katter och hästar. Utvecklingen fram till kommersiali-

sering förväntas pågå fram till 2025. 2022 nåddes en första viktig milstolpe när det bekräftades att ett vaccin mot husdammskvalster var säkert och gav ett starkt immunsvaret mot allergenet Der f 2. Det är en av de vanligaste husdjursallergenerna som 30 procent av allergiska hundar reagerar starkt på.

Nästa generations allergitestning

I årtionden har metoderna för allergitestning inom veterinärmedicinen haft problem med kraftigt varierande resultat, risk för falska negativa resultat, eller resultat som varit svåra att reproducera.

2022 antog Nextmune i samarbete med Macro Array Diagnostic utmaningen och lanserade ett nytt test som kallas Pet Allergy Xplorer (PAX). PAX identifierar varje enskilt allergiframkallande protein och är därför ett känsligare och mer exakt test.

PAX har utvecklats från teknik

som redan finns inom vanlig sjukvård för människor men som är unik inom djurhälsa. Det är det första kommersiella serologiska IgE-specifika testet (blodprov) som använder allergenextrakt och molekylära komponenter för att identifiera vilka allergener som påverkar husdjur.

Testet introducerades för veterinärspecialister i september 2022 och den fullständiga kommersiella lanseringen är planerad till januari 2023. Läs mer på <https://insights.nextmune.com/pax/petallergy-xplorers>



Macro Array Diagnostics test PAX identifierar varje enskilt allergiframkallande protein för att säkerställa mer exakt information.

Att växa organiskt – vi leder innovation



Under sommaren 2022 fick miniatyrhästen Duncan en 3D-utskrivna höftledsprotos på vänster sida.



Labradoren Rosie fick en 3D-utskrivna fotled på höger ben.

3D-utskrivna ortopediska implantat för veterinärer

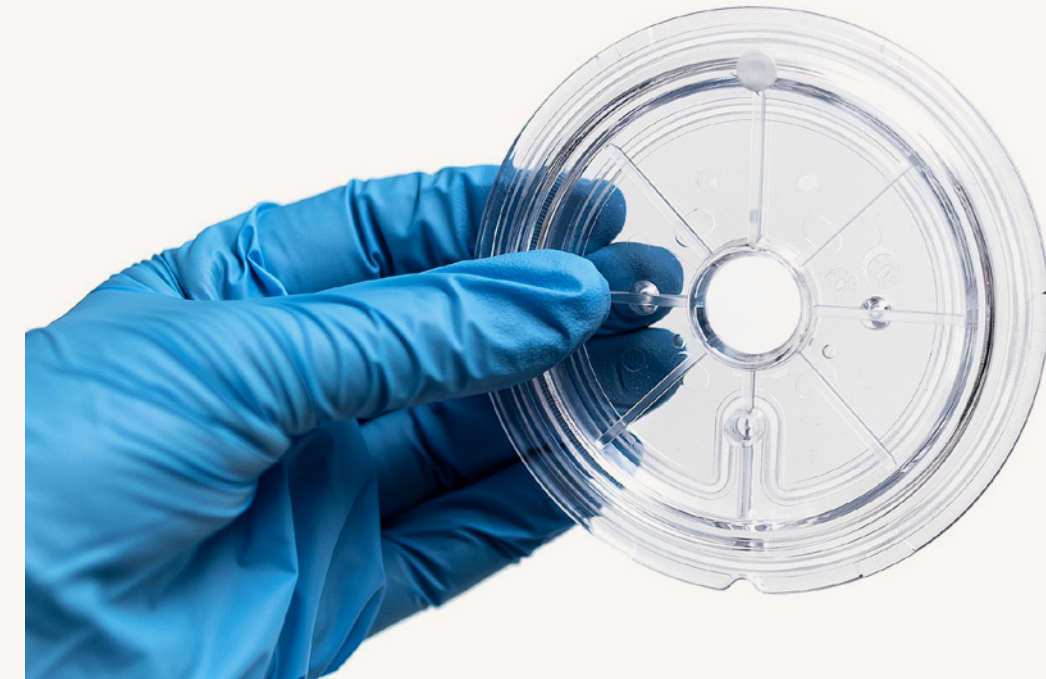
Movora är ett av de första företagen att införa 3D-utskrift inom veterinärområdet och ”skriva ut” höft-, armbågs- och fotledsprotoser av titanlegering för sällskapsdjur. De skräddarsydda implantaten kan lösa patientspecifika kliniska problem som inte kan lösas med standardprodukter.

3D-utskrift gör det dessutom möjligt att tillverka implantat med minimalt avfall, eftersom man bara använder exakt den mängd som behövs för implantatet. 2022 genomfördes de första framgångsrika operationerna med 3D-utskrivna ortopediska implantat.

Parasittestning med artificiell intelligens

Metoden för att fastställa förekomsten av invärtes parasiter hos sällskapsdjur har historiskt sett varit en tidskrävande manuell process där provresultat behöver tolkas av experter. I samarbete med ett teknikföretag lanserar Indical Bioscience OvaCyte™ en patentskyddad plattformsteknik som använder artificiell intelligens för att identifiera och diagnosti-

sera tarmparasiter. Metoden kräver mindre än två minuter av användarens tid för att förbereda och ladda instrumentet, och resten av diagnostiseringsprocessen är helt automatiserad. Den nya tekniken kommersialiserades för häst och nötkreatur i början av 2023 via försäljningskanaler tvärs Vimians segment.



Strategiska förvärv

Strategiska förvärv för att uppnå önskade marknadspositioner

Strategiska förvärv är tillsammans med organisk tillväxt kärnan i Vimians strategi för att bli en global ledare inom djurhälsa. Vimian samarbetar med framgångsrika entreprenörer och ledningsgrupper i företag som har en stark industriell logik med Vimians befintliga verksamheter och som är viktiga för att bygga upp marknadsledande positioner inom Vimians olika segment.

Vimians strategi för förvärv bygger på fyra typer av värdeskapande: att bredda produktportföljen, bredda den geografiska närvaron, bredda vår kundbas samt få tillgång till ny kapacitet eller teknik.

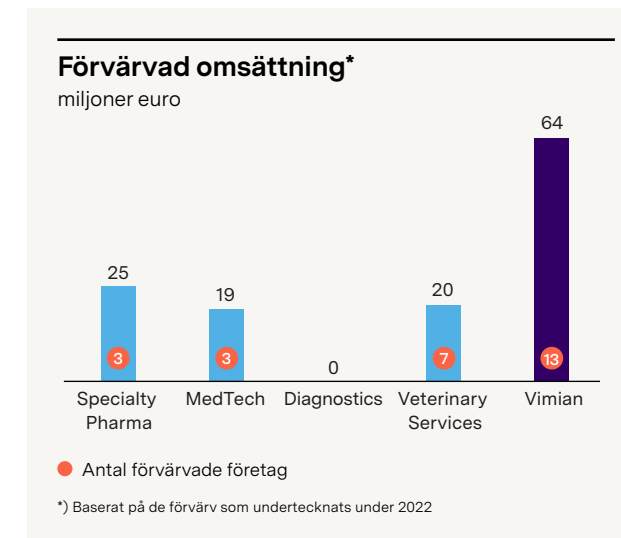
Ambitionen är att skapa en dynamisk och icke-hierarkisk miljö där entreprenörer kan växa och där den lokala ledningen har befogenheter att fatta snabba beslut nära kunderna. Synergieffekter uppnås genom likriktade incitament och mål som beslutas redan under förvärvsprocessen, istället för tvingande integrationsplaner från koncernen. Våra entreprenörer och företag drar nytta av att tillhöra en global koncern med tillgång till nya kunder, marknader och kompetens samt resurser att investera i tillväxt och innovation. Majoriteten av Vimians förvärv har kommit till stånd genom ömsesidiga diskussioner.

- **Inom Specialty Pharma** adderade Vimian ett nytt terapiområde i och med förvärvet av Bova UK, ett läkemedelsföretag som fokuserar på skräddarsydda specialläkemedel för sällskapsdjur. Genom Bova UK fick Vimian tillgång till ny innovations- och produktionskapacitet. Vimian kompletterade också sitt produktutbud inom allergidiagnostik och behandling genom förvärvet av Vet-Allergy och Avacta Animal Health.

- **Inom MedTech** genomförde Vimian tre tilläggsförvärv. Med Kahu Vet Group utökade vi vår geografiska närvaro i Australien/Nya Zeeland, Everost/Spectrum kompletterar vår produktportfölj och NGD ger oss tillgång till en ny, lojal kundbas.

- **Inom Veterinary Services** expanderade Vimian till USA genom förvärvet av VerticalVet och kunde lägga till mer än 1 000 nya oberoende medlemskliniker. I juli förvärvade Vimian den digitala plattformen heiland.com och fick därmed en försäljningskanal till veterinärkliniker som kan användas i alla geografiska områden och segment. Vimian har också saminvesterat i ytterligare fyra veterinärkliniker.

Den globala marknaden för djurhälsa är fortfarande mycket fragmenterad och det finns betydande möjligheter till ytterligare värdeskapande förvärv. Vimian är väl positionerat och har ett starkt nätverk av framgångsrika företag inom djurhälsa som passar väl ihop med Vimians existerande verksamhet.





Under 2022 genomförde Vimian 13 strategiska förvärv med en sammanlagd omsättning på ca 64 miljoner euro.

Noga utvalda strategiska förvärv

Segment	Företag	Omsättning i MEUR	Land/Region	Slutfört månad	Utvidgning av portföljen	Geografisk expansion	Kanaler/kunder	Ny kapacitet/teknik	Integreringsstatus
Special-läkemedel	Bova UK	10 MEUR	Storbritannien	Februari	●	◐	◐	●	Grund för geografisk expansion, snabbare produktlanseringar, etablering av Nextmunes innovationshubb
	Avacta Animal Health	2 MEUR	Storbritannien	Mars	◐	◐	◐	○	Fullt integrerat i Nextmune UK, första synergierna realiserade
	Viking Blues Pty Ltd (Bova AUS)	13 MEUR	AUS	Kv1 2023	●	●	◐	○	Slutförs Kv1 2023
MedTech	Kahuvet	10 MEUR	Australien	Mars	◐	●	◐	○	Komplett Movoraportfölj lanserad på marknaden, leveranstid kortad från 1 vecka till 1 dag
	Everost och Spectrum	6 MEUR	USA	April	●	○	◐	◐	Integrerat i USA-lager, säljs i Europa och Asien
	NGD	3 MEUR	USA	Augusti	○	○	●	○	Integrerat i USA-lager, säljs i Europa och Asien
Veterinary Services	Vertical Vet	6 MEUR	USA	April	◐	●	●	◐	Movoras och Nextmunes produkter säljs via VerticalVet-plattformen
	Fyra veterinärkliniker	11 MEUR	Norden	April/maj/augusti	○	○	◐	◐	
	Heiland.com	2 MEUR	Tyskland	Augusti	◐	○	●	●	Försäljning av Movoras och Nextmunes produkter, expansion förberedd

/ Att växa genom förvärv – ett nytt terapiområde

Ett nytt terapiområde inom Specialty Pharma

I januari förvärvade Vimian Bova UK, ett ledande företag inom specialläkemedel för sällskapsdjur i Storbritannien. Genom förvärvet expanderade vi vår verksamhet till ett nytt terapiområde och tillförde koncernen betydande innovations- och produktionskapacitet.

Specialläkemedel är en attraktiv och snabbväxande nisch inom djurhälsa. Bova utvecklar, tillverkar och marknadsför skraddarsydda specialläkemedel. Portföljen består av över 100 läkemedelsberedningar i elva olika doseringsformer, för att anpassa läkemedlen efter olika raser, viktklasser och andra avgörande egenskaper och göra dem enklare att ge. Bovas kundbas i Storbritannien och på tio europeiska marknader kan göra beställningar via ett digitalt system och få leveransen inom 24 timmar. Under 2022 lanserade Bova 27 nya produkter och har ytterligare 40 nya produkter i pipeline för 2023.

Specialläkemedel är strategiskt viktigt för Vimians Specialty Pharma-segment, och ett område som bidrar med innovation och kommersialisering av nya produkter samt snabb utvärdering av effekt, säkerhet och kommersiell potential. Genom samarbete med bioteknik- och läkemedelsföretag i tidiga skeden får vi unika fördelar, och innovationer kan kommersialiseras innan fullskaliga kliniska prövningar och efterföljande produktregistreringar har slutförts. Bova drar nytta av detta och utvecklar just nu ett läkemedel mot artros för hästar tillsammans med ett bioteknikföretag.

Under det första kvartalet 2023 slutförde Vimian också förvärvet av Viking Blues Pty Ltd (den icke-reglerade delen av Bova i Australien), ett viktigt nästa steg på resan mot att bli världsledande inom specialläkemedel.

Detta är Bova UK

- Grundades 2017 av apotekaren Nick Bova som fortfarande leder företaget.
- Det första företaget som fick tillstånd från Veterinary Medicines Directorate (VMD) att tillverka sterila veterinärmedicinska produkter i Storbritannien.
- Över 100 specialiserade läkemedelsberedningar för hundar, katter, hästar och exotiska djur.
- 64 anställda
- Produktionsanläggning på 1 800 kvm i London för sterila och icke-sterila produkter.
- 13 miljoner euro i årlig omsättning, EBITDA-marginal på ca 40 %
- 37 % omsättningstillväxt 2022



Att växa genom förvärv – så skapades Movora

En global ledare inom veterinärmedicinsk ortopedi

Under de senaste tre åren har Vimian omsorgsfullt byggt upp en globalt marknadsledande verksamhet inom veterinärortopedi.

Under varumärket **Movora** stöder Vimian veterinärkliniker över hela världen med branschledande ortopediska lösningar, kirurgiska instrument och praktisk utbildning så att klinikerna kan ge sina patienter bästa möjliga vård.

En komplett produktportfölj

Under 2020 slog Vimian ihop tre företag inom veterinärortopedi – **Kyon** med titanimplantat tillverkade i Schweiz, innovationsledaren **BioMedtrix** och **VOI** med exceptionell försäljning och en stark portfölj med plattor och skruvar. Dessa företag bildade kärnan i Movora.

I dag har Movoras varumärkesportfölj vuxit genom förvärv och innovation, och omfattar allt från kirurgiska instrument, skruvar och plattor till avancerade lösningar för ledkirurgi och 3D-utskrivna specialimplantat.

Global räckvidd och lokal närvaro

För att säkerställa en optimal modell direkt till marknad med dedikerade team på plats i viktiga geografiska områden har Movora förvärvat tre distributörer i Frankrike, Storbritannien samt Australien och Nya Zeeland.

Närhet till kunderna samt ordermottagning och

teknisk support på lokala språk är avgörande för att öka försäljningen. I slutet av 2022 kunde alla tre distributörer erbjuda produkter från hela varumärkesportföljen med kortare leveranstider och förbättrad kundservice.

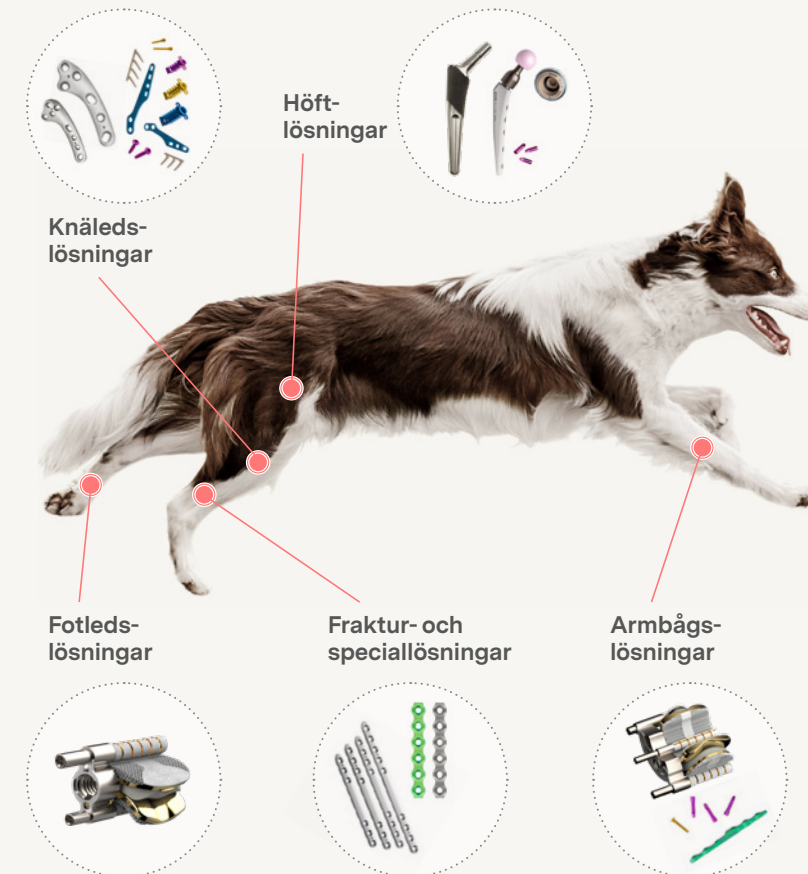
Integrering av förvärvade företag

Från att ha arbetat i en form av "silostruktur" som separata företag arbetar Movora nu som en matrisorganisation med regioner och funktioner inom marknadsföring, utbildning, innovation samt forskning och utveckling. Företaget lanserar sig som ONE Movora på alla marknader och erbjuder hela varumärkesportföljen.

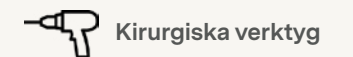
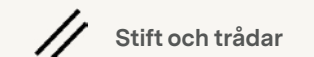
Steg för steg integrerar Movora förvärvade företag, samtidigt som de behåller sin självständiga entreprenörsanda. Några tidiga exempel:

- IMEX:s globala distribution har tagits över internt, vilket ger en större andel av marginalen.
- Everost- och Spectrum-portföljerna är helt integrerade i USA-lagret.
- Den globala försäljningen av instrument från tredje part har börjat ersättas med Spectrum-varumärket.
- Stått som värd för de första utbildningarna i i knä-, höft- och armbågsledoperationer på Freelance-laboratoriet i Storbritannien.
- KahuVet säljer hela Movoras portfölj och en rad Nextmune-produkter.

Ortopediska implantat



Kirurgiska produkter













Att växa genom förvärv – så skapades Movora

Förvärv med kompletterande kapacitet och produktportföljer

Movora bildades genom en sammanslagning av nio företag runt om i världen i syfte att skapa en global och ledande verksamhet inom veterinärmedicinsk

ortopedi med innovation och produktutveckling, försäljning, utbildning, verksamhet och lokal närvaro.

										
FoU	●	●	◐	○	○	○	◐	◐	◐	●
Produktportfölj	◐	◐	◐	◐	◐	◐	◐	◐	◐	●
Försäljning	◐	○	●	●	◐	◐	◐	○	○	●
Andra uppdrag	◐	◐	●	◐	◐	◐	◐	○	◐	●
Utbildning	◐	◐	◐	◐	◐	◐	◐	◐	◐	●
Laboratoriefaciliteter	●	◐	○	○	◐	◐	○	○	○	●
Relationer och opinionsbildare	●	●	◐	◐	◐	◐	◐	◐	◐	●
Lokal försäljning	○	○	●	●	●	●	◐	○	◐	●
Nyckelområde	Europa och USA	USA	USA	Frankrike	Storbritannien	Nya Zeeland och Australien	USA	USA	USA	●

Illustrationen visar hur Movora byggdes upp steg för steg, till dagens företag. Sammanslagning av nio företag runt om i världen i syfte att skapa en helhetslösning för veterinärer, som erbjuder tjänster i toppklass från produktutveckling till försäljning, utbildning, affärsverksamhet, leveranskedja och lokal närvaro.

/ Att växa genom förvärv – heiland.com

Vi digitaliserar våra tjänster

I juli 2022 förvärvade Vimian plattformen heiland.com, en ledande tysk digital inköpsportal för veterinärprodukter. Tack vare förvärvet kan vi erbjuda våra produkter och tjänster snabbare och smidigare. Heiland.com är ett snabbväxande företag med en attraktiv marknadsposition, en egenutvecklad teknik och en lojal kundbas.

Smidigare beställningar och snabbare försäljning

Heiland.com, som erbjuder veterinärmedicinska läkemedel, förbrukningsartiklar, näring med mera, är ett viktigt verktyg i Vimians tjänsteportfölj. Inköpsportalen gör beställningarna enklare och smidigare för både leverantörer och kliniker.

Bland huvudfunktionerna finns också ett översiktswerktyg för leverantörer, där samarbetspartners och leverantörer kan få en snabb och detaljerad översikt över inköp och trender i realtid, samt verktyget för annonserhantering, som gör det möjligt för leverantörer att nå kunder utan något lokalt säljteam.

Möjlighet att skala upp den digitala plattformen

Förvärvet av heiland.com ligger i linje med Vimians strategi att digitalisera tjänster och försäljning till veterinärkliniker. Som ett första steg under 2022 integrerades portalen med VetFamily Germany, vilket skapade omedelbara synergier när Heilands oberoende kliniker upptäckte VetFamily och vice versa.

I oktober 2022 kunde vi välkomna Gustav Grundström, med en bakgrund från e-handelsbranschen

och streamingvärlden, till Vimian. Han ska leda den fortsatta utvecklingen och den geografiska expansionen av heiland.com.

Med tiden kommer heiland.com att kunna utnyttjas som en försäljningskanal för alla Vimian-produkter. I september 2022 började en del av Nextmunes produktportfölj säljas via portalen.



Heiland.com idag

>50 000

månatliga besökare

>130 MEUR

i årligt bruttovaruvärde

>100

leverantörer som ingår

>1 700

aktiva användare varje månad

(15–20% av alla veterinärer i Tyskland).

>90%

kundlojalitet under de senaste 12 månaderna

>40 000

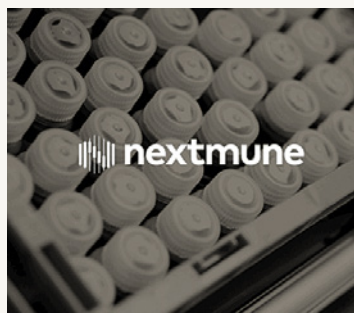
produkter

Började integreras 2022

- 87% av alla leverantörer med avtal ingår, vilket är en ökning från 78% år 2021.
- Ökat antalet Stock Keeping Units (SKU) till 47 000 i slutet av året.
- Bedömning och prioritering av nya geografiska områden för lansering av plattformen
- Lansering av en ny översiktsmodul och en ny sponsorfunktion för leverantörer
- Anställde Gustav Grundström som ny produktchef för att leda den geografiska expansionen

Vimians fyra segment

Vimian fokuserar på fyra segment inom djurhälsa: Specialty Pharma, MedTech, Veterinary Services och Diagnostics. Verksamheten bedrivs under varumärkena Nextmune, Movora, VetFamily och Indical Bioscience.



/ Specialty Pharma

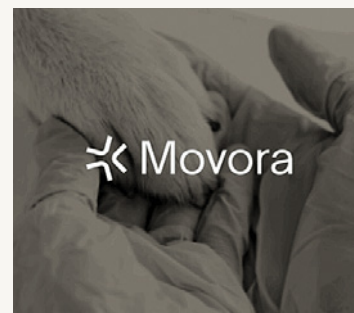
Genom varumärket Nextmune är Vimian en global leverantör av diagnostiklösningar, receptbelagda och receptfria behandlingar för förebyggande vård och behandling av kroniska tillstånd hos sällskapsdjur. Företaget har en stark ställning inom allergibehandlingar, dermatologi, specialnäring och specialläkemedel.

320

anställda

44%

av total omsättning



/ MedTech

Genom varumärket Movora erbjuder Vimian ortopediska implantat, eldrivna verktyg, instrument, suturer och andra kompletterande produkter till veterinärkliniker och universitet. Med sina omkring 6 000 produkter har varumärket en av de bredaste portföljerna inom ortopedi för sällskapsdjur.

240

anställda

36%

av total omsättning



/ Veterinary Services

Inom segmentet Veterinary Services tillhandahåller Vimian tjänster till veterinärkliniker via en medlemsbaserad plattform kallad VetFamily. Det breda utbudet av tjänster ger klinikerna tillgång till stödfunktioner för bland annat upphandling och nya digitala tjänster.

230

anställda

12%

av total omsättning



/ Diagnostics

Vimians lösningar för diagnostik marknadsförs under varumärkena Indical Bioscience, Svanova, Afosa och Check-Points. Varumärkets ledande lösningar för molekyllär diagnos och immundiagnos används av offentliga och privata laboratorier för veterinärspecifika tillämpningar över hela världen.

100

anställda

8%

av total omsättning

/ Specialty Pharma

Diagnostiklösningar, receptbelagda och receptfria behandlingar för förebyggande vård och kroniska tillstånd inom fyra terapiområden

Specialty Pharma

Diagnostiklösningar, receptbelagda och receptfria behandlingar för förebyggande vård och kroniska tillstånd inom fyra terapiområden

Vimians segment Specialty Pharma erbjuder diagnostiklösningar samt receptbelagda och receptfria behandlingar för förebyggande vård och kroniska tillstånd till veterinärkliniker och laboratorier över hela världen.

Nextmune är Vimians varumärke inom Specialty Pharma och når ut till över 20 000 veterinärer i 75 länder. Företaget är världsledande inom allergibehandlingar, dermatologi, specialnäring och specialläkemedel. Portföljen omfattar egenutvecklade diagnostiklösningar, receptbelagda (cirka 40 procent) och icke-receptbelagda (cirka 60 procent) behandlingar för förebyggande vård och kroniska tillstånd.

Fokus på innovation

Segmentet har sju licensierade tillverkningsanläggningar och laboratorier samt 50 patent som skyddar en portfölj med över 700 produkter. Under 2022 lanserades över 50 nya produkter som gav över 8 miljoner euro i omsättning. Under 2023 har vi över 100 nya produktlanseringar i pipeline.

Strategi för Specialty Pharma

Vimian har en dubbel strategi för segmentet Specialty Pharma: att nå full potential inom nuvarande

terapiområden och etablera oss inom närliggande terapiområden. Det ska uppnås genom att:

1. Göra insteg på befintliga och nya marknader.
2. Bygga upp ömsesidigt gynnsamma partnerskap med kunder via flera kanaler.
3. Fånga upp oexploaterade "vita fläckar" inom viktiga terapiområden.
4. Strategiska fusioner och förvärv

Marknadsföringsvägar

Vimian har en modell för marknadsintroduktion via flera kanaler, som varierar mellan olika regioner beroende på marknadsdynamiken. Vi har en bred kundbas som omfattar veterinärer, laboratorier, grossister, återförsäljare och djurägare.

Utveckling under 2022

Omsättningen för helåret 2022 ökade med 82 procent till 124 miljoner euro, varav 15 procent var organisk tillväxt (proforma). Den rapporterade organiska tillväxten på 7 procent är lägre på grund av långsammare tillväxt i södra Europa. Justerad EBITA uppgick till 35 miljoner euro med en marginal på 28 procent. Marginalen återspeglar konsolideringen av den stora och snabbväxande special-



näringsverksamheten i USA (GlobalOne) som ger Vimian tillgång till den attraktiva amerikanska detaljhandelskanalen för sällskapsdjur.

Under 2022 nådde Nextmune en viktig strategisk milstolpe genom förvärvet av Bova UK, som innebar ett inträde på marknaden för specialläkemedel. Nextmune stärkte även sin närvaro på viktiga marknader i Europa samt förberedde sig för direktdistribution i Frankrike, Spanien och USA. Dermoscents portfölj med dermatologiska produkter distribueras nu genom segmentets eget säljteam och nya produkter säljs direkt till konsument via en digital försäljningskanal. Det resulterade i en tillväxt på 60 procent för webb-försäljningen.

En första milstolpe nåddes i utvecklingen av allergivaccin tillsammans med bioteknikföretaget Angany genom framgångsrik immunisering av hundar i laboratorieförsök. Ett nytt partnerskap har ingåtts med Macro Array Diagnostics för att utveckla och kommersialisera nästa generations allergitest, baserade på molekylär allergologi för sällskapsdjur. Efter en framgångsrik inledande marknadsföring av de nya allergitesterna i september 2022 inleddes den kommersiella lanseringen under första kvartalet 2023.



+70

närvaro i över 70 länder
2022

+50

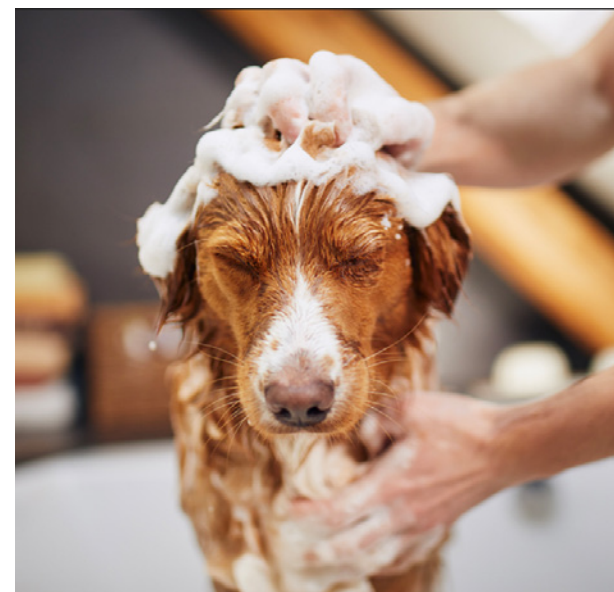
patent

7

produktionsanläggningar
(4 i Europa, 2 i Storbritan-
nien, 1 i USA)

28,4 %

2022 justerad
EBITA-marginal



+15 %

organisk omsättningstillväxt (proforma),
redovisad organisk tillväxt +7 %

44 %

av Vimians omsättning (2022)

Fördelning av omsättningen för 2022

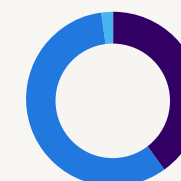
%



- Specialnäring 40 %
- Dermatologi och specialvård 26 %
- Specialläkemedel 23 %
- Allergi, diagnostik och behandling 11 %

Fördelning av omsättningen för 2022
per region

%



- Nordamerika 40 %
- Europa 58 %
- Övriga världen 2 %

7 000

veterinärer utbildade

”Under 2022 stärkte vi våra marknadspositioner inom alla terapiområden. Vi adderade ett nytt terapiområde – specialläkemedel – genom förvärvet av Bova UK. Vi nådde den första milstolpen i utvecklingen av nästa generations allergivaccin, etablerade direktdistribution i viktiga marknader och tog in fler produkter i vår snabbväxande digitala kanal direkt till konsument.”

Magnus Kjellberg
Vd för Nextmune



/ MedTech

Marknadsledande ortopediska produkter
och kliniskt stöd

MedTech

Marknadsledande ortopediska produkter och kliniskt stöd

Vimian tillhandahåller ortopediska implantat, eldrivna verktyg, instrument, suturer och andra kompletterande produkter till veterinärkliniker och universitet i Nordamerika, Europa och Asien/Stilla havsområdet. Koncernen har en av de bredaste och mest avancerade produktportföljerna inom veterinärmedicinsk ortopedi.

Movora är Vimians varumärke inom MedTech-segmentet med över 6 000 produkter som säljs under välkända undervarumärken i över 50 länder. I produktutbudet finns allt från frakturplattor och skruvar till kompletta höftproteser. Movora har en stark innovations- och produktutvecklingskapacitet i egen regi, medan själva produktionen i första hand läggs ut på kvalificerade underleverantörer.

Strategi för MedTech

Vimians strategi för MedTech är centrerad kring tre huvudsakliga initiativ:

1. Utöka den geografiska räckvidden till nyckelmarknader.
2. Bredda de adresserbara marknaderna med nya produkter och ny teknik.
3. Fånga upp oexploaterade "vita fläckar" inom djurhälsa och tillgodose ouppfyllda medicinska behov.

Att utbilda veterinärer i kirurgi är viktigt för att driva marknadstillväxt och försäljning samt öka kundlojaliteten. Under 2022 deltog mer än 2 000 veterinärer i Movoras utbildningar (se sidan 12–13 för mer information om hur Vimian arbetar med utbildning).

Marknadsföringsvägar

Cirka 95 procent av MedTechs produkter säljs via direktbeställningar på telefon eller på nätet. Kunderna är veterinärkliniker (främst ortopedispecialister), stora djursjukhus, djursjukhuskoncerner och veterinärmedicinska universitet.

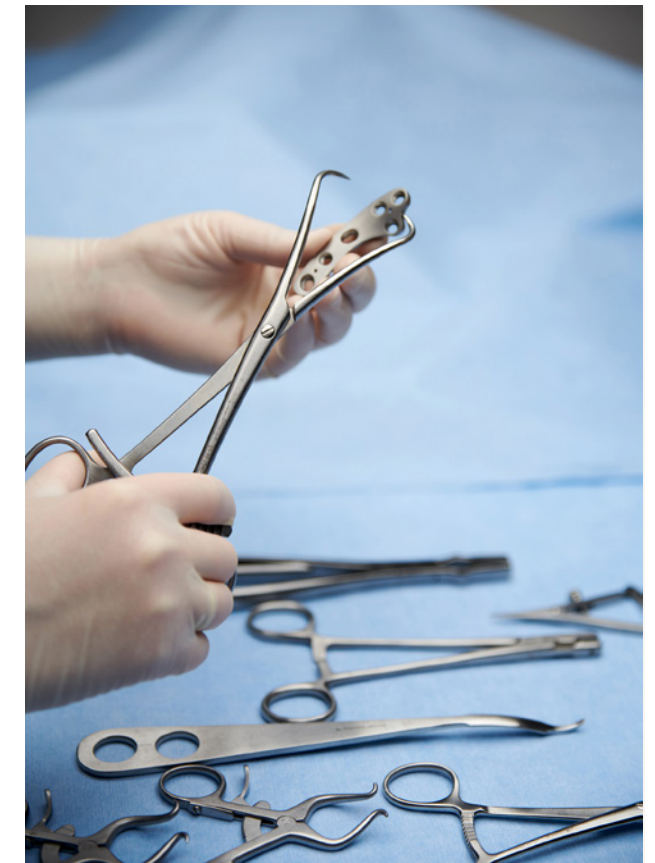
Utveckling under 2022

Omsättningen för helåret 2022 ökade med 64 procent och nådde för första gången över 100 miljoner euro. Solid organisk tillväxt på 10 procent, varav största delen i USA. Justerad EBITA på 31 miljoner euro med en marginal på 30 procent. Konsolideringen av tre förvärvade distributörer minskade den redovisade marginalen, men i de befintliga företagen är marginalerna stabila. Under 2022 deltog Movora i flera konferenser och mässor för att lansera varumärket Movora som en ledande leverantör av ortopedisk utrustning för veterinärer. I september anordnade Movora det första globala

utbildningsevenet under varumärket Movora i Las Vegas med 120 deltagare från 15 länder.

Arbetet med att integrera förvärvade företag och portföljer och utvinna synergier fortsatte. Hela varumärkesportföljen finns i dag tillgänglig för försäljning på alla europeiska och asiatiska marknader samt i USA. De tre förvärvade distributörerna kan nu erbjuda hela varumärkesportföljen med kortare leveranstider och lokal kundsupport i Frankrike, Storbritannien, Australien och Nya Zeeland. Movoras säljteam förstärktes genom rekryteringar i viktiga geografiska områden och flera nya produkter lanserades, bland annat ett nytt sortiment av knäledsplattor (TPLO-plattor).

Det årliga beställningsprogrammet i USA, som gör det möjligt för kunderna att köpa hela årets leverans av ortopediska implantat och kirurgiska produkter under det första kvartalet, utökades och omfattar nu alltfler kunder och alla märken. Deltagandet i programmet ökade med mer än 20 procent på årsbasis. Programmet frigör tid och gör det möjligt för säljteamet att fokusera mer på att stötta befintliga kunder och rekrytera nya kunder under resten av året. För kunderna innebär programmet att de sparar tid, säkrar lagerhållningen och minskar fraktkostnaderna.



Movora



”2022 var ett omvälvande år för Movora. Vi lanserade varumärket Movora, och kunde erbjuda hela varumärkets produktportfölj till kunder över hela världen. Vi var mycket aktiva på marknaden och utbildade över 2 000 veterinärer i kirurgi, stod värd för ett stort Movora-symposium och deltog på 34 mässor runt om i världen. I december slutfördes även successionsplaneringen och vi kunde välkomna Colleen Flesher som ny vd tillsammans med Guy Spörri”.

Colleen Flesher
Vd (delad) för Movora

Guy C. Spörri
Vd (delad) för Movora

60
närvaro i 60 länder 2022

60
patent

2
tillverkningsanläggningar,
inklusive 3D-utskrift.

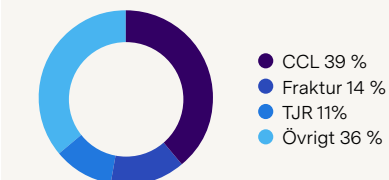
30,2 %
2022 justerad
EBITA-marginal



+10 %
organisk omsättningstillväxt
för MedTech

36 %
av Vimians omsättning (2022)

Fördelning av omsättningen för 2022



Fördelning av omsättningen för 2022 per region



2 000
veterinärer utbildade

/ Veterinary Services

Tjänsteerbjudande för fristående veterinärkliniker

Veterinary Services

Tjänsteerbjudande för fristående veterinärkliniker

Vimians segment Veterinary Services är en världsledande tjänsteplattform för oberoende veterinärkliniker. Med ett brett utbud av tjänster, inom till exempel inköp, marknadsföring, förebyggande vård, digitalisering och HR, får medlemsklinikerna möjlighet och hjälp att förbli konkurrenskraftiga på en snabbt föränderlig marknad.

Vimian erbjuder tjänster till oberoende veterinärkliniker genom en medlemsbaserad plattform som kallas VetFamily. Tjänsterna omfattar inköp, förebyggande vårdplaner, marknadsföring på webben, utbildning, HR- och klinikförbättringstjänster. VetFamily har också ett partnerskapsprogram med delägarskap för noggrant utvalda medlemskliniker, totalt 10 kliniker i slutet av 2022. En central del av erbjudandet bygger på kontakt och samverkan mellan klinikägare och veterinärer för utbyte av bästa praxis.

Medlemmar

I slutet av 2022 hade VetFamily 4 900 medlemskliniker i Europa, Australien, USA och Brasilien.

Strategi för Veterinary Services

Tillväxtstrategin för segmentet bygger på fyra pelare:

1. Öka antalet medlemmar i befintliga länder
2. Organisk expansion till nya regioner
3. Öka vår del av "share of wallet" (kundens plånbok)
4. Bredda marknadsräckvidden och produktutbudet genom fusioner och förvärv.

Marknadsföringsvägar

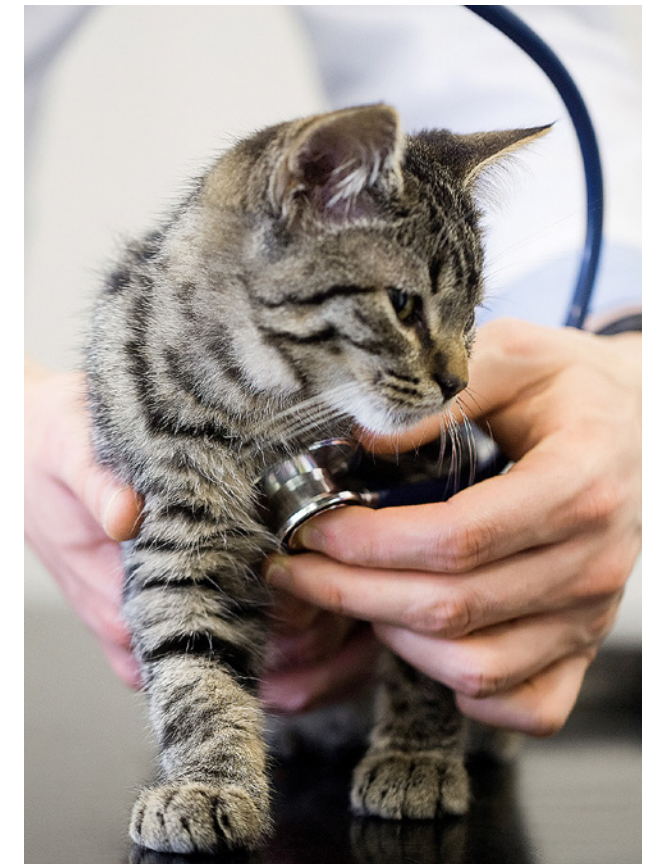
Företaget har lokal närvaro på alla sina marknader. De lokala teamen fokuserar på att stödja och utveckla oberoende veterinärer och kliniker så att de kan förbli relevanta och konkurrenskraftiga på en föränderlig marknad. Man ordnar till exempel lokala evenemang, marknadsföringsaktiviteter, besöker klinikerna och interagerar digitalt. Strategiska partnerskapsavtal förhandlas fram av den centrala inköpsgruppen och mervärdestjänster utvecklas centralt och erbjuds till kliniker på alla marknader.

Utveckling under 2022

Omsättningen ökade med 100 procent till 34 miljoner euro, varav 10 procent var organisk tillväxt. Under året lanserade VetFamily sin nya plattform med olika nivåer av medlemskap, och omförhandlade flera strategiska leverantörsavtal, vilket stärkte erbjudandet för både medlemskliniker och samarbetspartners. Stark medlemstillväxt både organiskt och genom förvärv. I dag är 15 procent av alla våra kliniker premiummedlemmar.

VetFamily nådde flera strategiska milstolpar under året: inträde på den stora amerikanska marknaden med 1 100 nya medlemmar, organisk lansering på den brasilianska marknaden med 141 nya medlemmar under de första tre månaderna, förstärkning av teamet med nya kompetenser och ledande befattningshavare samt fortsatt digitalisering av tjänsteutbudet genom förvärvet av heiland.com.

Justerad EBITA för 2022 var 7,4 miljoner euro med en marginal på 22 procent. Den minskade marginalen återspeglar investeringar i samband med expansionen till nya marknader, förstärkning av teamet kring heiland.com och konsolidering av veterinärkliniker som nu står för 30 procent av segmentets försäljning.





11

närvaro i 11 länder 2022

4 900

medlemskliniker



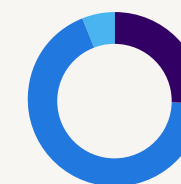
50 000

husdjur som omfattas av våra förebyggande vårdplaner

+10 %

organisk omsättningstillväxt för Veterinary Services

Medlemmarnas geografiska fördelning %



- Nordamerika 26 %
- Europa 68 %
- Övriga världen 6 %

21,9 %

2022 justerad EBITA-marginal

12 %

av Vimians omsättning (2022)

2 000

veterinärer utbildade



”Vi nådde 4 900 medlemskliniker under 2022 och fortsatte lanseringen av vår nya nivåindelade medlemskapsmodell. Vi investerade i tillväxt genom lansering på vår nya marknad Brasilien, expansionen till USA med förvärvet av VerticalVet och digitaliseringen av vårt tjänsteutbud. Vi har byggt upp ett starkt team som är redo att utnyttja alla våra tillväxtmöjligheter och ta fram ett oöverträffat utbud av tjänster för att stödja fristående kliniker över hela världen.”

Alireza Tajbakhsh
Vd för VetFamily

/ Diagnostics

Molekylär diagnostik
och immundiagnostik för djurhälsa

Diagnostics

Molekylär diagnostik och immundiagnostik för djurhälsa

Vimian är en global leverantör av helhetslösningar för molekylär diagnostik och immundiagnostik. Lösningarna används av offentliga och privata laboratorier för veterinärmedicinska tillämpningar och hjälper till att identifiera, förebygga, övervaka och utrota sjukdomar hos boskap och sällskapsdjur.

Vimian är verksam inom segmentet Diagnostics genom företaget Indical Bioscience. Produkterna, som tillverkas i Tyskland och Nederländerna, används främst av laboratorier för att indikera och diagnostisera virus och bakterier. Historiskt sett har fokus legat på produktionsdjur, men genom innovation och partnerskap har Indical även gjort inbrott på marknaden för sällskapsdjur.

Förbättrad diagnostik

Vimian tillhandahåller förstklassiga produkter till laboratorier som utför tjänster åt veterinärer, jordbrukare och integratörer. Vimian arbetar också med ledande forskare och myndigheter, till exempel referenslaboratorier, akademiker, tillsynsmyndigheter och myndigheter för livsmedelssäkerhet för att driva produktutveckling och innovation. På så sätt kan vi se till att produkter snabbt blir tillgängliga på marknaden, för att förebygga, kontrollera och utrota sjukdomar.

Strategi för Diagnostics

Vimian har följande strategiska prioriteringar för Diagnostics:

1. Bredda produktutbudet med instrument och förbrukningsvaror för snabba, lättanvända och miljövänliga extraktionslösningar till veterinär- och närliggande marknader.
2. Fortsätta att utveckla kärnutbudet med PCR- och ELISA-lösningar framför allt riktat till strategiska regioner.
3. Erbjud unika lösningar för producentsegmentet (främst fjäderfä) genom partnerskap och innovation.
4. Bredda verksamheten med diagnostik för sällskapsdjur med hjälp av Vimians nätverk och ny teknik.

Marknadsföringsvägar

Vimians Diagnostics-segment vänder sig till kunder i 82 länder, med direktförsäljning i 18 länder och samarbeten med fler än 75 kommersiella partners. Vimian har en bred bas av offentliga och privata kunder, från universitetslaboratorier till producenter, integratörer och andra bioteknikföretag.

Utveckling under 2022

Omsättningen för helåret 2022 minskade med 16 procent till 22 miljoner euro, med en organisk minskning på 25 procent, främst på grund av utfasningen av covidrelaterad försäljning av extraktionslösningar. Under 2022 stod den covidrelaterade försäljningen för cirka 10 procent av den totala försäljningen, en minskning från cirka 30 procent 2021. Kärnverksamheten för veterinär-diagnostik kunde visa förbättrade resultat mot slutet av 2022 efter ett utmanande första halvår med färre sjukdomsutbrott och tuff makroekonomisk motvind. Justerad EBITA för helåret 2022 var 4,4 miljoner euro, med en marginal på 19,8 procent. Indical har börjat dra nytta av kostnadssynergier genom att optimera sin tillverkningsstruktur och slå samma sitt kontor med Movora i Schweiz.

Under 2022 arbetade Indical aktivt för att bli mindre konjunktürkänsliga och få tillgång till mer återkommande intäktsströmmar, till exempel genom att gå in i det snabbväxande fågelsegmentet som är mindre beroende av sjukdomsutbrott.



INDICAL

BIOSCIENCE

75

närvaro i 75 länder 2022

18

länder med
direktförsäljning

4

produktionsanläggningar
(2 i Tyskland, 1 i Nederländerna
och 1 i Sverige)

19,8%

justerad EBITA-marginal
2022



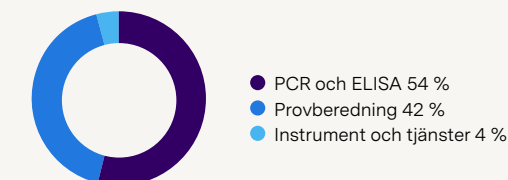
-25%

organisk omsättningsminskning främst på
grund av utfasningen av covidrelaterad
försäljning

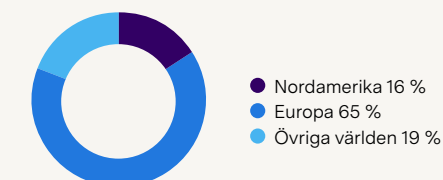
8%

av Vimians omsättning (2022)

Fördelning av omsättningen för 2021,
per produkt
%



Fördelning av omsättningen för 2022
per region
%



20

nya produktlanseringar

”2022 var ett övergångsår för Indical med utfasningen av covidrelaterad försäljning och en utmanande marknad för boskapsdiagnostik i samband med det nya makroekonomiska läget. Vi inledde ett effektivitetsprogram för att konsolidera vår produktion och investerade i nya tillväxtsegment och tekniker inom både sällskapsdjur och boskap. Under andra halvåret fick vi tillväxt i vår portfölj med kärnprodukter för boskap.”

Stefano Santarelli
Vd för Indical Bioscience



/ Hållbarhet

Att bygga en hållbar global ledare inom djurhälsa

För Vimian och vår familj av företag är en effektiv hantering av ESG-frågor (miljö, sociala frågor och bolagsstyrning) viktigt för att vi ska kunna fånga in och nyttja nya möjligheter, minska riskerna och minimera eventuella negativa effekter av koncernens verksamhet.

Vimians hållbarhetsstrategi innebär att införliva hållbarhet i vår övergripande affärsstrategi, i varje segments verksamhet och i dialogen med våra intressenter. Vi använder ett datadrivet arbetssätt och prioriterar de mest väsentliga områdena där Vimian kan ha störst påverkan.



Väsentlighetsanalys och hållbarhetsstrategi

Intressentdialog och väsentliga frågor

Mellan oktober 2021 och februari 2022 genomförde Vimian en väsentlighetsanalys för att identifiera de viktigaste ESG-frågorna, där koncernen kunde påverka mest. Väsentlighetsanalysen omfattade en branschjämförelse, dialog med

intressenter genom både digitala enkäter och intervjuer, samt workshops med koncernledningen. Väsentlighetsanalysen ligger till grund för Vimians hållbarhetsstrategi. Se Vimians årsredovisning 2021 s.36 för mer information.

Hållbarhetsstrategi

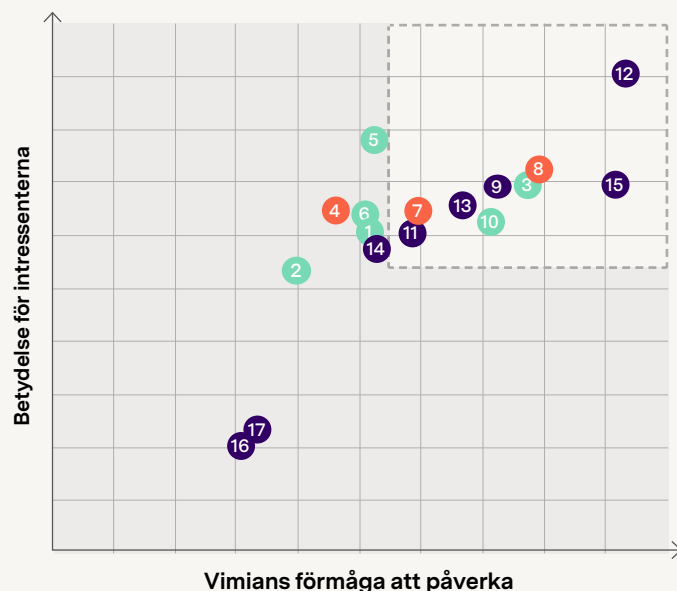
Vimians långsiktiga ambition är att bygga en hållbar global ledare inom djurhälsa. Det innebär:

1. Att skapa den bästa arbetsplatsen.
2. Att innovera för förbättrad djurhälsa och minska antimikrobiell resistens.

3. Att ha en tydlig väg mot nettonoll klimatpåverkan i hela värdekedjan.

Syftet med vår hållbarhetsstrategi är att vägleda de operativa segmenten och entreprenörerna i koncernen så att vi kan förverkliga vår ambition.

Väsentliga frågor – betydelse och påverkan



Hållbarhetsområden

- Miljö**
 - 1. Energi
 - 2. Vatten och avlopp
 - 3. Klimatförändring
 - 5. Engångsartiklar och farligt avfall
 - 6. Produktdesign och livscykelhantering
 - 10. Värdekedja – miljö
- Djur**
 - 4. Biologisk mångfald
 - 7. Antimikrobiell resistens
 - 8. Djurvälstånd
- Människor**
 - 9. Värdekedja – mänskliga rättigheter
 - 11. Mångfald och lika möjligheter
 - 12. Arbetsmiljö
 - 13. Utbildning för anställda
 - 14. Utbildning för kunderna
 - 15. Affärsetik
 - 16. Skatt
 - 17. Ekonomiska resultat

Att bygga en hållbar global ledare inom djurhälsa

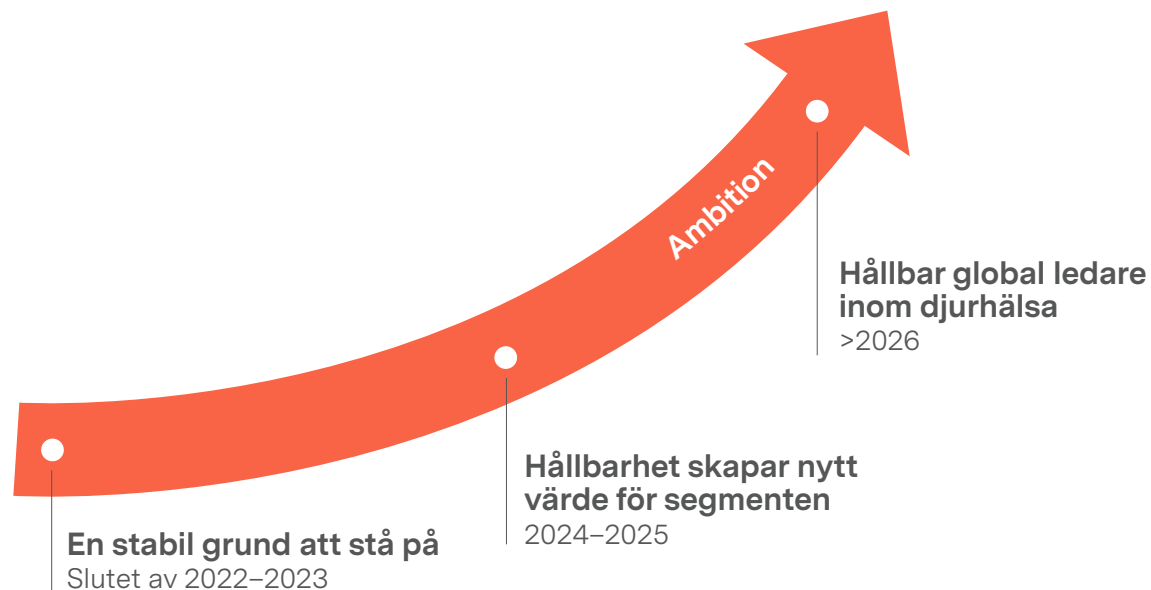
	Människor	Djur	Miljö
Ambition	Skapa den bästa arbetsplatsen 	Bli en ledande innovatör av lösningar som förbättrar djurens välbefinnande och minskar AMR 	Etablera en tydlig väg för omställning till nettonoll
Fokusområden	1. Hälsa och välbefinnande 2. Kompetensutveckling 3. Mångfald och inkludering 4. Affärsetik	5. Djurens välfärd 6. Antimikrobiell resistens (AMR)	7. Klimatpåverkan 8. Ansvarfull värdekedja

Ett år med hållbarhetsstrategin

En stabil grund att stå på

Vimians långsiktiga ambition är att bygga en hållbar global ledare inom djurhälsa. Som en nybildad koncern ligger fokus under 2022 och 2023 på att lägga en stabil grund för det fortsatta hållbarhetsarbetet. Det innebär att ta fram en hållbarhetsstrategi, införliva hållbarhet i seg-

mentens verksamhetsplaner, avsätta rätt kompetens och resurser, implementera grundläggande policyer och ramverk, fastställa processer för datainsamling och etablera en baslinje för nyckeltal med relevanta mål.



Höjdpunkter 2022

- Styrelsen godkände den nya hållbarhetsstrategin och en styrningsfunktion inrättades.
- En hållbarhetschef tillsattes på heltid för koncernen med fullt fokus på ESG-frågor. Ett hållbarhets-team etablerades med representanter från varje segment för att säkerställa implementeringen.
- Hållbarhet har införlivats i alla fyra segmentens affärsplaner.
- Ett grundläggande policy- och uppförandekodramverk för ESG-frågor utarbetades och medarbetare i hela koncernen utbildades.

Människor

45 %
av chefer är kvinnor

37
nationaliteter

67 %
av anställda har utbildats i uppförandekoden

Djur

11 325
yrkesverksamma inom djurhälsa utbildades

80
produkter lanserade för att förbättra djurhälsan

510+
SKU:er minskar användningen av antimikrober (inkluderar antibiotika)

Miljö

1 793
tCO₂e i scope 1 och 2







86 %
av anställda inom inköp har utbildats i uppförandekoden för leverantörer

Bästa arbetsplatsen

Människor

Vimians anställda är koncernens viktigaste tillgång för att öka tillväxten och skapa värde. Ambitionen är att skapa den bästa arbetsplatsen inom djurhälsa. Det innebär att våra medarbetare kan utvecklas som individer, yrkesmänniskor och inom sina team, att de får stöd att alltid agera etiskt och med integritet.



Fokusområde och åtagande	2022 i sammandrag	Nyckeltal	Status	Mål	Aktiviteter 2023	Koppling till de globala målen för hållbar utveckling
1. Hälsa och säkerhet Vi arbetar aktivt för att skapa en hälsosam och sund arbetsmiljö, både mentalt och fysiskt, med stödjande strukturer och processer på plats.	<ul style="list-style-type: none"> Tre olyckor som ledde till frånvaro inträffade, men ingen var allvarlig. Varje produktionsenhet inom Vimian har sina egna hälso- och säkerhetsstandarder och de största produktionsenheterna inom Specialty Pharma och Diagnostics är ISO-certifierade. Sjukfrånvaron i Vimian var relativt låg 2022 och varierade mellan 0,2 och 2,8 procent beroende på segment. Programmen för att minska sjukfrånvaron och förbättra hälsa och välbefinnande är för närvarande lokala och segment-/företagsspecifika. En första undersökning om medarbetarnas erfarenheter genomfördes inom MedTech-segmentet. Den visade att chefsrelationer och engagemang är viktiga styrkor, medan stressnivåer och lärandemiljö är viktiga förbättringsområden, som för närvarande ses över av segmentets team. 	Arbetsolyckor i produktion/lager Sjukfrånvaro eNPS	3 0,2–2,8 % 12 ¹	0 TBD TBD	<ul style="list-style-type: none"> Kontinuerligt arbeta för att identifiera och minska riskerna för de anställdas hälsa och säkerhet. Kontinuerlig övervakning av sjukfrånvaro. Inleda en undersökning av medarbetarupplevelsen i hela koncernen med tillhörande processer, handlingsplaner och mål. 	 <p>3.4 Till 2030 genom förebyggande insatser och behandling minska det antal människor som dör i förtid av icke smittsamma sjukdomar med en tredjedel samt främja psykisk hälsa och välbefinnande</p>  <p>8.8 Skydda arbetstagarnas rättigheter och främja en trygg och säker arbetsmiljö för alla arbetstagare, inklusive arbetskraftsinvandrare, i synnerhet kvinnliga migranter, och människor i otrygga anställningar</p>
2. Kompetensutveckling Vi tar fram attraktiva utbildnings- och fortbildningsmöjligheter för att främja karriärutveckling.	<ul style="list-style-type: none"> Fortbildning hanteras i dag på segment- eller företagsnivå. Rekryteringen av en koncernövergripande HR-chef för Vimian pågår för att lyfta koncernens strukturerade utveckling av medarbetare, främst med inriktning på ledarskapsutveckling inom alla segment. 	TBD	TBD	TBD	<ul style="list-style-type: none"> Rekrytera och introducera HR-chef Fastställa och lansera den koncernövergripande agendan och nyckeltal för utbildning och fortbildning av anställda. 	 <p>8.5 Senast 2030 uppnå full och produktiv sysselsättning med anständiga arbetsvillkor för alla kvinnor och män, inklusive ungdomar och personer med funktionsnedsättning, samt lika lön för likvärdigt arbete</p>
3. Mångfald och inkludering Vi främjar inkludering och mångfald bland medarbetarna för att öka vår förmåga att driva innovation.	<ul style="list-style-type: none"> 37 nationaliteter är representerade i koncernen. Könsfördelningen på olika nivåer i organisationen varierar med en kvinnorepresentation på mellan 20 och 62 procent. Medvetna framsteg har gjorts i styrelsen och koncernledningen genom rekryteringsstrategier och samarbeten. Vimian strävar efter en könsfördelning på minst 40/60 på alla nivåer. 	Könsfördelning (andel kvinnor) Totalt Chefer Ledande befattningshavare eller chefers chefer Koncernledning Styrelse Representation av nationaliteter	62 % 45 % 25 % 20 % 33 % 37	40–60 % N/A	<ul style="list-style-type: none"> Utvärdera de anställdas uppfattning om inkludering och deras erfarenheter genom en enkät – formulera en handlingsplan för mångfald och inkludering i enlighet med resultatet. Utarbeta och lansera policy för mångfald och inkludering. 	 <p>5.1 Avskaffa alla former av diskriminering av alla kvinnor och flickor överallt</p> <p>5.5 Tillförsäkra kvinnor fullt och faktiskt deltagande och lika möjligheter till ledarskap på alla beslutsnivåer i det politiska, ekonomiska och offentliga livet</p>  <p>10.2 Till 2030 möjliggöra och verka för att alla människor, oavsett ålder, kön, funktionsnedsättning, ras, etnicitet, ursprung, religion eller ekonomisk eller annan ställning, blir inkluderade i det sociala, ekonomiska och politiska livet</p>
4. Affärsetik Vi efterlever höga etiska standarder med hög integritet.	<ul style="list-style-type: none"> Sex grundläggande policy och uppförandekoder (exempelvis visselblåsarpolicy) har fastställts och implementerats. Utbildningar för anställda om dessa hölls under en "etisk månad". 67 procent av medarbetarna deltog i direktsända utbildningar. Ett ramverk för bolagsförvärv har lanserats i samarbete med Vimians förvärvs-team för att integrera ESG-risker och möjligheter i due diligence-processen. 	Anställda utbildade i uppförandekod Nyckelmedarbetare ² utbildade i anti-korruptionspolicy Rapporterade korruptionsincidenter och andel av dem som utreds Rapporterade visselblåsarfall och andel av dem som utreds	67 % 100 % 0 0	100 % 100 % TBD TBD 100 % 100 %	<ul style="list-style-type: none"> Göra uppförandekoden till en del av introduktionen för nya kollegor och tillgänglig för alla anställda. Fortsätta med regelbunden utbildning och att öka medvetenheten av etiska frågor. 	 <p>16.5 Väsentligt minska alla former av korruption och mutor</p>

Främja innovation för att förbättra djurens hälsa och välbefinnande och minska antimikrobiell resistens (AMR).




Djur

Friska djur håller även människor friska, både när det gäller att minska spridningen av smittsamma sjukdomar, bland annat zoonoser¹, och för livsmedelssäkerheten. Många studier har också visat att ett friskt husdjur kan öka välbefinnandet hos människor genom förbättrad mental hälsa, ökad fysisk aktivitet och minskad ensamhet.

Antimikrobiell resistens (AMR)

AMR är en stor utmaning för mänskligheten², och djurhälsosektorn och har en viktig roll i att främja ansvarsfullt förvaltarens ansvar för antimikrober så som antibiotika. Att minska användningen av antimikrober skyddar i sin tur den biologiska mångfalden och upprätthålla balansen i ekosystemen. Vimian främjar metoder och erbjuder produkter och lösningar för att minska, förebygga och/eller säkerställa en återhållsam användning av antimikrobiella läkemedel. Ambitionen är att vara den ledande globala innovatören av lösningar och standarder som ökar djurens välbefinnande och minskar antimikrobiell resistens.

1) En smittsam sjukdom som har övergått från djur till människor.
2) Världshälsorganisationen (WHO)

Fokusområde och åtagande	2022 i sammandrag	Nyckeltal	Status	Mål	Aktiviteter 2023	Koppling till de globala målen för hållbar utveckling
<p>5. Djurens välfärd</p> <p>Vi förbättrar djurens hälsa och välbefinnande genom att utbilda veterinärer och ta fram innovativa lösningar.</p>	<ul style="list-style-type: none"> 80 nya produkter för att förbättra djurens hälsa och välbefinnande lanserades. Läs mer om vårt innovationsarbete på s. 14–15. 11 325 yrkesverksamma inom djurhälsa utbildades genom webbseminarier, webbplattformar, utbildning på plats och workshops. Utbildningarna omfattade en rad olika ämnen, däribland dermatologiska tillämpningar, vaccinbehandlingar, ortopediska ingrepp, effektiv drift av veterinärkliniker och bekämpning av sjukdomar hos djur, till exempel fågelinfluensa. Utbildning är avgörande för att Vimian ska kunna växa marknaden, samt bidrar till att minska veterinärbristen genom att erbjuda veterinärer möjligheten att specialisera sig och utöka sitt utbud. Läs mer om våra utbildningsinsatser på s. 13. Vimian etablerade policyn ”Animal health and welfare first” som beskriver vår ambition att sätta djurens välfärd i centrum inom alla områden som är viktiga för oss – utbildning, klinisk praxis, marknadsföring och kommunikation, One Health och kliniska prövningar. Policyn har utarbetats tillsammans med veterinärer från respektive segment och Emma Milne BVSc FRCVS, rådgivare inom djurskydd och etik. 	<p>Nya produkter som lanserats för att förbättra djurens välfärd</p> <p>Utbildade yrkesverksamma inom djurhälsa (kirurger, veterinärer, personal inom diagnostik och djurägare)</p>	<p>80</p> <p>11 325</p>	<p>N/A</p> <p>N/A</p>	<ul style="list-style-type: none"> Fortsätta att marknadsföra nya produkter och utbilda yrkesverksamma inom djurhälsa i enlighet med segmentens affärsplaner. 	 <p>Det finns inget absolut samband mellan djurhälsa och mål 3. Djur spelar dock en viktig roll i många människors liv. De ger mat på bordet, arbete och sällskap. Att se till att våra djur är friska och mår bra är viktigt även för människors välbefinnande. Till exempel kan spridningen av zoonotiska sjukdomar från djur till människor ha stor inverkan på människors hälsa.</p>
<p>6. Antimikrobiell resistens (AMR)</p> <p>Vi tar fram metoder och lösningar som reducerar, förebygger och säkerställer en återhållsam användning av antimikrober och antibiotika.</p>	<ul style="list-style-type: none"> Mer än 510 av Vimians SKU:er bidrar aktivt till minskad användning av antimikrobiella läkemedel. Som exempel kan nämnas produktlinjen Clorexyderm som behandlar bakterie- och svamp-tillväxt i huden och HyProtect-belagda ortopediska implantat som minskar infektionsrisken under 90 dagar efter operationen. Företagen inom Vimian ser också till att informera om vikten av en återhållsam användning av antibiotika, till exempel genom podcasten <i>The Skin Flint</i>, webbseminariet <i>Reducing Antibiotic Usage in Practice</i> och artikeln <i>Mitigating the impact of antimicrobial resistance through precision diagnostics</i>. 	<p>Lösningar som minskar användningen av antimikrobiella läkemedel (antal SKU:er)</p>	<p>518</p>	<p>TBD</p>	<ul style="list-style-type: none"> Utvärdera lanseringen av program för ansvarsfullt förvaltare av antimikrober och nyckeltal för att mäta effekterna. 	 <p>Indikator 3.d.2 Minska andelen infektioner i blodomloppet som orsakas av organismer resistenta mot vissa antimikrobiella medel.</p>  <p>Det finns ingen absolut samband mellan djurhälsa och mål 15. Antimikrobiell resistens utgör dock ett betydande hot mot hälsa och välbefinnande globalt sett, och det är viktigt att minska effekterna för att uppnå målet. Genom att minska användningen av antibiotika och förespråka en mer återhållsam användning kan man bidra till att bromsa resistensutvecklingen och bevara läkemedlens effektivitet för framtida generationer. Det närmaste målet är 15.A Mobilisera och väsentligt öka de finansiella resurserna från alla källor för att bevara och hållbart nyttja den biologiska mångfalden och ekosystemen.</p>

Mot nettonoll klimatpåverkan

Planet

Det framgår tydligt av IPPC-rapporten från 2021 att vi befinner oss i ett kritiskt läge och att vi alla måste öka våra ansträngningar för att begränsa klimatrisens effekter på vår miljö.

Vimian Groups långsiktiga ambition är att ha en tydlig väg mot nettonoll klimatpåverkan i hela värdekedjan och att erbjuda våra kunder lösningar för att göra detsamma.

Det första steget för Vimian är att mäta scope 1- och 2-utsläppen, samt fastställa mål och handlingsplaner. Nästa steg blir att mäta scope 3-utsläppen som står för majoriteten av Vimians utsläpp. En första översikt visar att inköpta varor och tjänster, förpackningar, avfallshantering och logistik är de områden som måste åtgärdas först.

En stor del av koncernens tillverkning och produktion är utkontrakterad till tredjepart, exempelvis inom Med-Tech (som står för 37 procent av koncernens omsättning) är all tillverkning utkontrakterad och Specialty Pharma (43 procent av omsättningen) har en 50/50-fördelning mellan kontraktstillverkning och egen produktion. Därför är det viktigt att säkerställa en ansvarsfull värdekedja – det vill säga en hel värdekedja där människors och djurs rättigheter respekteras och där det inte förekommer miljöbrott, korruption eller mutor.

Fokusområde och åtagande	2022 i sammandrag	Nyckeltal	Status	Mål	Aktiviteter 2023	Koppling till de globala målen för hållbar utveckling
<p>7. Klimatpåverkan</p> <p>Vi mäter och minskar aktivt våra utsläpp av växthusgaser och vår negativa påverkan på klimatet och miljön genom hela värdekedjan.</p>	<ul style="list-style-type: none"> Skapade och implementerade en klimat och miljöpolicy som definierar Vimians ambition att ställa om till nettonoll klimatpåverkan. Baslinjen för scope 1 och 2 fastställdes till 1 793 tCO₂e. Vi har kunnat konstatera att elförbrukningen är den största källan till utsläpp Vimian kan direkt påverka. Att ställa om till förnybara energikällor och förbättra energieffektiviteten i Vimians anläggningar kommer att vara avgörande. Nästa steg är att fastställa mål och åtgärder för minskade utsläpp. Kapacitet för att mäta scope 3 har etablerats med en utgiftsbaserad metod och kommer att börja användas under nästa år. 	<p>Klimatintensitet, scope 1 och 2 tCO₂e</p> <p>Anställda som tagit del av klimat och miljö policyn (%)</p>	<p>1 793¹</p> <p>67 %</p>	<p>TBD</p> <p>100 %</p>	<ul style="list-style-type: none"> Fastställa mål för minskningar av scope 1- och 2-utsläpp. Inleda ett pilotprojekt för mätning av scope 3-utsläpp med hjälp av en utgiftsbaserad metod och identifiera nyckelområden för förbättringar, till exempel se över förpackningar, transporter och avfallshantering. Utvärdera möjligheten att sätta upp vetenskapligt baserade mål enligt initiativet Science Based Target (SBTi). 	<p>13 CLIMATE ACTION</p> <p>13.2 Integrera klimatåtgärder i politik, strategier och planering på nationell nivå.</p> <p>13.3 Förbättra utbildningen, medvetenheten och den mänskliga och institutionella kapaciteten vad gäller begränsning av klimatförändringarna, klimatanpassning, begränsning av klimatförändringarnas konsekvenser samt tidig varning.</p>
<p>8. Ansvarsfull värdekedja</p> <p>Vi arbetar aktivt för att skapa en mer ansvarsfull värdekedja som värnar om människors och djurs rättigheter, miljön och att bolag styrs med hög etisk standard.</p>	<ul style="list-style-type: none"> En uppförandekod för leverantörer (SCoC) togs fram tillsammans med inköpspersonal inom alla segment. Koden ska ingå i varje nytt leverantörsavtal som rör återkommande inköp som överstiger 50 000 Euro per år, från och med 1 april 2023. För befintliga leverantörer har en process för att identifiera och utvärdera högriskleverantörer utarbetats och kommer att inledas under 2023. 	<p>Anställda med befattningar inom inköp som har fått utbildning om SCoC</p> <p>Nya leverantörer som har undertecknat SCoC (%)</p> <p>Högriskleverantörer som har granskats</p>	<p>86 %</p> <p>N/A</p> <p>N/A</p>	<p>100 %</p> <p>100 %</p> <p>100 %</p>	<ul style="list-style-type: none"> Börja mäta och redovisa andelen leverantörer som har undertecknat SCoC. Pilotprojekt för granskning av befintlig leverantörsbas. 	<p>12 RESPONSIBLE SUPPLY AND PRODUCTION</p> <p>12.2 Senast 2030 uppnå en hållbar förvaltning och ett effektivt nyttjande av naturresurser.</p> <p>12.5 Till 2030 väsentligt minska mängden avfall genom åtgärder för att förebygga, minska, återanvända och återvinna avfall.</p>

¹⁾ Inkl. företag förvärvade före 1 januari 2022, Bova Storbritannien och VerticalVet. Exkl. produktionsanläggning i Uppsala. Flyktiga utsläpp fångas endast i Nextmune Italien.



Hållbarhetsstyrning

Fem huvudsakliga styrfunktioner säkerställer att hållbarhetsstrategin och hantering av ESG-frågor är relevant för Vimians decentraliserade koncern och förankrad i hela organisationen.

1

Vimians styrelse

- Styrelsen är ansvarig för att godkänna hållbarhetsstrategin och övervaka implementeringen.
- Styrelsen granskar och godkänner alla grundläggande riktlinjer och uppförandekoder.
- Styrelsen får uppdateringar om framsteg och risker varje kvartal.

2

Koncernledningen

- Vimians övergripande hållbarhetsambition fastställs på koncernnivå.
- Mål för att förverkliga ambitionen fastställs för varje segment med en gemensam mätmetod.
- Vd för respektive segment är ansvarig för att nå de uppsatta målen och kan självständigt genomförandet ska gå till.

3

Hållbarhetsteam

- Nyckelrepresentanter från varje segment ser till att strategin genomförs och informera om segmentspecifika behov, risker och möjligheter.
- Vimians hållbarhetsteam träffas varje månad och vid behov.

4

Hållbarhetsledning

- Chefen för IR och Communications & Sustainability ingår i koncernledningen.
- Group Sustainability Manager leder hållbarhetsagendan på central nivå och ger stöd till segmenten.

5

Styrdokument, finns tillgängliga <https://vimian.com/policies-and-procedures/>

Uppförandekoder

Uppförandekod för koncernen

Uppförandekod för leverantörer

Policyer

Policy mot mutor och korruption

Djurens välfärds-policy

Klimat- och miljöpolicy

Policy för mångfald och inkludering

Visselblåsarpolicy

Ramverk

Ramverk för ESG-granskning vid fusioner och förvärv

Risker och möjligheter

Hållbarhetsrelaterade risker och möjligheter hanteras av varje segment och övervakas av koncernens hållbarhetschef (Group Sustainability Mana-

ger). Det möjliggör prioritering av fokusområden i koncernens olika operativa sammanhang. Vimian gör en bedömning av hållbarhetsrisker varje år

och vid behov. Följande hållbarhetsrelaterade risker har definierats tillsammans med åtgärder för att minska dem:

Risk-/möjlighetsområde	Tidshorisont	Riskenivå	Potentiella följder	Motåtgärder	Omfattas av följande fokusområde(n) för hållbarhet
Strängare regler och höjda krav på transparens i ESG-frågor	Kort sikt (1–2 år)	Hög	<ul style="list-style-type: none"> Höjda krav på transparens och strängare regler för att garantera mänskliga rättigheter, djurrätt, miljöskydd och etisk bolagsstyrning genom värdekedjan kan leda till ökade kostnader eller ytterligare investeringar för att uppfylla kraven. 	<ul style="list-style-type: none"> Ge utökad insyn i Vimians arbetssätt genom rapportering och grundläggande policyer och uppförandekoder. Förbereda Vimian för att rapportera enligt CSRD:s krav och ESRS-standarder under 2023/24. 	Samtliga fokusområden (1–8)
Mänskliga rättigheter, djurrätt, miljöskydd och en bolagsstyrning med hög etisk standard	Kort sikt och fortlöpande	Låg	<ul style="list-style-type: none"> Negativa följder av den egna verksamheten, eller leverantörers verksamhet, på mänskliga rättigheter, djurens rättigheter och miljön, eller på förmåga att upprätthålla etiska standarder, kan få allvarliga negativa följder för människors säkerhet och välbefinnande, djurs välbefinnande och miljön om de inte hanteras. Det kan i sin tur skada Vimians anseende, varumärke och verksamhet. 	<ul style="list-style-type: none"> Fortlöpande utbilda, vägleda och öka medvetenheten om vikten av en god affärsetik och att alltid följa de högsta standarderna, med utgångspunkt i Vimians grundläggande policyer och uppförandekoder. Implementera uppförandekoden för leverantörer, en process för riskbedömning av leverantörer och ett system för leverantörsrevisioner. Bedöma ESG-risker och -möjligheter som en integrerad del av due diligence-granskningen vid fusioner och förvärv. 	<ol style="list-style-type: none"> Affärsetik Djurens välfärd Klimatpåverkan Ansvarsfull värdekedja
Arbetstagarnas psykiska och fysiska hälsa och säkerhet	Kort sikt och fortlöpande	Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Säkerställa de anställdas säkerhet i produktion, laboratorier och lager samt de anställdas psykiska och fysiska välbefinnande. 	<ul style="list-style-type: none"> Stärka nollvisionen för arbetsolyckor och fortlöpande förbättra de förebyggande åtgärderna inom de identifierade riskområdena. Fortlöpande övervaka och följa upp arbetsolyckor, sjukfrånvaro och medarbetarnas erfarenheter. 	<ol style="list-style-type: none"> Hälsa och välbefinnande
Behålla anställda	Kort sikt och fortlöpande	Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Om nyckelpersoner avgår eller om Vimian inte lyckas locka kvalificerade medarbetare kan det ha en negativ inverkan på Vimians innovationsförmåga, kultur och/eller verksamhet. 	<ul style="list-style-type: none"> Anställa en HR-chef som dedikerat kan fastställa vad som krävs för att medarbetarna ska trivas på jobbet, utbildas och utvecklas. Uppdatera policyn för mångfald och inkludering och se till att alla medarbetare har en utvecklingsplan. 	<ol style="list-style-type: none"> Hälsa och välbefinnande Kompetensutveckling Mångfald och inkludering

Risk-/möjlighetsområde	Tidshorisont	Riskenivå	Potentiella följder	Motåtgärder	Omfattas av följande fokusområde(n) för hållbarhet
Produktsäkerhet för djurens välbefinnande	Kort sikt och fortlöpande	Låg	<ul style="list-style-type: none"> Produktionsfel eller kvalitetsbrister i produkter som direkt påverkar djur, till exempel näringstillskott, läkemedel, implantat eller topiska produkter, oavsett om de säljs direkt till slutkunder, veterinärer, djursjukhus eller laboratorier. 	<ul style="list-style-type: none"> Varje enhet inom Vimian Group har en ändamålsenlig kvalitetssäkringsfunktion för att säkerställa att alla regionala marknadskrav uppfylls och att produkterna håller hög kvalitet vad gäller tillförlitlighet och säkerhet. 	5. Djurens välfärd
Koldioxidpriser och framtida miljöbeskattning	Medellång sikt (2–5 år)	Låg	<ul style="list-style-type: none"> Det råder osäkerhet om den framtida miljöpolitiken och skattepolitiken i många av de länder där Vimian bedriver verksamhet. På medellång till lång sikt förväntas ökad reglering och andra förändringar som rör koldioxidpriser, bredare anpassningsskatter och bredare miljöbeskattning. 	<ul style="list-style-type: none"> Fastställa minskningsmål för scope 1 och 2-utsläpp och inleda mätningar för scope 3 för att kunna identifiera de största utsläppsfaktorerna för Vimian och utveckla en färdplan för att minska utsläppen. Göra en kostnads- och nyttoanalys för att ansluta oss till SBTi. 	7. Klimatförändringar
Extremväder och klimatrelaterade naturkatastrofer	Kort sikt och fortlöpande	Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Ökad exponering för extrema värmeböljor, kraftiga regn som orsakar översvämningar och stormar, som framför allt kan drabba tillverkning, kontor och lager i Phoenix, St Augustine, North Carolina och Australien. Det kan få konsekvenser i form av avbrott eller förseningar på anläggningarna, potentiellt högre energiförbrukning och kostnader för kylning för att upprätthålla goda tillverkningsrutiner, förseningar och/eller förluster vid leverans och skador på anläggningarnas infrastruktur, med högre försäkringspremier och skadat anseende som följd. Inga väsentliga konsekvenser för verksamheten har identifierats till följd av dessa kortsiktiga händelser. 	<ul style="list-style-type: none"> Ta fram beredningsplaner vid lokala anläggningar som löper större risk att drabbas av extremväder och naturkatastrofer. 	7. Klimatförändringar
Ökad efterfrågan på produkter med etiskt ursprung och etiskt producerade och koldioxidsnåla produkter	Medellång sikt	Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Ökad efterfrågan från kunderna på produkter och lösningar med etiskt ursprung och etiskt producerade och koldioxidsnåla produkter. Ökad efterfrågan från veterinärer och laboratoriepersonal att ersätta förbrukningsvaror, till exempel engångsartiklar av plast, med andra produkter eftersom de vill minska sin förbrukning och sitt klimatavtryck. 	<ul style="list-style-type: none"> Ge insyn i Vimians sätt att arbeta för att minska negativ påverkan på klimatet, inklusive utsläpp av växthusgaser, avfall och energianvändning, genom vår klimat- och miljöpolicy. Ge ökad insyn på inköpsidan genom att införliva uppförandekoden för leverantörer i avtal och/eller säkerställa att uppförandekoden för leverantörer följs. Se över produkter och lösningar där det finns störst möjligheter att övergå till mer hållbara förpackningar, ingredienser och transporter. 	7. Klimatförändringar

Risk-/möjlighetsområde	Tidshorisont	Riskenivå	Potentiella följder	Motåtgärder	Omfattas av följande fokusområde(n) för hållbarhet
Ökad efterfrågan på och tillgång till förnybar energi	Kort sikt	Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Förseningar på vägen i vår omställning till nettonoll klimatpåverkan på grund av att förnybar energi inte finns tillgänglig till följd av ökad efterfrågan, det regionala utbudet eller att det inte går att välja energileverantör i vissa geografiska områden. Det kan också leda till högre kostnader för förnybar energi. 	<ul style="list-style-type: none"> Identifiera de anläggningar där en omställning till förnybara energikällor skulle få störst effekt (minskade utsläpp av växthusgaser och potentiella kostnadsbesparingar). Utvärdering baserad på lokala behov och möjligheter. 	7. Klimatförändringar
Ändrade kostnader för råvaror eller inköp	Medellång sikt	Låg	<ul style="list-style-type: none"> Kostnader och tillgänglighet för koldioxidsnåla produkter från viktiga sektorer, särskilt inom områden som råvaror och förpackningar, kan påverkas. Det kan finnas en betydande risk i samband med ökade kostnader för att använda transportmodeller med hög koldioxidhalt. 	<ul style="list-style-type: none"> Vimian är inte ensam om att vara utsatt för risker i samband med ökade kostnader. Våra branschkollegor inom djurhälsosektorn är utsatta för samma risker, vilket bör uppmuntra till samarbete. 	7. Klimatförändringar

> För ytterligare riskanalys se s. 59 i förvaltningsberättelsen och not 23.



Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Till bolagsstämman i Vimian Group AB (publ), org.nr. 559234–8923

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2022 på sidorna 35–47, och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FAR:s rekommendation RevR 12 Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och

omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

Uttalande

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Stockholm den 3 maj 2023

Grant Thornton Sweden AB

Carl-Johan Regell

Auktoriserad revisor

Taxonomi

Eftersom Vimian inte har värdepapper upptagna till handel på en reglerad marknad anses det inte vara ett stort företag av allmänt intresse. Företaget omfattas därför inte av NFRD1 och behöver inte rapportera enligt artikel 8 i taxonomiförordningen.

Vimian Groups aktie och aktieägare

Den 31 december 2022 hade Vimian 1 848 aktieägare, varav de tio största hade 82,2 procent av kapitalet och 84,6 procent av rösterna. Under året genomförde koncernen en riktad aktieemission som inbringade 1,5 miljarder kronor.

Riktad aktieemission

Den 14 september 2022 beslutade Vimian att genomföra en riktad emission av 51 727 442 stamaktier till en teckningskurs på 29 kronor per aktie. Baserat på det bemyndigande som beviljades av bolagsstämman den 2 juni 2022 beslutade styrelsen om en första emission av 19 227 442 stamaktier.

Den 3 oktober 2022 anordnade Vimian en extra bolagsstämma som enhälligt beslutade att genomföra den andra delen av emissionen av nya aktier, där Fidelio Vet Holding AB åtog sig att teckna 32 500 000 stamaktier.

Konvertering av C-aktier

Den 10 januari 2023 omvandlades 6 019 086 C-aktier till stamaktier. I enlighet med de avtal som ingåtts mellan Vimian och vissa aktieägare i anslutning till den ombildning som genomfördes i samband med noteringen 2021 kommer C-aktierna att konverteras till stamaktier under en treårs-

period. Konverteringen av de 6 019 086 C-aktierna avser förvärvande av den första tredjedelen av C-aktierna.

Aktiens resultat

Under 2022 varierade aktiekursen från 24,4 kronor till 83,9 kronor, vilket innebar en minskning med 67 procent. Antalet aktier som omsattes på Nasdaq First North Growth Market under 2022 var 68 650 497, vilket motsvarar en genomsnittlig daglig omsättning på 271 346 aktier per dag.

Ägarstruktur

Den 31 december 2022 hade Fidelio Capital 55 procent av kapitalet och 58 procent av rösterna. De tio största ägarna representerade 82,2 procent av kapitalet och 84,6 procent av rösterna. Finansiella och institutionella investerare hade 82,4 procent av kapitalet och 86,8 procent av rösterna, medan styrelsen och ledningen (exklusive Fidelio capital) hade 1,2 procent av kapitalet och 1,3 procent av rösterna. Utländska ägare hade 13,5 procent av kapitalet och 12,0 procent av rösterna.

De tio största aktieägarna

Ägare	Vimian	Vimian C	Kapital %	Röster %	Verifierat
Fidelio Capital	242 670 500		55,0	58,0	2022-12-31
SEB Funds	26 465 018		6,0	6,3	2022-12-31
PRG Investment Holdings	15 000 000	7 000 000	5,0	3,7	2022-12-31
Didner & Gerge Funds	15 521 779		3,5	3,7	2022-12-31
AMF Pension & Funds	13 575 897		3,1	3,2	2022-12-31
Danica Pension	11 774 974		2,7	2,8	2022-12-31
Handelsbanken Funds	10 170 250		2,3	2,4	2022-12-31
Investering & Trygghed A/S	7 472 944		1,7	1,8	2022-12-31
Spiltan Funds	6 804 139		1,5	1,6	2022-12-31
Mikael Sjögren	3 461 635	2 209 555	1,4	1,0	2022-12-31
Topp 10	352 917 136	9 209 555	82,2	84,6	
Övriga	49 661 152	7 778 526	17,8	15,4	
Summa	402 578 288	16 988 081	100,0	100,0	

Aktieinformation

Det totala antalet aktier uppgick den 31 december 2022 till 441 122 339, varav 18 930 656 C-aktier och 422 191 683 var stamaktier. Enligt bolagsordningen får aktiekapitalet inte understiga 500 000 kronor och inte överstiga 2 miljoner kronor och antalet aktier inte understiga 300 000 000 och inte överstiga 1 200 000 000. Stamaktier och C-aktier kan emitteras. Aktierna är denominerade i svenska kronor och kvotvärdet för varje aktie är cirka 0,001667 kronor. Varje stamaktie ger innehavaren en röst och varje C-aktie en tiondels röst. Bolagsordningen innehåller en klausul om värdepappersförvarare (CSD) och aktierna är registrerade hos Euroclear Sweden AB. Alla aktier ger lika rätt till företagets vinst och andelar av överskottet vid en eventuell likvidation.

Aktiekursens utveckling

Juni–december 2022



Därför är Vimian en bra investering

Mycket lönsamt och kassagenererande

26,1 %

Justerad EBITA-marginal

57 %

Cash conversion

3,0x

ND/proforma EBITDA

Vi har bara börjat vår konsolideringsresa

62 %

Summa tillväxt

13

Förvärv under 2022

Överträffar marknadssegment med mycket lovande framtidsutsikter

3,7 %

Organisk omsättningstillväxt

8,7 %

Sällskapsdjur organisk tillväxt

Mycket attraktiva marknadsmöjligheter

+8 %

Marknadstillväxt



Bolagsstyrningsrapport

Bolagsstyrning

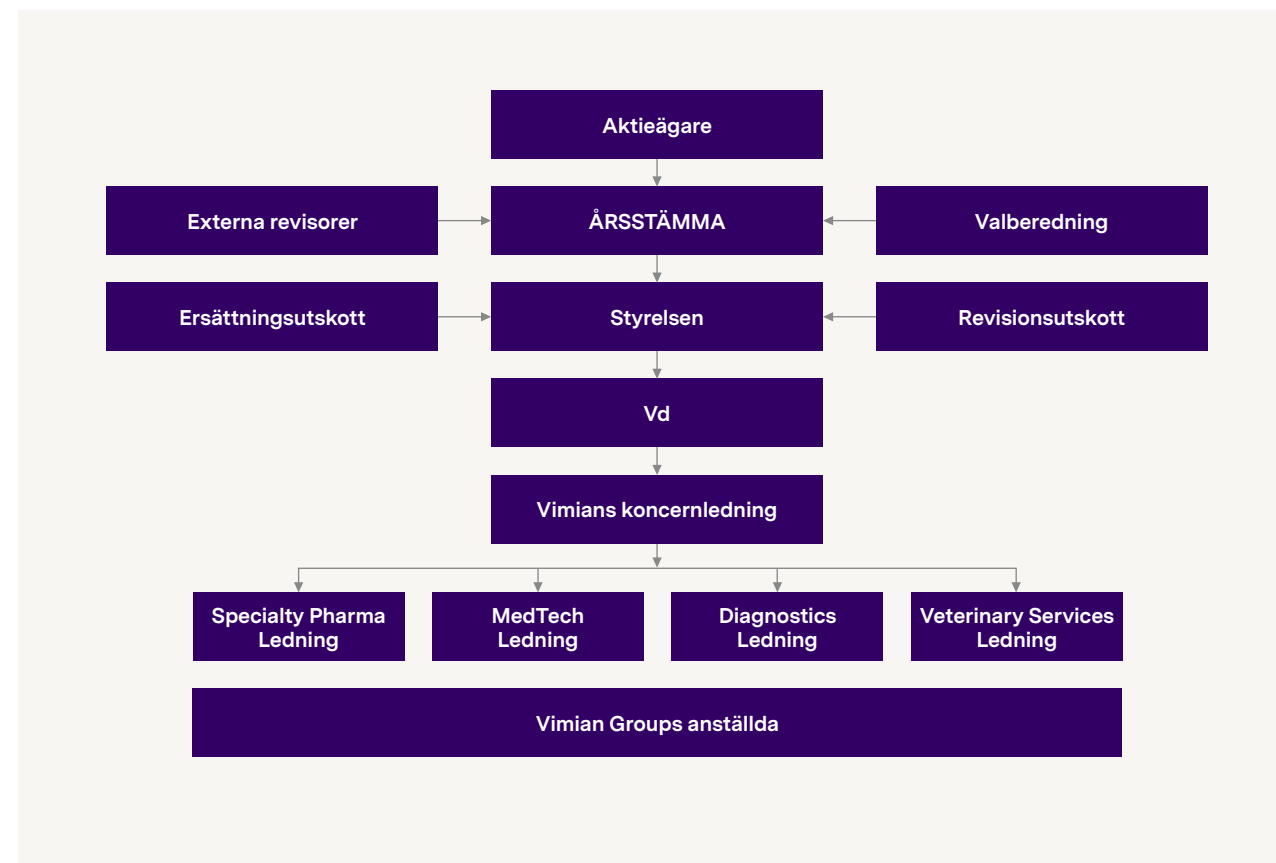
Vimian är ett svenskt aktiebolag. Företagets bolagsstyrning baseras på svensk lag, interna regler och instruktioner samt Nasdaq First North Growth Markets regelverk. Förutom lagstiftning, regler och rekommendationer utgör bolagsordningen, som antogs av årsstämman den 24 maj 2021, grunden för bolagsstyrningen tillsammans med den svenska koden för bolagsstyrning. Vimian tillämpar koden i de delar som anses vara relevanta för företaget och dess aktieägare baserat på verksamhetens omfattning.

Vimian förlitar sig på solid bolagsstyrning och ett ledningssystem med en ram för regler, ansvar, processer och rutiner för övervakning av resultat, intern kontroll och riskhantering. Det primära målet är att effektivt skydda aktieägare och andra intressenter, skapa en bra plattform för våra anställda och skapa förutsättningar för en ansvarsfull expansion av vår verksamhet. Vimian förlitar sig på sina dotterföretag och samarbetspartners runt om i världen, och stödjer slutanvändarna på ett sätt som tryggar företagets anseende.

System för intern kontroll och förvaltning

Den interna kontrollen omfattar kontrollen av företagets och koncernens organisation, förfaranden och stödåtgärder. Målet är att säkerställa att tillförlitlig och korrekt finansiell rapportering sker, att företagets och koncernens finansiella rapportering upprättas i enlighet med lag och tillämpliga redovisningsstandarder, att företagets tillgångar skyddas och att andra krav uppfylls. Systemet för intern kontroll är också avsett att övervaka efterlevnaden av företagets och koncernens policyer, principer och instruktioner.

Den interna kontrollen omfattar även riskanalys och uppföljning av information och affärsystem. Koncernen identifierar, bedömer och hanterar risker utifrån koncernens vision och mål. Riskbedömning av strategiska, efterlevnadsrelaterade, operativa och finansiella risker ska utföras årligen av CFO och presenteras för revisionsutskottet och styrelsen. Styrelsen och styrelsens revisionsutskott är ansvariga för den interna kontrollen. Processer för att hantera verksamheten och leverera värde ska definieras i systemet för verksamhetsstyrning. Vd ansvarar för processstrukturen inom koncernen.



En egenbedömning av minimikraven för definierade kontroller som minskar identifierade risker för varje affärsprocess ska utföras årligen och rapporteras till revisionsutskottet och styrelsen. CFO ansvarar för egenbedömningsprocessen, med bistånd av funktionen för intern kontroll. Dessutom utför funktionen för intern kontroll granskningar av risk- och internkontrollsystemet enligt en plan som överenskommit med styrelsen och koncernledningen.

Det primära forumet för finansiell uppföljning är månatliga verksamhetsgenomgångar med varje segment inom koncernen. Segmenten mäts mot individuella och koncernövergripande nyckeltal. Finansiella och operativa mål mäts och övervakas kontinuerligt och revideras vid behov.

Aktieägarnas rösträtt

Varje stamaktie ger innehavaren en röst på bolagsstämman och en C-aktie ger innehavaren en tiondels röst på bolagsstämman. Varje aktieägare har rösträtt i proportion till antalet aktier som aktieägaren äger i företaget.

Insamling av fullmakter och poströstning

Styrelsen får samla in fullmakter i enlighet med det förfarande som beskrivs i 7 kap. 4 § andra stycket aktiebolagslagen (2005:551). Styrelsen har rätt att före bolagsstämman besluta att aktieägarna ska kunna utöva sin rösträtt per post.

Bolagsstämmor

Enligt aktiebolagslagen (2005:551) är bolagsstämman företagens högsta beslutande organ. På bolagsstämman utövar aktieägarna sin rösträtt i viktiga frågor, t.ex. fastställande av resultaträk-

ningar och balansräkningar, fördelning av företagens resultat, ansvarsfrihet för styrelseledamöter och verkställande direktör, val av styrelseledamöter och revisorer samt ersättning till styrelsen och revisorerna.

Årsstämman ska hållas inom sex månader från räkenskapsårets slut. Utöver årsstämman kan extra bolagsstämmor sammankallas. Enligt bolagsordningen sammankallas bolagsstämman genom att en kallelse offentliggörs i Post- och Inrikes Tidningar och på företagens webbplats. Vid tidpunkten för kallelsen till stämman ska information om kallelsen publiceras i Dagens Industri.

Rätt att delta i bolagsstämman

Aktieägare som vill delta i en bolagsstämman måste vara införda i den av Euroclear Sweden förda aktieboken den dag som infaller sex bankdagar före stämman och anmäla sitt deltagande till företaget senast den dag som anges i kallelsen till stämman. Aktieägare kan närvara vid bolagsstämman personligen eller genom ombud och får åtföljas av högst två assistenter. Det är vanligtvis möjligt för en aktieägare att anmäla sig till bolagsstämman på flera olika sätt, vilka anges i kallelsen till stämman. En aktieägare kan rösta för alla aktier som aktieägaren äger eller representerar.

Initiativ från aktieägarna

Aktieägare som vill att ett ärende ska tas upp på bolagsstämman måste lämna in en skriftlig begäran till styrelsen. En sådan begäran ska normalt sett vara styrelsen tillhanda senast sju veckor före bolagsstämman.

Bemyndigande

På årsstämman den 2 juni 2022 beslutades att bemyndiga styrelsen att fram till nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen och med eller utan företrädesrätt för aktieägarna, besluta om emission av nya aktier. Antalet nya aktier får dock efter utnyttjande av bemyndigandet högst uppgå till 20 procent av det totala antalet utestående aktier i företaget. Det beslutades också att det ska vara möjligt att fatta ett sådant emissionsbeslut med villkor om betalning in natura, rätt till kvittning av skuld, kontant betalning eller andra villkor som avses i 13 kap. 5 § första stycket punkt 6 i aktiebolagslagen.

Syftet med bemyndigandet är att möjliggöra flexibilitet vid förvärv av företag, verksamheter eller delar av dessa. Varje emission av nya aktier som beslutas med stöd av detta bemyndigande ska ske på marknadsmässiga villkor.

Två bolagsstämmor under 2022

Årsstämman hölls den 2 juni 2022. Under mötet omvaldes Grant Thornton som företagens revisor, alla styrelseledamöter omvaldes, Gabriel Fitzgerald omvaldes som styrelseordförande och Petra Rumpf utsågs till ny styrelseledamot.

Under 2022 höll företaget också en extra bolagsstämman:

Den 3 oktober 2022 höll företaget en extra bolagsstämman med enbart poströstning för att besluta om en nyemission av högst 32 500 000 nya stamaktier, vilket innebär en ökning av aktiekapitalet med högst 54 198,83223 SEK, riktad till aktieägaren Fidelio Vet Holding AB. En emission av 475 000 stamaktier beslutades. Nyemissionen registrerades hos Bolagsverket i oktober 2022.

Årsmöte 2023

Årsstämman 2023 är planerad att hållas kl. 10.00 (CET) den 1 juni 2023 i Vingens lokaler på Smålandsgatan 20, 111 46 Stockholm.

Styrelsen

Styrelsen är företagets näst högsta beslutande organ efter bolagsstämman. Enligt den svenska aktiebolagslagen är styrelsen ansvarig för företagets organisation och förvaltningen av företagets angelägenheter, vilket innebär att styrelsen bland annat ansvarar för att fastställa mål och strategier, säkerställa rutiner och system för utvärdering av fastställda mål, fortlopande bedöma den finansiella ställningen och resultatet samt utvärdera den operativa ledningen. Styrelsen är också ansvarig för att se till att årsredovisningar och delårsrapporter utarbetas i tid. Styrelsen utser den verkställande direktören.

Styrelseledamöterna utses normalt av bolagsstämman för perioden fram till slutet av nästa bolagsstämman. Enligt bolagsordningen ska de styrelseledamöter som väljs av bolagsstämman bestå av minst tre och högst tio ledamöter utan suppleanter. Styrelsen tillämpar en skriftlig arbetsordning som revideras årligen och antas av det konstituerande styrelsemötet varje år.

Styrelsen sammanträder enligt ett årligt fastställt schema. Utöver dessa möten kan ytterligare styrelsemöten sammankallas för att hantera frågor som inte kan skjutas upp till nästa ordinarie styrelsemöte. Utöver styrelsemötena diskuterar styrelsens ordförande och verkställande direktören kontinuerligt företagets ledning.

Styrelsens sammansättning

Vimians styrelse består av sex ordinarie ledamöter, inklusive styrelsens ordförande, och utan suppleanter. Samtliga ledamöter väljs för perioden fram till slutet av årsstämman 2023.

Styrelsen för 2022 bestod av Gabriel Fitzgerald (ordförande), Theodor Bonnier, Martin Erleman, Frida Westerberg, Mikael Dolsten och Petra Rumpf. Styrelseledamöterna presenteras på sidan 55. Frida Westerberg, Mikael Dolsten och Petra Rumpf är oberoende av företaget, dess ledning och dess största aktieägare.

Ersättning till styrelsen

På årsstämman den 2 juni 2022 beslutades att ett arvode på 50 000 euro ska betalas till var och en av styrelseledamöterna i företaget och att ingen ersättning ska betalas för arbete i företagets styrelseutskott. Styrelseledamöterna Gabriel Fitzgerald, Martin Erleman och Theodor Bonnier meddelade dock att de avstår från arvodet.

Styrelsens arbete under 2022

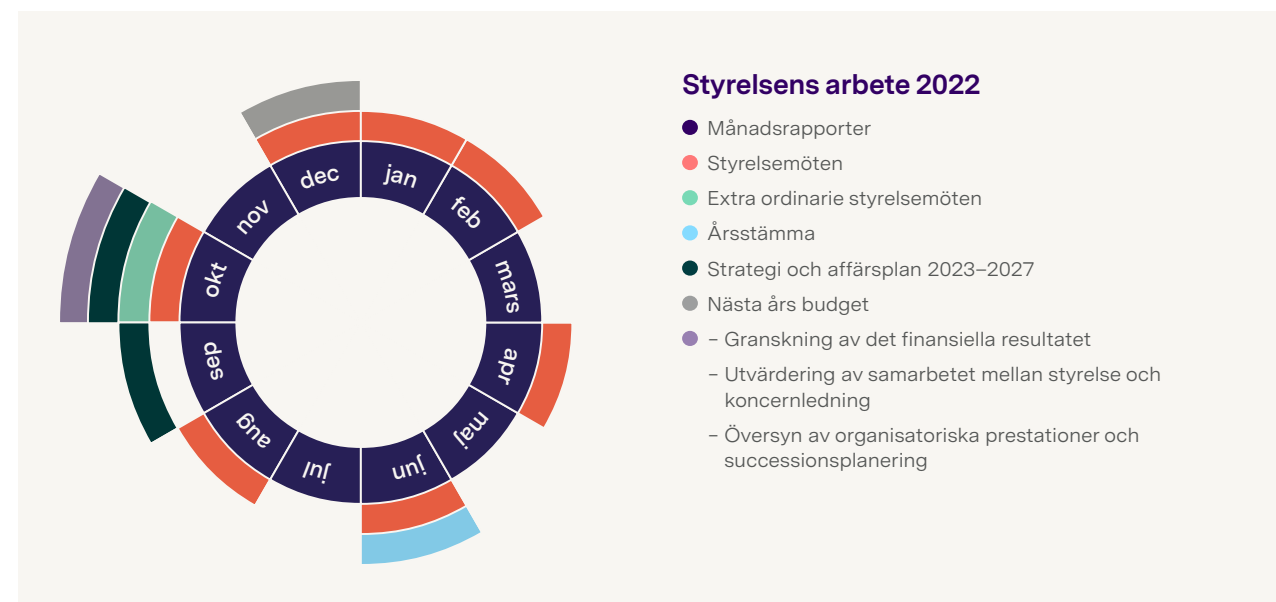
Styrelsen höll 17 möten under 2022. Styrelsens årscykel består av fyra längre styrelsemöten som

tar upp strategi, affärsplan och budget samt de olika segmenten i detalj, utöver stående punkter på dagordningen, till exempel finansiell uppdatering, ESG- och personalutveckling samt uppföljning av operativa resultat i koncernföretag och förvärvade enheter. Dessutom sammanträder styrelsen för att godkänna de finansiella kvartalsrapporterna, men även ad hoc i samband med större fusioner och förvärv, samt för övriga större frågor. Styrelsen har inrättat en förvärvsutskott bestående av Gabriel Fitzgerald, Martin Erleman och Theodor Bonnier, med fullmakt att underteckna för styrelsen i samband med mindre affärer.

Utvärdering av styrelsen och verkställande direktören

Valberedningen ansvarar för utvärderingen av styrelsen. Under 2022 gjordes detta genom intervjuer med styrelseledamöterna och en anonym enkät till styrelsen.

Styrelsen ansvarar för utvärderingen av verkställande direktören. Under 2022 gjordes detta med hjälp av ett externt företag för ledarskapsutveckling som genomförde en 360-bedömnings-



process som omfattade den verkställande ledningen, styrelsen och externa intressenter.

Ersättningsutskott

Vimian har ett ersättningsutskott som består av två ledamöter: Gabriel Fitzgerald och Martin Erle-

man. Ersättningsutskottet ska bereda frågor om ersättningsprinciper, ersättning och andra anställningsvillkor för verkställande direktören och koncernledningen. Under 2022 höll ersättningsutskottet två möten.

Revisionsutskott

Vimian har ett revisionsutskott som består av tre ledamöter: Gabriel Fitzgerald, Theodor Bonnier och Frida Westerberg. Revisionsutskottet ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter, övervaka företagets finansiella rapportering, övervaka effektiviteten i den interna kontrollen, internrevision och riskhantering, hålla sig informerad om revisionen och om de åtgärder som vidtagits för att förbättra den interna kontrollen av årsredovisningen och koncernredovisningen, granska

Styrelsens sammansättning

Namn	Funktion	Utskottsuppdrag	Vald år	Oberoende i förhållande till företaget och ledningen/ägarna	Närvaro på styrelsemöten	Arvode (euro)
Gabriel Fitzgerald	Ordförande	Ersättnings- och revisionsutskottet	2021		●●●●●●●●●●●●●●●●	0
Theodor Bonnier	Styrelseledamot	Revisionsutskottet	2021		●●●●●●●●●●●●●●●●	0
Martin Erleman	Styrelseledamot	Ersättningsutskottet	2021		●●●●●●●●●●●●●●●●	0
Frida Westerberg	Styrelseledamot	Revisionsutskottet	2021	●	●●●●●●●●●●●●●●●●	50 000
Mikael Dolsten	Styrelseledamot	Inget	2021	●	●●●●●●●●●●●●●●●●	50 000
Petra Rumpf	Styrelseledamot	Inget	2022	●	●●●●●●●●●●	50 000

och övervaka revisorernas opartiskhet och oberoende och ägna stor uppmärksamhet åt om revisorerna tillhandahåller andra tjänster än revisions-tjänster till företaget samt bistå vid utarbetandet av förslag till bolagsstämman beslut om val av revisorer. Under 2022 höll revisionsutskottet fem möten.

Valberedningen

På årsstämman som hölls den 24 maj 2021 beslutades att anta följande principer för valberedningen: Företaget ska ha en valberedning bestående av ledamöter utsedda av var och en av de tre största aktieägarna räknat i flest röster eller störst ägande, samt styrelsens ordförande. Valberedningen ska konstitueras utifrån aktieägarstatistik från Euroclear Sweden AB per den 30 september varje år och annan tillförlitlig ägarinformation som företaget har tillgång till vid denna tidpunkt samt styrelsens ordförande, som också ska sammankalla valberedningens första möte för året.

Den styrelseledamot som representerar den största aktieägaren ska utses till ordförande för valberedningen, om inte valberedningen enhälligt utser en annan medlem av valberedningen till ordförande. Om en eller flera av de aktieägare som utsett representanter i valberedningen före den dag som infaller tre månader före årsstämman inte längre tillhör de tre största aktieägarna, ska de representanter som utsetts av dessa aktieägare avgå och de aktieägare som då utgör de tre största aktieägarna får utse sina representanter i enlighet med dessa instruktioner. Om en ledamot avgår från valberedningen innan dess arbete är slutfört och valberedningen anser att det är nödvändigt att ersätta ledamoten, ska ersättaren

företräda samma aktieägare eller, om aktieägaren inte längre är en av de största aktieägarna, den aktieägare som storleksmässigt står näst i tur. Aktieägare som har utsett en representant till ledamot i valberedningen ska ha rätt att avsätta denna ledamot och utse en ny representant i valberedningen. Ändringar i valberedningens sammansättning måste offentliggöras omedelbart. Under 2022 höll valberedningen fyra möten.

M&A-kommitté

Med tanke på den höga takten i fusioner och förvärv har styrelsen inrättat en M&A-kommitté bestående av Gabriel Fitzgerald, Martin Erleman och Theodor Bonnier, med befogenhet att underteckna för styrelsen i samband med mindre affärer.

Revisorer

Revisorn ska granska företagens årsredovisning och bokföring samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning.

Efter varje räkenskapsår ska revisorn lägga fram en revisionsberättelse och en konsoliderad revisionsberättelse för årsstämman. Enligt bolagsordningen ska företaget ha minst en och högst två revisorer och högst två revisorssuppleanter.

Grant Thornton Sweden AB har varit revisor sedan januari 2021 och omvaldes på årsstämman den 1 juni 2022 fram till slutet av årsstämman 2023. Carl-Johan Regell (född 1963) är ansvarig revisor. Carl-Johan Regell är auktoriserad revisor och medlem i FAR. Grant Thornton Sweden AB har kontor på Kungsgatan 57, Box 7623, 103 94 Stockholm.

Styrelsen



Gabriel Fitzgerald

Född 1977. Styrelseordförande sedan 2021.

Utbildning: MSc i Finance, Handelshögskolan i Stockholm och medicinska studier vid Linköpings universitet.

Andra pågående uppdrag: Vd för Fidelio Capital AB, Fidelio Capital II AB och Fidelio Capital I AB. Ordförande och/eller styrelseledamot i flera bolag inom Fidelio Capital II AB-koncernen. Styrelseledamot i Bellbox Holding AB och Pencey Holding AB.

Tidigare befattningar i urval: Vd för Fidelio Capital, investeringsansvarig på Nordic Capital och tjänsteman på Carnegie Investment Bank.

Aktieinnehav i företaget: Gabriel Fitzgerald är verklig huvudman i Fidelio Vet Holding AB, som är huvudägare i företaget.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Nej



Mikael Dolsten

Född: 1958. Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning: Läkare med PhD i tumör-immunologi från Lunds universitet, gästprofessor vid Lunds universitet, medicinska fakulteten.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Agilent Technologies.

Tidigare befattningar i urval: Chief Scientific Officer och President, Worldwide Research, Development and Medical på Pfizer, President of Worldwide R&D på Pfizer, President och Head of R&D på Wyeth Pharmaceuticals, Executive Vice President och Head of Pharmaceutical Research på Boehringer Ingelheim, Global VP på AstraZeneca.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier.

Tecknat totalt 31 354 teckningsoptioner i företaget inom ramen för Board LTI 2021.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Ja



Petra Rumpf

Född 1967. Styrelseledamot sedan 2022.

Utbildning: Kandidatexamen i ekonomi från Universität Trier, Tyskland och MBA från Clark University, USA.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i SHL Medical. Styrelseledamot, ordförande för ESG-arbetsgruppen och medlem av teknologikommittén på Straumann Group. Styrelseledamot och ordförande för VZUG:s digitala rådgivande kommitté. Medlem av Lima Corporates rådgivande kommitté.

Tidigare befattningar i urval: Medlem av koncernledningen och global chef för tandvårdsorganisationerna vid Straumann Group. Ledamot av Nobel Biocares verkställande utskott. Flera år inom life science- och högteknologisektorn och över tio års styrelseerfarenhet inom den medicintekniska industrin.

Aktieinnehav i företaget: 40 000 stamaktier, 0 C-aktier.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Ja



Frida Westerberg

Född 1975. Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning: MSc i Finance and Business Administration från Handelshögskolan i Stockholm och en CEMS Master i International Management från Università Bocconi i Milano.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Ework Group AB, Billogram AB, Trollheim Studios AB, Grebretsew AB och suppleant i Namrega AB.

Tidigare befattningar i urval: Koncernchef för Allurity, vd för IP-Only, vice vd och COO för SF Studios, olika roller inom Bonnier-koncernen och tjänsteman på Goldman Sachs.

Aktieinnehav i företaget: 6 500 stamaktier, 0 C-aktier. Tecknat totalt 20 903 teckningsoptioner i företaget inom ramen för Board LTI 2021.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Ja



Martin Erleman

Född 1983. Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning: MSc i Finance från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Ordförande och/eller styrelseledamot i flera bolag inom Fidelio Capital II AB-koncernen. Suppleant i styrelsen för Greenfood AB (publ) och Greenfood MC AB.

Tidigare befattningar i urval: Partner på Fidelio Capital, investeringschef på Nordic Capital och analytiker på Goldman Sachs.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier. 0 teckningsoptioner.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Nej



Theodor Bonnier

Född 1989. Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning: BSc i Finance and Marketing från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Vice vd för Fidelio Capital AB, Fidelio Capital II AB och Fidelio Capital I AB. Styrelseledamot i flera företag inom Fidelio Capital II AB-gruppen, samt i TBON Invest AB och Bellbox Holding AB. Styrelsesuppleant i flera företag inom Fidelio Capital AB-koncernen, i flera företag inom Fidelio Capital II AB-koncernen, samt i Auxo AB, WF Simhold AB, Bisslinge Finans AB, Southern Meadow AB och Berghammen AB.

Tidigare befattningar i urval: Direktör på Fidelio Capital.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier. 0 teckningsoptioner.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Nej

Ledning ^{1/2}



Fredrik Ullman

Född 1980. Vd sedan 2021.

Utbildning: BSc i Mechanical Engineering från ETH Zürich och MEng i Product Development från KTH i Stockholm, MScEng i Industrial engineering and Production, Supply Chain Management och Integrated Product Development samt PhD i Innovation and Technology Management från ETH Zürich.

Andra pågående uppdrag: Ägare av Innoverse GmbH.

Tidigare befattningar i urval: Vd för Indical Bioscience, olika befattningar på Novozymes och konsult på Bain & Company.

Aktieinnehav i företaget: 1 907 812 stamaktier, 1 214 554 C-aktier.

Tecknat totalt 250 836 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2021 och 82 142 teckningsoptioner inom ramen för LTI 2022.



Carl-Johan Zetterberg Boudrie

Född 1978. CFO sedan 2022.

Utbildning: Civilingenjör i elektroteknik från Kungliga Tekniska Högskolan och civilekonom från Stockholms universitet.

Andra pågående uppdrag: Ägare av Calan Consulting AB.

Tidigare befattningar i urval: Vd på Careium AB, vd och CFO på DORO AB, CFO på Lekolar, Vice President Business Development på Beijer Electronics och konsult på Capgemini Invent.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier.

Tecknat totalt 41 071 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2022.



Magnus Kjellberg

Född 1973. Vd för Nextmune sedan 2017.

Utbildning: MSc i Business and Economics från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande i flera dotterföretag inom koncernen. Styrelseledamot i flera dotterföretag inom koncernen, samt i Nextmune Holding BV, Nextmune BV, Nextmune US LLC, Nextmune AS, Nextmune Scandinavia AB, Nextmune Spain S.L., Nextmune Italy S.r.l., Vetruus Limited och Bova UK Limited.

Tidigare befattningar i urval: VP Corporate Strategy och M&A på Meda.

Aktieinnehav i företaget: 2 143 061 stamaktier, 1 367 912 C-aktier.

Tecknat totalt 125 418 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2021.



Colleen Flesher

Född 1976 Vd (delad) för Movora sedan 2022.

Utbildning: MSc i bioteknik från University of Pennsylvania och MBA från Pennsylvania State University.

Tidigare befattningar i urval: President och General Manager Lima Corporate i USA, ledande befattningar inom försäljning, marknadsföring, produktutveckling och innovation på Synthes och Johnson & Johnsons MedTech-division.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier.

Tecknat totalt 84 745 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2022.



Guy C. Spörri

Född 1980. Vd (delad) för Movora sedan 2020.

Utbildning: MSc i Management, Technology and Economics från ETH Zürich.

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande i Kyon AG och Ossium AG. Styrelseledamot i Kyon Pharma (USA).

Tidigare befattningar i urval: Vd för Kyon, General Manager för Joint Replacement Division på Stryker och Sales Manager på Johnson & Johnson.

Aktieinnehav i företaget: 663 889 stamaktier, 344 318 C-aktier.

Tecknat totalt 83 612 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2021 och 8 214 teckningsoptioner inom ramen för LTI 2022.

Ledning 2/2



Alireza Tajbakhsh

Född 1983. Vd för VetFamily sedan 2022.

Utbildning: MSc i Economics and Business Administration från Handelshögskolan i Stockholm

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande och styrelseledamot i flera dotterföretag inom koncernen. Styrelseledamot i Famano AB.

Tidigare befattningar i urval: Koncernchef för Omnicom Media Group i Sverige, COO MTGx och Head of Digital MTG, styrelseordförande i OMD Sweden, styrelseordförande i PHD Sweden, styrelseordförande i Hearts & Science i Sverige, styrelseordförande i Drum Sweden. Styrelseledamot Splay Networks och styrelseledamot Godsmak.se.

Aktieinnehav i företaget: 292 064 stamaktier, 125 170 C-aktier.

Tecknat totalt 275 000 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2022.



Stefano Santarelli

Född 1981. Vd för Indical Bioscience sedan 2021.

Utbildning: BSc i Economics (Honours) från LUISS Guido Carli-universitetet i Rom.

Tidigare befattningar i urval: Ontario Teachers' Pension Plan (OTPP), Bain & Company, Ernst & Young, TIM Telecom Italia, P&G.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier.

Tecknat totalt 82 142 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2022.



Martin Bengtson

Född 1981. Chef för M&A sedan 2021.

Utbildning: MSc i Finance från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i HRR Holding AB och Danzinger Gatt Invest AB.

Tidigare befattningar i urval: Chef för M&A på Doktor.se, Group M&A Manager på AniCura och Investment Manager på Nordic Capital.

Aktieinnehav i företaget: 174 250 stamaktier, 104 550 C-aktier. 0 teckningsoptioner.



Maria Dahllöf Tullberg

Född 1981. Chef för IR, Communications & Sustainability sedan 2021.

Utbildning: MSc i Accounting and Financial Management från Handelshögskolan i Stockholm.

Tidigare befattningar i urval: Group Communications Director på AniCura, Head of Marketing & Communications på Moderna Försäkringar och konsult på JKL Group.

Oberoende av: 7 300 stamaktier, 0 C-aktier.

Tecknat totalt 83 612 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2021 och 112 689 teckningsoptioner inom ramen för LTI 2022.



Carl-Johan Ehn

Född 1974. Chefsjurist sedan 2022.

Utbildning: Juristutbildning - LLM från Lunds universitet. BSc Business Administration - Finance från Lunds universitet

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Elding Oscarson Arkitekter AB. Styrelseledamot i Tapster AB

Tidigare befattningar i urval: Vice ordförande och chefsjurist för International Operations på Zoetis. Biträdande chefsjurist på Pfizer. Advokat på Mannheimer Swartling advokatbyrå

Aktieinnehav i företaget: 17 000 stamaktier.

Tecknat totalt 112 689 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2022.

Revisorns yttrande om bolagsstyrningsrapporten

Till bolagsstämman i Vimian Group AB (publ), org. nr 559234-8923

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för år 2022 på sidorna 51–57 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

Uttalande

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningen och koncernredovisningen samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Stockholm, 3 maj 2023

Grant Thornton Sverige AB

Carl-Johan Regell

Auktoriserad revisor

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och vd för Vimian Group AB (publ), org.nr 559234-8923, överlämnar härmed årsredovisningen för moderbolaget för räkenskapsåret 1 januari–31 december 2022 och koncernredovisningen för räkenskapsåret 1 januari–31 december 2022. Företaget är baserat i Stockholm och årsredovisningen för moderbolaget är upprättad i svenska kronor. Årsredovisningen godkändes för offentliggörande av moderbolagets styrelse den 3 maj 2023.

Verksamhet och organisation

Vimian är en global koncern som arbetar för att förbättra djurs hälsa och välbefinnande genom vetenskap och teknik. Koncernen erbjuder ett diversifierat utbud av produkter, tjänster och lösningar till veterinärer och laboratoriepersonal, med försäljning på över 90 marknader 2022. Koncernen är verksam inom fyra segment på hälso-marknaden för sällskapsdjur och boskap: Specialty Pharma, MedTech, Veterinary Services och Diagnostics. Segmenten bedriver verksamhet under varumärkena Nextmune, Movora, VetFamily och Indical Bioscience. Alla djur förtjänar bästa möjliga vård. Vimian underlättar detta genom att föra samman banbrytande verksamheter och ser till att marknadens främsta innovationer når fler djurägare och yrkesverksamma inom djurhälsa.

I slutet av 2022 hade Vimian Group cirka 900 anställda och 56 kontor globalt. Under 2022 uppgick koncernens omsättning till 281,3 miljoner euro och våra produkter och tjänster såldes på över 90 marknader världen över. Vimian Group är

ett publikt aktiebolag vars aktier är noterade på Nasdaq First North Growth Market. Huvudkontoret ligger i Stockholm.

Resultat för koncernens verksamheter

Nettoomsättning

För helåret 2022 uppgick nettoomsättningen till 281,3 (173,3) miljoner euro, en ökning med 62 procent, varav 3,7 procent var organisk. Verksamheten för sällskapsdjur, exklusive Diagnostics, hade en organisk tillväxt på 8,7 procent. Alla förvärvade företag inräknade var den organiska tillväxten 11,5 procent (proforma).

Utvecklingen av våra fyra segment under 2022 i sammandrag:

- **Specialty Pharma** – solid organisk omsättnings-tillväxt (proforma) på cirka 15 procent för helåret 2022, inklusive alla företag som ägdes den 31 december 2022. Tillväxt inom alla terapiområden och regioner. Den redovisade organiska tillväxten var 7,0 procent, till följd av en långsammare tillväxt i Sydeuropa.
- **MedTech** – solid organisk tillväxt på 10,2 procent för helåret 2022 i ett utmanande makroekonomiskt klimat. Den starkare tillväxten på den amerikanska marknaden kompenseras för avmattningen i Europa.
- **Veterinary Services** – organisk tillväxt på 9,6 procent för helåret 2022 med stöd av omförhandlade leverantörsavtal och medlemstillväxt.
- **Diagnostics** – organisk nedgång på 25,4 procent

för helåret 2022, som återspeglar utfasningen av den covidrelaterade försäljningen. Under 2022 stod den coronarelaterade försäljningen för mindre än 10 procent av den totala omsättningen, jämfört med 30 procent under 2021. Tillväxten i kärnverksamheten förbättrades något under andra halvåret, men med blygsamma tal, tack vare starka insatser i alla regioner. Det uppvägde den fortsatta makroekonomiska motvinden på marknaden för boskapsdiagnostik.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet uppgick till 39,4 (21,6) miljoner euro, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 14 (12,5) procent. Justerad EBITA uppgick till 73,4 (53,5) miljoner euro, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 26,1 (30,8) procent. Den lägre marginalen jämfört med året innan återspeglar investeringar konsolidering av förvärvade verksamheter med en annan finansiell profil samt investeringar i geografisk expansion och innovation.

Säsongsbundna effekter

Koncernens omsättning och EBITA påverkas i

begränsad utsträckning av säsongsbundna variationer. De fyra segmenten har varierande, men begränsade, säsongsbundna mönster som beskrivs nedan:

- **Specialty Pharma:** Det fjärde kvartalet är generellt sett något starkare och det första kvartalet är i allmänhet något svagare. Detta styrs av kundernas allmänna inköpsmönster.
- **MedTech:** Första kvartalet uppvisar märkbart starkare siffror än de andra kvartalen på grund av det årliga beställningsprogrammet.
- **Veterinary Services:** Normal, säsongsbunden nedgång under sommaren när veterinärklinikerna har semesterstängt. För VerticalVet är tredje kvartalet ett kvartal med lägre lönsamhet.
- **Diagnostics:** Det fjärde kvartalet är generellt sett något starkare och det första kvartalet är i allmänhet något svagare. Det beror bland annat på statlig drivna laboratoriers budgetöverbägen.

Den höga takten av förvärv inom segmenten kommer sannolikt att påverka segmentens säsongsbundna mönster.

Namn	Specialty Pharma	MedTech	Veterinary Services	Diagnostics
% av koncernens omsättning 2022	44	36	8	12
Andel av omsättningen per region, %	Europe 58 Nordamerika 40 Övriga världen 2	Europa 24 Nordamerika 62 Övriga världen 15	Europa 82 Nordamerika 15 Övriga världen 4	Europa 65 Nordamerika 16 Övriga världen 19
Organisk tillväxt 2022, %	7,0 (proforma ~15)	10,2 (proforma ~8)	9,6 (proforma ~10)	-25,4 (proforma ~23)
Total tillväxt 2022, %	82	67	100	-16

Finansnetto

Finansnettot landade på -38,3 (-8,9) miljoner euro. Det består av tre huvudsakliga delar: finansieringskostnader på 11,0 miljoner euro, justerade villkorade ersättningar (inklusive diskonterings-effekter) på 21,5 miljoner euro och en negativ växelkurseffekt på 5,8 miljoner euro. Högre kostnader relaterade till tilläggsköpeskillningar åter- speglar en uppjustering av sannolikheten för framtida tilläggsköpeskillningar till följd av de för- värvade företagens mycket starka resultat, bland annat Bova Specials, Global One Pet Products och AdVetis.

Skatt

Skattekostnaden för perioden var 8,1 (5,0) miljo- ner euro, vilket motsvarar en effektiv skattesats på 832 procent. Det skattepliktiga resultatet är betydligt högre än nettoresultatet på grund av skatteförluster utan redovisning av uppskjutna skattefordringar och icke avdragsgilla kostnader, främst nedskrivningar av eventalförpliktelser som redovisas i de finansiella posterna. Justerat för dessa poster skulle den effektiva skattesatsen vara 28 (39) procent.

Periodens resultat

Periodens resultat uppgick till -7,2 (7,8) miljoner euro. Resultatet per aktie före utspädning var -0,02 (0,02) EUR. Resultatet per aktie efter utspä- dning var -0,02 (0,02) EUR.

Finansiell ställning

I slutet av perioden uppgick nettoskulden till 257,5 miljoner euro, jämfört med 168,1 miljoner euro per den 31 december 2022. Förändringen i nettoskuld

beror främst på återbetalning av skulder med hjälp av den andra tranchen av den aktieemission som godkändes av den extra bolagsstämman den 3 oktober 2022. Likvida medel uppgick till 42,2 miljoner euro i slutet av perioden.

Den 4 april 2023 ingick Vimians dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI") ett förlikningsavtal med DePuy Synthes Products, Inc. och DePuy Synthes Sales, Inc. som löste patent- tvisten mellan parterna. Enligt avtalet är De till- talade skyldiga att göra en enda betalning på 70 miljoner dollar, som ska betalas under andra kvar- talet 2023. Fram till slutet av 2022 har Vimian bok- fört en "övrig kortfristig fordran" på 70 miljoner USD och en fordran på 56 miljoner USD (70 miljo- ner USD – 20 miljoner USD som innehållits vid för- värvet plus 6 miljoner USD i juridiska kostnader) på säljarna av VOI som en "övrig fordran". Detta har ingen inverkan på nettoskulden. Vimian anser att Vimian genom köpeavtalet för förvärvet av VOI har ett avtalsmässigt ersättningskydd för förlik- ningsbeloppet och alla juridiska kostnader hittills.

I slutet av året var nettoskulden i förhållande till proforma justerad EBITDA under den senaste 12-månadersperioden 3,0x, jämfört med 2,5x per den 31 december 2021.

Nettoskuld, tusen euro	2022	2021
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	207 112	163 110
Leasingskulder (långfristiga)	9 029	7 273
Övriga långfristiga skulder	35 299	21 412
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)		7 578
Leasingskulder (kortfristiga)	4 816	2 406
Övriga poster	43 520	21 430
Likvida medel	-42 199	(55 114)
Nettoskuld	257 512	168 095

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten upp- gick till 25,3 (16,0) miljoner euro, och påverkades negativt av högre lagernivåer. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -188,5 (-115) miljoner euro, främst relaterat till förvärv och fusioner. Under 2022 slutfördes 15 förvärv.

Nettorörelsekapitalet uppgick till 59,7 (35,0) miljoner euro i slutet av perioden. Uppbyggnaden av nettorörelsekapitalet under året beror främst på nya förvärv och uppbyggnad av lager inom MedTech för det årliga beställningsprogrammet under första kvartalet 2023 och för att säkra till- gången i våra snabbväxande verksamheter inom Specialty Pharma. Jämfört med tredje kvartalet minskade nettorörelsekapitalet något då lagerni- vånerna inom Specialty Pharma normaliserades.

Moderbolag

Vimian Group AB (publ), org.nr. 559234-8923, med säte i Stockholm, Sverige, bedriver endast holding- och förvaltningsverksamhet. Under 2022 uppgick nettoomsättningen till 26 031 (47 672) tusen kronor och nettoförlusten till 74 207 (70 396) tusen kronor.

Moderbolagets finansiella ställning är bero- ende av dotterföretagens finansiella ställning och utveckling. Moderbolaget påverkas därför indi- rekt av de risker som beskrivs i avsnittet Risker och riskhantering.

Viktiga händelser under räkenskapsåret 2022

- I januari förvärvade Vimian Bova Holdings Limi- ted, ett ledande företag inom specialläkemedel för sällskapsdjur i Storbritannien. Bova konsoli- derades i Specialty Pharma den 4 februari.

- I februari förvärvade Vimian Kahu Vet Group, en leverantör av veterinärkirurgiska produkter i Australien och Nya Zeeland. Kahu Vet Group konsoliderades i MedTech den 1 mars.

- I mars förvärvade Vimian divisionen för veteri- närallergi från Avacta Group plc i Storbritannien. Förvärvet konsoliderades i Specialty Pharma den 15 mars.

- I mars saminvesterade Vimian i en veterinärkli- nik i Danmark. Klinikerna konsoliderades i Veteri- nary Services den 1 april.

- I april förvärvade Vimian Vertical Vet, LLC, en ledande leverantör av inköps- och supporttjänster till över 1 100 kliniker i USA. Förvärvet konsolidera- des i Veterinary Services från och med april.

- I april förvärvade Vimian två produktportföljer med kirurgiska instrument och ortopediska implantat för veterinärer i USA. Portföljerna kon- soliderades i MedTech från och med april.

- I april saminvesterade Vimian i två veterinär- kliniker i Danmark. Klinikerna konsoliderades i Veterinary Services från och med början av maj.

- I maj undertecknade Vimian ett samarbetsav- tal för att utveckla nya allergitest för djur tillsam- mans med Macro Array Diagnostics, en europeisk leverantör av diagnostiklösningar inom human- hälsa.

- Vimians årsstämma för 2022 hölls i juni. Petra Rumpf valdes till ny styrelseledamot, 2022 års långsiktiga incitamentsprogram antogs och företaget fick tillstånd att emittera nya aktier.

- I juli undertecknade Vimian ett avtal om att för- värva Viking Blues Pty Ltd (den icke reglerade delen av Bova i Australien), som är verksamt på

marknaden för specialläkemedel för sällskapsdjur. Förvärvet förväntas konsolideras i Specialty Pharma under första kvartalet 2023.

- I juli förvärvade Vimian tillgångarna i New Generation Devices (NGD), ett amerikanskt företag inom veterinärmedicinsk ortopedi. Förvärvet konsoliderades i MedTech från och med augusti
- I juli förvärvade Vimian en veterinärklinik i Sverige. Kliniken konsoliderades i Veterinary Services i augusti.
- I juli utsågs Carl-Johan Zetterberg Boudrie till ny CFO och medlem av Vimians ledningsgrupp. Carl-Johan tillträdde sin tjänst den 1 november.
- I juli förvärvades Heiland GmbH (heiland.com), en ledande digital beställningsplattform som erbjuder veterinärmedicinska läkemedel och andra veterinärmedicinska produkter till kliniker i Tyskland. Plattformen konsoliderades i Veterinary Services från och med augusti.
- I september genomförde Vimian en riktad aktieemission om 51 727 442 aktier i syfte att tillföra motsvarande 1,5 miljarder kronor för att finansiera strategiska förvärv och minska skuldsättningen. Den första tranchen av den riktade aktieemissionen genomfördes i september.
- I oktober höll Vimian en extra bolagsstämma som enhälligt beslutade att genomföra den andra tranchen om 32 500 000 aktier av den riktade emissionens totalt 51 727 442 aktier.
- I november utsågs Colleen Flesher till en av två verkställande direktörer på den delade vd-posten för Movora. Hon blev även medlem av Vimians ledningsgrupp. Colleen tillträdde sin tjänst den 1 december.

- I december tecknade Vimian ett avtal om att förvärva en veterinärklinik i Sverige. Kliniken konsoliderades i segmentet Veterinary Services från och med den 1 februari.

Viktiga händelser efter räkenskapsåret

- Den 10 januari 2023 omvandlades 6 019 086 C-aktier till stamaktier. I enlighet med de avtal som ingåtts mellan Vimian och vissa aktieägare i anslutning till den ombildning som genomfördes i samband med noteringen 2021 kommer C-aktierna att intjänas under en treårsperiod. Konverteringen av de 6 019 086 C-aktierna avser intjäandet av den första tredjedelen av C-aktierna.
- Den 8 mars 2023 tillkännagav Vimian att man ändrade villkoren kring avtalet för förvärvet av Viking Blues Pty Ltd (Bova Australia) och sin avsikt att emittera aktier, med förbehåll för godkännande av en extra bolagsstämma som ska hållas den 24 mars 2023.
- Den 22 mars 2023 förvärvade Vimian Vettr, en service plattform för veterinärkliniker i Australien, bolaget konsolideras i Veterinary Services segmentet från 3 April 2023.
- Den 24 mars 2023 godkände stämman styrelsens förslag att emittera 15 502 391 nya aktier.
- Den 4 april 2023 ingick Vimian's dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI") ett förlikningsavtal med DePuy Synthes Products, Inc. och DePuy Synthes Sales, Inc. som löste patenttvisten mellan parterna. Enligt avtalet är de tilltalade skyldiga att göra en enda betalning på 70 miljoner dollar, som ska betalas under andra kvartalet 2023. Fram till slutet av 2022 har Vimian bokfört en "övrig kortfristig fordran"

på 70 miljoner USD och en fordran på 56 miljoner USD (70 miljoner USD – 20 miljoner USD som innehållits vid förvärvet plus 6 miljoner USD i juridiska kostnader) på säljarna av VOI som en "övrig fordran". Detta har ingen inverkan på nettoskulden. Vimian anser att Vimian genom köpeavtalet för förvärvet av VOI har ett avtalsmässigt ersättningsskydd för förlikningsbeloppet och alla juridiska kostnader hittills.

- Den 14 April beslutade styrelsen att emittera 249 482 ordinarie och 249 982 C aktier som del av earn out utbetalningen till Kahu Vet Group, i enlighet med det köpekontrakt som ingicks i februari 2022.

Risk och riskhantering

Koncernens förmåga att identifiera, kartlägga och förebygga risker minskar i sin tur sannolikheten för att negativa händelser ska påverka verksamheten. Vissa risker är av mer allmän karaktär, till exempel bransch- och marknadsrelaterade, medan andra risker är mer specifika för företaget. Följande avsnitt är inte en fullständig riskanalys, men ger en indikation på de faktorer som är av betydelse för den framtida utvecklingen. För hållbarhetsrelaterade risker (ESG), se sid 45–47, för mer information se not 23.

Bransch- och marknadsrelaterade risker

En konkurrensutsatt bransch

Vimian verkar i en konkurrensutsatt bransch och ökad konkurrens är en ständigt närvarande risk. Koncernens förmåga att konkurrera framgångsrikt påverkas av faktorer som inflytande på pris-sättningen, forskning och utveckling, konsolidering samt professionalisering bland aktörerna i

branschen. På de flesta av koncernens marknader finns stora företag med starka finansiella resurser och ett brett produkt- och tjänsteutbud som marknadsförs under välkända och etablerade varumärken.

Djurhälsomarknaden har utvecklats mycket på kort tid, vilket beror på ett ökat antal husdjur, humaniseringen av husdjur och ökad medvetenhet om djursjukdomar och tillgängliga behandlingar. Den ökande omsättningen i branschen kan locka in nya företag på marknaden som tidigare inte varit verksamma inom samma marknadssegment.

Makroekonomiska faktorer

Vimian har en diversifierad portfölj med produkter och tjänster och är verksamt i mer än 150 länder, där Europa och USA är de största marknaderna med merparten av produktionen, leverantörerna och kunderna. Koncernen har också större leverantörer i andra länder, till exempel Taiwan. Förändringar i den politiska situationen i dessa regioner kan påverka koncernens försäljning eller kostnader negativt.

Efterfrågan på Vimians produkter och tjänster är beroende av de allmänna ekonomiska förhållandena på djurhälsomarknaden som i sin tur påverkas av allmänna makroekonomiska trender och faktorer i de länder och regioner där Vimian är verksamt.

Även om djurhälsomarknaden tidigare har visat sig vara motståndskraftig mot ekonomiska nedgångar, kanske så inte kommer att vara fallet i framtiden.

Geopolitiska faktorer

Med sin breda geografiska närvaro är Vimian exponerat för geopolitiska risker på sina marknader. Situationen i Ukraina kan få följder som utgör risker för vår verksamhet, till exempel längre ledtider i leveranskedjorna, brist på förnödenheter, högre råvaru-, energi- och distributionskostnader samt inflation i kostnaderna för insatsvaror.

Även om det är svårt att förutse omfattningen och konsekvenserna av detta övervakar vi läget noga och vidtar försiktighetsåtgärder där det behövs.

Operationella risker

Tillverkning och leverantörer

Eftersom större delen av leveranskedjan är utlagd på entreprenad är koncernen beroende av leveranser av produkter, komponenter och råvaror för att producera, leverera och marknadsföra sina produkter och tjänster. Det finns en risk att leverantörerna inte levererar i tid eller i enlighet med det kostnads-scenario eller de kvalitetsstandarder som de har åtagit sig att följa. Eventuella förseningar, avbrott och kvalitetsbrister kan göra det svårt eller omöjligt för Vimian att möta kundernas efterfrågan.

Vimian är beroende av att leverantörerna följer koncernens riktlinjer och andra branschstandarder för miljö, arbetsmiljö, korruptionsbekämpning, mänskliga rättigheter och affärsetik. Om Vimian misslyckas med sin bedömning och utvärdering av sådana aktörer kan detta få en negativ inverkan på Vimians anseende, varumärke och verksamhet.

Vimian köper en mängd olika färdiga produkter och tjänster samt vissa råvaror, och är därför utsatt för risker relaterade till prisfluktuationer både på den underliggande råvaran och de fär-

diga varorna. Inköp av implantat av titan och rostfritt stål inom MedTech-segmentet är starkt beroende av råvarupriserna.

Identifiera och genomföra förvärv

Vimians tillväxtstrategi omfattar tillväxt genom ytterligare förvärv, vars framgång är beroende av flera faktorer, till exempel förmågan att hitta lämpliga förvärvsobjekt, förhandla fram acceptabla köpvillkor, säkra finansieringen av förvärven och erhålla nödvändiga myndighetstillstånd. Denna strategi utsätter koncernen för risker, till exempel att de förväntade fördelarna med förvärv visar sig vara mindre än förväntat, att oförutsedda kostnader uppstår, brist på lämpliga förvärvsobjekt eller att koncernen inte lyckas identifiera lämpliga förvärvsobjekt, eller på annat sätt hindras från att göra förvärv, till exempel på grund av konkurrens.

Om Vimian misslyckas med att genomföra strategiska förvärv finns det en risk att koncernens expansion och tillväxt motverkas eller inte alls går att genomföra. Det finns också en risk att förvärv kan betraktas som negativa av finansmarknaden eller investerare, till exempel om köpeskillingen anses vara för hög eller om förvärvet inte anses vara i linje med koncernens övergripande strategi, vilket i sin tur kan påverka priset på koncernens aktie.

Integration av förvärvade företag eller tillgångar

Vimian är utsatt för risker relaterade till integrationen av förvärvade enheter, såsom oförmåga att behålla nyckelpersoner eller kunder, FoU-kostnader, organisationskostnader, oförutsedda kostnader samt svårigheter att uppnå de förväntade synergierna från förvärven och att implementera Vimians strategi när förvärvet integreras.

Förvärv, särskilt sådana som är stora, komplexa eller svåra att integrera, kräver också mycket uppmärksamhet och resurser från ledningens sida och följaktligen finns det en risk att förvärvet och integrationen av en förvärvad verksamhet kommer att ha en negativ inverkan på koncernens löpande verksamhet.

Varumärke och anseende

Vimian bedriver verksamhet genom sina dotterföretag, som är verksamma under varumärkena Nextmune, VetFamily, Movora och Indical Bioscience. Vimian är beroende av sin förmåga att upprätthålla ett gott anseende på de marknader där koncernen är verksam, att skapa ett gott anseende på nya marknader och att upprätthålla goda relationer med nuvarande och potentiella kunder, samarbetspartner och andra aktörer.

Immateriella rättigheter

Vimians långsiktiga framgång beror till stor del på koncernens förmåga att marknadsföra och skydda konkurrenskraftiga produkter. För att skydda koncernens immateriella rättigheter förlitar sig Vimian på en kombination av immateriella rättigheter, främst patent, men även varumärken, upphovsrätt och affärshemligheter samt sekretess- och licensavtal med koncernens anställda och andra parter. Det finns en risk att de åtgärder som Vimian har vidtagit eller kan komma att vidta i framtiden är otillräckliga för att upprätthålla och uppnå ett tillfredställande immaterialrättsligt skydd.

Distributörer och agenter

Vimian säljer sina produkter och tjänster både genom sitt eget försäljningsnätverk och genom

distributörer och återförsäljare. Att upprätthålla starka relationer med befintliga distributörer och återförsäljare och bygga upp relationer med nya distributörer och återförsäljare är nödvändigt för att Vimians produkter och tjänster ska presenteras väl för kunderna och göras tillgängliga för köp.

När Vimian använder sig av distributörer och återförsäljare löper Vimian risken att distributörerna och återförsäljarna missbrukar koncernens varumärke. Det finns också en risk att oberoende distributörer och återförsäljare börjar marknadsföra konkurrenternas produkter, och distributörer skulle eventuellt kunna ändra sin verksamhet och rikta försäljningen mot samma kundkategorier som Vimian.

Forskning och utveckling (FoU)

Vimians framtida framgång är beroende av koncernens befintliga produktportfölj, liksom av förmågan att förbättra befintliga egenutvecklade produkter och tjänster och att utveckla och introducera nya och innovativa egenutvecklade produkter och tjänster som är relevanta för koncernens kunder. Utveckling av nya produkter och tjänster kan också ske genom samriskföretag eller med produkter som koncernen kan erhålla genom licenser eller förvärv. Vimian investerar i forskning och utveckling, utvärderar nya produkter och tekniker som utvecklas av tredje part och förvärvar ibland licenser för sådana nya produkter och tekniker.

IT-system

För att effektivt och säkert kunna behandla data och utföra andra uppgifter som är nödvändiga för verksamheten måste Vimian ha väl fungerande

IT-system. Vimian använder till exempel molnbaserade system i stor utsträckning. Vimian kan därför påverkas av avbrott eller störningar i sina system på grund av intrång, sabotage, datavirus, buggar eller andra faktorer. Vimians IT-system är till stor del decentraliserade, vilket innebär att varje verksamhet ansvarar för sin egen IT-miljö. Eventuella avbrott och störningar i Vimians IT-system kan också ha en negativ inverkan på Vimians varumärke och anseende.

Behandling av personuppgifter

Vimian hanterar personuppgifter om anställda och kunder. Koncernen måste därför följa tillämplig lagstiftning, inklusive Europaparlamentets och rådets förordning (EU) 2016/679 av den 27 april 2016 om skydd av fysiska personer med avseende på behandling av personuppgifter och om det fria flödet av sådana uppgifter och om upphävande av direktiv 95/46/EG ("GDPR"). Enligt den omfattande dataskyddslagstiftningen måste koncernen behandla personuppgifter på ett säkert sätt och förstå, övervaka och dokumentera hur personuppgifter behandlas.

Rekrytera och behålla nyckelpersoner

Vimians anställda är en viktig tillgång och nyckeln till företagets långsiktiga tillväxt och fortsatta framgång. Koncernen är därför beroende av att kunna locka, utveckla, behålla och motivera kompetenta och skickliga ledande befattningshavare och andra anställda med nyckelkompetens (se ESG-risk på sid 45–47).

Medarbetarnas säkerhet och välbefinnande

Risk för olyckor i produktion/lager och medarbetarnas psykiska och fysiska hälsa och välbefinnande (se ESG-risk på sid 45–47).

Miljö och klimat

Strängare miljöregleringar kan leda till ökade kostnader eller ytterligare investeringar till följd av regleringarna. Betydande negativ miljöpåverkan från Vimians segment eller leverantörer kan leda till penningböter, förlust av verksamhetstillstånd och/eller skada vårt anseende (se ESG-risk på sid 45–47).

Produktsäkerhet och produktansvar

Många av Vimians produkter kännetecknas av höga krav på kvalitet, säkerhet och effektivitet. Vimians verksamhet kräver därför att interna rutiner utarbetas och följs på alla koncernens marknader och i alla regioner för att säkerställa att kraven för dessa produkter uppfylls. Övriga problem som rör produkternas säkerhet, kvalitet eller effekt kan uppstå, oavsett om produkterna säljs direkt till slutkund eller till veterinärer, djursjukhus eller laboratorier, och oavsett om produkterna har vetenskapligt eller kliniskt stöd.

Intern kontroll

Vimian har en decentraliserad organisationsmodell, vilket innebär att koncernens operativa dotterföretag i stor utsträckning själva ansvarar för sin verksamhet och ledningen av denna. Bolagsstyrning i en decentraliserad organisation ställer stränga krav på förfaranden för bland annat finansiell rapportering och kontrollförfaranden. Om Vimians interna kontroller, rutiner,

förfaranden och ledning skulle visa sig vara otillräckliga eller ineffektiva kan det leda till sanktioner från lokala myndigheter eller skada Vimians varumärke och rykte bland investerare och andra intressenter. Koncernen följer flera policyer som utvecklats för och av koncernen, och arbete pågår kontinuerligt, både centralt och i koncernens dotterföretag, för att vidareutveckla våra koncernpolicyer, samt deras implementering och uppföljning.

Finansiella risker

Vimian Groups hantering av finansiella risker är centraliserad till koncernens finansavdelning, som sköter sin verksamhet inom ramen för fastställda riskmandat och limiter. Verksamheten drivs i enlighet med riktlinjerna i koncernens policyer och föreskrifter för specifika områden.

Likviditets- och finansieringsrisker

Likviditetsrisk är risken för att ett företag inte kommer att kunna uppfylla förpliktelser relaterade till finansiella skulder som regleras med kontanter eller andra finansiella tillgångar på acceptabla villkor. Vimian hanterar likviditetsrisken genom att kontinuerligt övervaka verksamheten. Företaget prognostiserar regelbundet framtida kassaflöden utifrån olika scenarier för att säkerställa att det finns tillräckligt med likvida medel och outnyttjade kreditfaciliteter för att täcka koncernens behov. Under första halvåret 2022 inrättades en europeisk cash pool i koncernen och under andra halvåret 2022 inrättades en amerikansk cash pool. Genom cash pooling är det möjligt att frigöra likviditet inom koncernen och få en översikt över befintlig likviditet.

En del av Vimians verksamhet finansieras genom räntebärande finansiella skulder. Det innebär att Vimian är, och kommer att vara, utsatt för risker som är kopplade till fluktuationer i marknadsräntorna. Koncernen lånar normalt från kreditinstitut till rörlig ränta medan andra finansiella skulder har fast ränta. Med tanke på de räntebärande tillgångarna och skulderna med rörlig ränta per den 31 december 2022 skulle en räntehöjning på 1 procentenhet påverka resultatet före skatt med -2 098 (-427) tusen euro. En ökning av räntan med 1 procentenhet skulle ge en effekt på -1 200 tusen euro, -429 tusen dollar, -296 tusen pund, -61 tusen danska kronor och -35 tusen svenska kronor och påverka det egna kapitalet efter skatt med ett belopp om -1 657 tusen euro (-337 tusen euro).

Kreditrisk

Kreditrisk är risken att Vimian Groups motparter inte kan betala sina skulder och därmed orsakar förluster för Vimian Group. Kreditrisken är huvudsakligen hänförlig till koncernens kundfordringar och är spridd över ett stort antal kunder med ett fåtal större företagskunder. Betalningsvillkoren är 30–60 dagar och följs upp kontinuerligt. Historiskt sett har kreditförlusterna inom koncernen varit obetydliga.

Skatterisker

Vimian är verksam i flera jurisdiktioner och har en diversifierad portfölj med produkter, tjänster och lösningar i mer än 90 länder. Vimian omfattas av lokal skattelagstiftning i flera olika jurisdiktioner och det finns en risk att Vimians förståelse och tolkning av skattelagstiftningen kan vara felaktig,

eller att skattemyndigheterna i de berörda jurisdiktionerna kan fatta beslut som skiljer sig från Vimians tolkning, vilket kan ha en negativ effekt på koncernens skattekostnader och effektiva skattesats. Det finns också en risk för att ändrad lagstiftning, som kan tillämpas retroaktivt, kan påverka koncernens resultat negativt.

Under de senaste åren har skattemyndigheterna ökat sitt fokus på internprissättning, ett område med hög komplexitet. Negativa resultat i granskningar och tvister som rör internprissättning kan ha en negativ inverkan på Vimians skattesituation.

Valutarisker

Vimian är utsatt för valutarisker i samband med förändringar i växelkurser i utländska valutor, vilket kan ha en inverkan på Vimians resultaträkning och balansräkning. Valutarisker avser både transaktionsexponering och omräkningsexponering.

Koncernens intäkter är huvudsakligen denominerade i euro och amerikanska dollar och kostnaderna är huvudsakligen denominerade i euro, amerikanska dollar, svenska kronor, och i begränsad utsträckning brittiska pund, norska kronor, danska kronor och schweizerfranc. Vimian anser dock att valutarisken som är hänförlig till transaktionsexponering är låg eftersom koncernens intäkter i verksamheterna till stor del motsvarar kostnader i samma valuta.

Anställda och ersättning

Antal anställda

Antalet anställda var i slutet av december 2022 cirka 900 (600).

Incitamentsprogram

På årsstämman den 2 juni 2022 beslutades att införa ett långsiktigt incitamentsprogram, ett teckningsoptionsprogram för upp till 115 anställda (LTI 2022).

Långsiktigt incitamentsprogram 2022

LTI 2022 riktar sig till totalt 80 anställda inom koncernen, däribland åtta personer i företagets ledning.

Syftet med LTI 2022 är att en del av ersättningen för nuvarande och framtida nyckelpersoner, anställda och konsulter knyts till Vimians långsiktiga värdeskapande. På så sätt säkerställer man att programdeltagarnas och aktieägarnas intressen sammanfaller. Företaget har behållit rätten att med vissa undantag återköpa teckningsoptioner om deltagarens anställning/uppdrag i företaget avslutas eller om deltagaren vill överlåta sina teckningsoptioner före den 15 juni 2025. Teckning av nya aktier inom ramen för LTI 2022 kan ske under perioden 15 juni 2025 till 30 juni 2025. LTI 2022 består av totalt 3 216 193 teckningsoptioner som tecknas av deltagarna till marknadsvärde och utan någon finansiering från företaget. Vid teckning ska teckningskursen per stamaktie motsvara 116 procent av priset vid noteringen av företagets aktier, motsvarande 38,9 SEK. Teckningskursen och antalet stamaktier som varje teckningsoption ger rätt till ska omräknas i händelse av en split eller en omvänd split av aktier, nyemission av aktier osv. i enlighet med marknadspraxis.

Hållbarhetsrapport

Koncernens hållbarhetsrapport publiceras som en del av årsredovisningen på vimian.com. Hållbarhetsrapporten omfattar Vimian Group AB och dess dotterföretag.

Bolagsstyrningsrapport

Koncernens bolagsstyrningsrapport finns på sidorna 51–57 i årsredovisningen.

Framtida utveckling

Prognos

Vimian Group tillhandahåller ingen finansiell prognos.

Aktien

Antal aktier och kvotvärde

Vimian Groups aktie noterades på Nasdaq First North Growth Market den 18 juni 2021, under kortnamnet VIMIAN. Det totala antalet aktier i Vimian Group uppgick den 31 december 2022 till 441 136 039, varav 416 172 597 stamaktier och 24 963 442 C-aktier. Varje stamaktie ger innehavaren en röst på bolagsstämman och en C-aktie ger innehavaren en tiondels röst på bolagsstämman. Aktierna är denominerade i svenska kronor och kvotvärdet för varje aktie är cirka 0,001668 SEK.

Största aktieägare

Den 31 december 2022 hade Vimian Group 1 918 aktieägare, där majoritetsägaren Fidelio Capital hade 55 procent av kapitalet och 58 procent av rösterna. De tio största ägarna representerade 82,2 procent av kapitalet och 84,6 procent av rösterna.

Efter Fidelio Capital var de största aktieägarna SEB Funds (6,3 % av rösterna), PRG Investment Holdings (3,7 % av rösterna), Didner & Gerge Funds (3,7 % av rösterna) och AMF Pension & Funds (3,2 % av rösterna).

Bolagsordning

Bolagsordningen innehåller inga separata bestämmelser om utnämning och avsättning av styrelseledamöter eller om ändring av bolagsordningen.

Förslag till vinstdisposition

Moderbolag

Till årsstämmans förfogande (tusen kronor):

Överkursfond	6 167 328
Balanseras i ny räkning	1 825 345
Årets resultat	-74 207
Total	7 918 466
Styrelsen föreslår att det balanserade resultatet disponeras enligt följande (tusen kronor):	
Utdelning till aktieägarna	-
Balanseras i ny räkning	7 918 466

Utdelning

Vimian strävar efter att investera sina vinster och kassaflöden i organiska tillväxtinitiativ och förvärv och räknar inte med att betala utdelning för år 2022. Styrelsens förslag till bolagsstämman i juni 2023 är att ingen utdelning för 2022 ska ske.

Koncernens rapport över resultatet

tEUR	Not	2022	2021
Intäkter från avtal med kunder	3,4	281 308	173 350
Intäkter		281 308	173 350
Övriga rörelseintäkter		6 511	4 824
Råmaterial och handelsvaror	18	-87 315	-50 501
Övriga externa kostnader	5	-56 927	-41 877
Personalkostnader	6	-71 012	-42 537
Avskrivningar	13, 14, 15	-27 226	-16 689
Övriga rörelsekostnader	7	-5 978	-4 973
Rörelseresultat		39 361	21 597
Finansiella intäkter	8	12 385	866
Finansiella kostnader	9	-50 730	-9 803
Resultat från andelar i intresseföretag	17	-92	99
Resultat före skatt		924	12 759
Skatt	10	-8 122	-5 000
Årets resultat		-7 198	7 759
Årets resultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		-6 742	6 586
Innehav utan bestämmande inflytande		-456	1 173
Resultat per stamaktie före och efter utspädning	11	-0 02	0 02

Koncernens rapport över totalresultat

tEUR	Not	2022	2021
Årets resultat		-7 198	7 759
Övrigt totalresultat			
<i>Poster som kommer att omklassificeras till resultatet (efter skatt)</i>			
Omräkningsdifferens	22	-6 929	7 742
<i>Poster som inte kommer att omklassificeras till resultatet (efter skatt)</i>			
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	28	87	-64
Summa övrigt totalresultat för året, efter skatt		-6 842	7 678
Årets totalresultat, efter skatt		-14 040	15 437
Årets totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare		-13 609	14 240
Innehav utan bestämmande inflytande		-430	1 197

Koncernens rapport över finansiell ställning

tEUR	Not	31 dec 2022	31 dec 2021
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Goodwill	12	464 374	326 921
Immateriella tillgångar	13	203 992	152 030
Materiella anläggningstillgångar	14	21 518	17 189
Nyttjanderättstillgångar	15	13 328	9 223
Andelar i intresseföretag	17	7 578	522
Långfristiga finansiella tillgångar	16	4 103	1 275
Uppskjuten skattefordran	10	1 976	2 082
Summa anläggningstillgångar		716 867	509 244
Omsättningstillgångar			
Varulager	18	61 200	32 996
Kundfordringar	16, 23	41 168	30 961
Aktuell skattefordran	10	568	709
Övriga fordringar ¹	16	57 434	5 323
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	19	4 127	6 369
Likvida medel	16, 20, 23	42 194	55 114
Summa omsättningstillgångar		206 692	131 472
SUMMA TILLGÅNGAR		923 559	640 716

1) Övriga fordringar skiljer sig från det rapporterat i bokslutskommunikén då det uppdaterats för att inkludera ett belopp på 52 526 tEUR avseende ersättning för den rättsliga tvisten i VOI per den 4 april 2023.

tEUR	Not	31 dec 2022	31 dec 2021
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	22	72	64
Övrigt tillskjutet kapital		432 985	294 984
Reserver		-4 460	2 407
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		53 216	59 959
Summa eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		481 813	357 414
Innehav utan bestämmande inflytande		-316	1 226
Summa eget kapital		481 497	358 640
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	16, 23	207 112	163 110
Leasingskulder	15, 23	9 029	7 273
Uppskjuten skatteskuld	10	24 406	17 492
Övriga långfristiga skulder	16, 23	35 229	21 412
Långfristiga avsättningar	24, 25	30	97
Summa långfristiga skulder		275 806	209 385
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	16, 23	-	7 578
Leasingskulder	15, 23	4 816	2 406
Leverantörsskulder	23	18 328	13 283
Aktuella skatteskulder	10	8 179	7 875
Övriga kortfristiga skulder ²	16, 23	113 576	27 594
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	26	21 358	13 956
Summa kortfristiga skulder		166 256	72 691
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		923 559	640 716

2) Övriga kortfristiga skulder skiljer sig från det rapporterat i bokslutskommunikén då det uppdaterats för att inkludera ett belopp om 65 652 tEUR enligt förlikningsavtalet med DePuy Synthes per den 4 april 2023.

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

tEUR	Not	Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare					Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
		Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat	Summa eget kapital hänförligt till moderföretagets ägare		
Ingående eget kapital 2021-01-01		2	178 574	-5 247	50 691	224 020	50 226	274 246
Årets resultat		-	-	-	6 586	6 586	1 173	7 759
Årets övrigt totalresultat		-	-	7 654	-	7 654	24	7 678
Årets totalresultat		-	-	7 654	6 586	14 240	1 197	15 437
<i>Transaktioner med koncernens ägare</i>	22							
Registrerat aktiekapital		62	459 155	-	-	459 217	-	459 217
Pågående nyemission		-	1 275	-	-	1 275	-	1 275
Emissionskostnader		-	-545	-	-	-545	-	-545
Utdelning		-	-	-	-	-	-652	-652
Aktieägartillskott		-	12 815	-	-	12 815	640	13 454
Teckningsoptioner		-	1 142	-	-	1 142	-	1 142
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande		-	-357 432	-	2 681	-354 751	-50 184	-404 935
Summa		62	116 411	-	2 681	119 154	-50 197	68 957
Utgående eget kapital 2021-12-31		64	294 984	2 407	59 958	357 414	1 226	358 640
Ingående eget kapital 2022-01-01		64	294 984	2 407	59 958	357 414	1 226	358 640
Årets resultat				-	-6 742	-6 742	-456	-7 198
Årets övrigt totalresultat				-6 868	-	-6 868	25	-6 842
Årets totalresultat				-6 868	-6 742	-13 609	-430	-14 040
<i>Transaktioner med koncernens ägare</i>								
Registrerat aktiekapital		7	137 961	-	-	137 969	-	137 969
Pågående nyemission		-	-	-	-	-	-4	-4
Emissionskostnader		-	-1 619	-	-	-1 619	-	-1 619
Utdelning		-	-	-	-	-	-	-
Aktieägartillskott		-	-	-	-	-	-	-
Teckningsoption		-	1 658	-	-	1 658	-	1 658
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande		-	-	-	-	-	-1 107	-1 107
Summa		7	138 001	-	-	138 008	-1 111	136 898
Utgående eget kapital 2022-12-31		72	432 985	-4 460	53 216	481 812	-315	481 497

Koncernens rapport över kassaflöden

tEUR	Not	2022	2021
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		39 361	21 597
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	27	30 702	18 087
Erhållen ränta		21	520
Erlagd ränta		-10 389	-8 463
Betald skatt		-7 677	-5 878
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		52 017	25 863
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Förändring av varulager		-19 817	-4 259
Förändringar av rörelsefordringar		-3 758	-5 562
Förändringar av rörelseskulder		-3 130	-28
Kassaflöde från den löpande verksamheten		25 313	16 014
Investeringsverksamheten			
Rörelseförvärv	31	-171 261	-102 456
Investeringar i intresseföretag		-6 964	-550
Försäljning av intresseföretag		-	-
Utdelning från intresseföretag		-	126
Förvärv av immateriella tillgångar		-4 486	-6 085
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-5 822	-5 407
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		-	-
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-	-762
Försäljning av finansiella anläggningstillgångar		-	137
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-188 533	-114 997

tEUR	Not	2022	2021
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		137 969	50 120
Teckningsoptioner		1 658	1 142
Aktieägartillskott		-	-
Emissionskostnader		-1 619	-545
Upptagna lån	27	150 549	175 526
Amortering av lån	27	-133 160	-102 017
Amortering av leasingskuld	27	-5 168	-2 295
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande		-	2 010
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		150 229	123 941
Årets kassaflöde			
Likvida medel vid årets början		55 114	29 663
Valutakursdifferens i likvida medel		70	493
Likvida medel vid årets slut	20	42 194	55 114

Noter

Samtliga belopp är angivna i tEUR om inget annat anges

Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper

Denna koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Vimian Group AB (publ) med organisationsnummer 559234-8923 och dess dotterföretag.

Koncernens huvudsakliga verksamhet är att erbjuda produkter och tjänster för hälso- och sjukvård till husdjur och boskapsdjur runt om i världen. Koncernen erbjuder varor och tjänster inom läkemedel, diagnostik, medicinsk teknik samt tjänster och rådgivning till veterinärer. Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i och med säte i Stockholm i Sverige. Adressen till huvudkontoret är Riddargatan 19, 114 57 Stockholm.

Styrelsen har den 3 maj 2023 godkänt denna årsredovisning och koncernredovisning vilken kommer att läggas fram för antagande vid årsstämma 1 juni 2023.

Grunder för upprättande av koncernredovisningen

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningar som utfärdats av IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska Unionen (EU). Vidare tillämpar koncernen årsredovisningslagen (1995:1554) och RFR 1 ”Kompletterande redovisningsregler för koncerner” utfärdad av Rådet för finansiell rapportering.

Koncernredovisningen har upprättats utifrån antagandet om fortlevnad (going concern). Tillgångar och skulder värderas med utgångspunkt i anskaffningsvärdet med undantag för vissa finansiella instrument som är värderade till verkligt värde. Koncernredovisningen är upprättad i enlighet med förvärvsmetoden och samtliga dotterföretag, i vilka bestämmande inflytande innehas, konsolideras från och med det datum detta inflytande erhöles.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver att flera uppskattningar görs av ledningen för redovisningsändamål. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen, anges i Not 2 Väsentliga uppskattningar och bedömningar. Dessa bedömningar och antaganden baseras på historiska erfarenheter samt andra faktorer som bedöms vara rimliga under rådande omständigheter. Faktiskt utfall kan skilja sig från gjorda bedömningar om gjorda bedömningar ändras eller andra förutsättningar föreligger.

De nedan angivna redovisningsprinciperna har, om inte annat anges, tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter.

Konsolidering

Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har ett bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från innehavet i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen, och exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Dotterföretag redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvar dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestäm-

mande inflytande. Transaktionsutgifter, med undantag av transaktionsutgifter som är hänförliga till emission av egetkapitalinstrument eller skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat. Tilläggsköpeskillningar redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Inom koncernen förekommer enbart tilläggsköpeskillningar som klassificeras som finansiell skuld. Dessa omvärderas vid respektive bokslutstillfälle. Förändringar i verkligt värde redovisas som finansiell intäkt eller finansiell kostnad. Vid rörelseförvärv där överförd ersättning överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris, redovisas denna direkt i årets resultat.

Vid förvärv som sker i steg fastställs goodwill den dag då bestämmande inflytande uppkommer. Tidigare innehav värderas till verkligt värde och skillnaden mellan redovisat värde på innehavet omedelbart före transaktionen och verkligt värde redovisas i resultaträkningen. I de fall innehavet innan bestämmande inflytande uppkom redovisats som intresseföretag redovisas resultateffekten från den redovisningsmässiga avyttringen av intresseföretaget på raden Resultat från andelar i intresseföretag. Om ytterligare andelar förvärvas efter att bestämmande inflytande erhållits, redovisas detta som en transaktion mellan ägare inom eget kapital.

Transaktioner som elimineras vid konsolidering

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och orealiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Intresseföretag

Som intresseföretag redovisas företag i vilka koncernen utövar ett betydande, men ej bestämmande, inflytande vilket presumeras vara fallet när innehavet uppgår till minst 20 och högst 50 procent av rösterna. Det förutsätts dessutom att ägandet inte utgör ett samarbetsarrangemang.

Intresseföretag redovisas enligt kapitalandelsmetoden. Vid tillämpning av kapitalandelsmetoden värderas investeringen inledningsvis till anskaffningsvärde i koncernens rapport över finansiell ställning och det redovisade värdet ökar eller minskar därefter för att beakta koncernens andel av resultat och övrigt totalresultat från sina intresseföretag efter förvärvstidpunkten. Om koncernens andel av förluster i ett intresseföretag överstiger innehavet i intresseföretaget redovisar inte koncernen några ytterligare förluster om inte koncernen har åtagit sig förpliktelser å intresseföretagets vägnar. Koncernens andel av resultat och övrigt totalresultat i ett intresseföretag ingår i koncernens resultat och övrigt totalresultat.

En bedömning görs vid varje rapportperiods slut om det föreligger ett nedskrivningsbehov för investeringen i ett intresseföretag. Om så är fallet görs en beräkning av nedskrivningsbeloppet som motsvaras av skillnaden mellan återvinningsvärdet och det redovisade värdet. Nedskrivningen redovisas på raden ”Resultat från andelar i intresseföretag” i resultaträkningen.

Valuta

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Den funktionella valutan för moderföretaget är svenska kronor, vilken utgör rapporteringsvalutan för moderföretaget medan koncernens presentationsvaluta är euro (EUR) då merparten av koncernens verksamheter har euro som funktionell valuta. Samtliga belopp anges i

Forts. Not 1

Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Icke-monetära poster, som värderas till historiskt anskaffningsvärde i en utländsk valuta, räknas inte om. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas netto i rörelseresultatet, medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder netto redovisas som finansiella poster.

Omräkning av utländska dotterföretag

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till rapporteringsvalutan till en genomsnittskurs som utgör en approximation av de valutakurser som förelegat vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i omräkningsreserven i eget kapital. När bestämmande inflytande upphör för en utlandsverksamhet omklassificeras tillhörande omräkningsdifferenser från omräkningsreserven i eget kapital till resultatet.

Klassificering

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar består i allt väsentligt av belopp som förväntas realiseras under koncernens normala verksamhetscykel som är 12 månader efter rapportperioden. Kortfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas regleras under koncernens normala verksamhetscykel som är 12 månader efter rapportperioden.

Segmentsrapportering

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den Högste Verkställande Beslutsfattaren (HVB). Den Högste Verkställande Beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat. I koncernen har denna funktion identifierats som verkställande direktören. Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådrar sig kostnader och för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Koncernens indelning i segment baseras på den interna strukturen av koncernens affärsverksamheter, vilket innebär att koncernens verksamhet har delats in i fyra rapporterbara segment; Specialty Pharma, MedTech, Diagnostics och Veterinary Services.

Samma redovisningsprinciper används inom segmenten som för koncernen.

Intäkter från avtal med kunder

En intäkt redovisas då ett prestationsåtagande uppfylls, vilket är då kontroll över en utlovad vara eller tjänst övergår till kunden. Kontroll kan övergå över tid eller vid en tidpunkt. Intäkten motsvarar det belopp som bolaget förväntar sig erhålla som ersättning för överförda varor eller tjänster. Koncernens intäkter fördelar sig i huvudsak på följande fyra intäktsströmmar med fokus på förbättrad djurhälsa; Specialty Pharma, MedTech, Diagnostics och Veterinary Services. Koncernen analyserar kundavtalen inom respektive affärsområde utifrån den så kallade femstegsmodellen för att fastställa när intäkterna ska redovisas. De fem stegen som analyseras är:

Steg 1: Identifiera ett avtal mellan minst två parter där det finns en rättighet och ett åtagande.

Steg 2: Identifiera de olika löften (prestationsåtaganden) som finns i avtalet.

Steg 3: Fastställa transaktionspriset, det vill säga det ersättningsbelopp som företaget förväntas erhålla i utbyte mot de utlovande varorna eller tjänsterna. Transaktionspriset ska justeras för rörliga delar, exempelvis eventuella rabatter.

Steg 4: Fördela transaktionspriset på de olika prestationsåtagandena.

Steg 5: Redovisa en intäkt när prestationsåtagandena uppfylls, det vill säga kontroll övergått till kunden. Detta görs vid ett tillfälle eller över tid om något av de kriterier som anges i standarden möts.

Specialty Pharma

Intäkterna från Specialty Pharma avser försäljning inom området allergidiagnostik, allergibehandling och andra närliggande produkter och tjänster. Kunderna utgörs primärt av veterinärkliniker och återförsäljare av koncernens produkter. Försäljningsavtalen består normalt av ramavtal från vilka separata inköpsordrar avropas. Avtalslängden är generellt sett kort men längre avtal förekommer då årliga volymbaserade rabatter finns.

Vimian bedömer att koncernens prestationsåtagande inom Specialty Pharma utgörs av att leverera varje enskild produkt till kunden. Transaktionspriset baseras normalt på rådande prislista, men volymbaserade rabatter som normalt fastställs på årsbasis förekommer. Transaktionspriset allokteras proportionellt till respektive prestationsåtagande, det vill säga till varje enskild produkt. Samtliga prestationsåtaganden uppfylls vid leverans till kunden baserat på gällande leveransvillkor och följaktligen redovisas intäkten vid en tidpunkt.

MedTech

Intäkterna från MedTech avser försäljning av ortopediska implantat för husdjur och hänförliga instrument samt andra närliggande produkter och tjänster. Försäljningsavtalen består i allt väsentligt av separata inköpsordrar som fullgörs under korta tidsperioder. Koncernen har även ingått partneravtal med kliniker som kan erhålla bonusar baserat på om de uppnår förutbestämda försäljningsmål.

Koncernen bedömer att åtagandet att leverera varje enskild produkt till kunden är ett distinkt prestationsåtagande. Transaktionspriset utgörs av både fasta och rörliga komponenter. Den fasta delen består av priser enligt rådande prislista och rörliga delar inkluderar rabatter, bonuskrediter och produktreturer. Intäkten redovisas då kontroll övergår till kunden vilket utgörs av tidpunkten då produkten levereras till kunden och prestationsåtagandet uppfylls. Produkter som säljs som konsignation

är i koncernens ägo och intäktsförs vid försäljning till slutkund baserat på rapportering från distributören.

Diagnostics

Intäkterna från Diagnostics avser försäljning av olika diagnostikprodukter- och tjänster för identifiering av virus och bakterier bland boskapsdjur och husdjur samt tjänster relaterade till service av sålda diagnostikmaskiner. Koncernen säljer egentillverkade produkter och agerar som distributör av andra varumärken där koncernen är huvudman samt erbjuder service och säljer produkter under eget varumärke enligt OEM-avtal. Avtalen löper generellt sett på kort till medellång sikt.

Vimian bedömer att åtagandet att leverera varje enskild produkt eller service till kunden är ett distinkt prestationsåtagande. Transaktionspriset är fast och baseras på rådande prislista, men ibland med rabatt. Prestationsåtaganden inom Diagnostics, för både produktförsäljning och serviceförsäljning, uppfylls vid en tidpunkt vilken motsvaras av tidpunkten då kontroll övergår till kunden.

Veterinary Services

Intäkterna från Veterinary Services utgörs till största del av intäkter från centralt förhandlade inköpsavtal som görs tillgängliga för veterinärkliniker anslutna till Vimians medlemserbjudande till veterinärkliniker. Intäkter genereras även från försäljning av medlemskap till veterinärkliniker, tjänster inom affärsutveckling för kliniker (VetBusiness) samt VetPlan vilket är en abonnemangsbaserad digital vårdplan bestående av förebyggande vårdtjänster.

Vimians åtagande i de centralt förhandlade inköpsavtalen utgörs av att marknadsföra leverantörens produkter till kliniker anslutna till tjänsten. Åtagandet utgör en serie distinkta tjänster vilket innebär att respektive avtal inkluderar ett prestationsåtagande. Transaktionspriset är rörligt och baseras på klinikernas inköp hos leverantören. Den variabla ersättningen allokteras till den period som den hänförliga tjänsten utförs. Prestationsåtagandet uppfylls över den tid som koncernen utför marknadsföringstjänsten vilket innebär att intäkten redovisas över tid.

Avtalen för medlemskap inkluderar ett prestationsåtagande där transaktionspriset är fast. Intäkten redovisas

Forts. Not 1

över avtalstiden då kliniken samtidigt erhåller och förbrukar de fördelar som koncernen tillhandahåller. Avtalen avseende VetBusiness kan innehålla ett eller flera prestationsåtaganden beroende på de specifika avtalsenliga omständigheterna. Transaktionspriset är normalt fast och prestationsåtagandet uppfylls över tid som tjänsterna utförs. Vimians åtaganden för VetPlan utgörs av en serie distinkta tjänster som utgör ett prestationsåtagande. Transaktionspriset utgörs primärt av rörliga komponenter som är beroende av veterinärklinikernas utnyttjande av konceptet. Intäkten redovisas över tid då kliniken samtidigt erhåller och förbrukar de fördelar som koncernen tillhandahåller.

Dessutom äger koncernen en ett växande antal veterinärkliniker i Sverige och Danmark. Försäljningen på dessa kliniker består av tjänster som tillhandahålls av veterinärer och försäljning av receptfria produkter som samt receptbelagda läkemedel. Både tjänsterna och försäljning av produkter är skilda prestationer baserade på fristående priser som fastställs av klinikerna. Intäkterna redovisas vid utförandet av tjänsterna eller leveransen av varorna.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda såsom lön, sociala avgifter och semesterersättning kostnadsförs i den period de anställda utför tjänsterna.

Avgiftsbestämda pensionsplaner

En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Koncernen har därmed ingen ytterligare risk. Koncernens förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad i resultaträkningen i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt koncernen under perioden.

Förmånsbestämda pensionsplaner

En förmånsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen har en förpliktelse att betala överenskomna ersättningar till de anställda. Koncernen bär därmed både den aktuariella risken och investeringsrisken. Koncernen tillhandahåller förmånsbestämda pensionsplaner för fem anställda i Schweiz sedan 2020 med ett nettoåtagande om 76 tEUR per 31 december 2020.

Kostnaden för den förmånsbestämda pensionsplanen, samt storleken av pensionsförpliktelsen beräknas årligen av oberoende aktuarier med tillämpning av den s.k. Projected Unit Credit Method, vilket innebär att kostnaden fördelas över den anställdes tjänstgöringsperiod. Vid beräkningen används aktuariella antaganden såsom personalomsättning, framtida löneökningar, livslängd och pensionsålder. Aktuariella vinster och förluster vid omvärderingar till följd av erfarenhetsbaserade justeringar och förändringar i aktuariella antaganden redovisas i övrigt totalresultat under den period de uppstår. Övriga kostnader redovisas i resultatet, tjänstgöringskostnader som en del av personalkostnader och räntekostnader i finansnettot.

Ersättningar vid uppsägning

En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas endast om företaget är bevisligen förpliktigt, utan realistisk möjlighet till tillbakadragande, av en formell detaljerad plan att avsluta en anställning före den normala tidpunkten. När ersättningar lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång, redovisas en kostnad om det är sannolikt att erbjudandet kommer att accepteras och antalet anställda som kommer att acceptera erbjudandet tillförlitligt kan uppskattas.

Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter

Finansiella intäkter består av ränteintäkter och eventuella realisationsresultat på finansiella tillgångar. Ränteintäkter redovisas i enlighet med effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som diskonterar de uppskattade framtida in- och utbetalningarna under ett finansi-

ellt instruments förväntade löptid till den finansiella tillgångens eller skuldens redovisade nettovärde. Beräkningen innefattar alla avgifter som erlagts eller erhållits av avtalsparterna som är en del av effektivräntan, transaktionskostnader och alla andra över- och underkurser. Finansiella intäkter redovisas i den period till vilken de hänför sig.

Finansiella kostnader

Finansiella kostnader utgörs främst av räntekostnader på skulder vilka beräknas med tillämpning av effektivräntemetoden och av räntekostnader på leasingskulder. Finansiella kostnader redovisas i den period till vilken de hänför sig.

De valutakursvinster och valutakursförluster som redovisas som finansiella intäkter respektive kostnader redovisas netto.

Inkomstskatter

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då den underliggande transaktionen redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden. Temporära skillnader beaktas inte vid redovisning av goodwill eller för den initiala redovisningen av ett tillgångsförvärv eftersom förvärvet inte påverkar vare sig redovisat eller skattepliktigt resultat. Vidare beaktas inte heller temporära skillnader hänförliga till andelar i dotterföretag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig framtid. Värderingen av uppskjuten skatt baseras på hur och i vilken jurisdiktion de underliggande tillgångarna eller skulderna förväntas bli realiserade eller reglerade. Uppskjuten skatt

beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatte regler som är beslutade eller aviserade per balansdagen och som förväntas gälla i den jurisdiktion när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas. Uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder kvittas om det finns en legal rätt att kvitta kortfristiga skattefordringar mot kortfristiga skatteskulder och den uppskjutna skatten är hänförlig till samma enhet i koncernen och samma skattemyndighet.

Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att nettoresultat hänförlig till moderföretagets aktieägare divideras med viktat genomsnittligt antal utestående aktier under året.

Resultat per aktie efter utspädning beräknas genom att nettoresultat hänförlig till moderföretagets aktieägare divideras, i tillämpliga fall justerat, med summan av det viktade genomsnittliga antalet stamaktier och potentiella stamaktier som kan ge upphov till utspädningseffekt. Utspädningseffekt av potentiella stamaktier redovisas endast om en omräkning till stamaktier skulle leda till en minskning av resultatet per aktie efter utspädning.

Immateriella tillgångar

En immateriell tillgång redovisas om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelarna som kan hänföras till tillgången kommer tillfalla företaget samt att anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. En immateriell tillgång värderas till anskaffningsvärde då det tas upp för första gången i den finansiella rapporten. Immateriella tillgångar med bestämbar nyttjandeperiod redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod prövas årligen för nedskrivningsbehov samt i de fall det föreligger indi-

Forts. Not 1

kationer på en nedskrivning kan behövas. Även för de immateriella tillgångarna med obestämbar nyttjandeperiod görs en omprövning av nyttjandeperioden vid varje bokslutstillfälle.

Immateriella tillgångar uppkomna i samband med rörelseförvärv

De immateriella tillgångar som uppstått i samband med koncernens rörelseförvärv utgörs av goodwill, kundrelationer, varumärken och varunamn, teknologi samt övrigt.

Goodwill representerar skillnaden mellan anskaffningsvärdet vid ett rörelseförvärv och det verkliga värdet av förvärvade nettotillgångar. Goodwill värderas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enheter som väntas gynnas av rörelseförvärvets synergieffekter. De faktorer som utgör redovisad goodwill är främst relaterat till intäkts- och kostnadssynergier, personal, och know-how. Goodwill anses ha en obestämbar nyttjandeperiod och prövas därmed minst årligen för nedskrivningsbehov.

Övriga immateriella tillgångar uppkomna i samband med rörelseförvärv redovisas till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och eventuella ackumulerade nedskrivningar. Övriga immateriella tillgångar som anses ha en bestämbar nyttjandeperiod skrivs av med planerliga avskrivningar som framkommer i stycket Avskrivningsprinciper nedan.

Egenupparbetade immateriella tillgångar

Koncernens egenupparbetade immateriella tillgångar avser främst utvecklade IT system samt teknologiutveckling. Koncernens utvecklingsprojekt delas in i två faser: forskningsfas och utvecklingsfas. Kostnader som uppstår under forskningsfasen kostnadsförs löpande i takt med att de uppstår och aktiveras aldrig i efterhand. Kostnader som uppstår under utvecklingsfasen aktiveras som immateriella tillgångar när det enligt ledningens bedömning är sannolikt att de kommer resultera i framtida ekonomiska fördelar för koncernen, kriterierna för aktivering är uppfyllda och kostnaderna kan mätas på ett tillförlitligt sätt.

Egenupparbetade immateriella tillgångar redovisas under utvecklingsfasen till anskaffningsvärde minus

eventuella ackumulerade nedskrivningar. De utgifter som aktiveras innefattar utgifter för material, direkt lön och andra direkt hänförliga utgifter såsom konsultarvoden. Alla andra kostnader som inte uppfyller kriterierna för aktivering belastar resultatet när de uppstår. Internt upparbetade tillgångar under utveckling testas minst årligen för nedskrivningsbehov.

Avskrivningsprinciper

Immateriella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. Nyttjandeperioden omprövas vid varje bokslutstillfälle och justeras vid behov. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde. Immateriella tillgångar med bestämbar nyttjandeperiod skrivs av från det datum då de är tillgängliga för användning. Beräknade nyttjandeperioder för väsentliga immateriella anläggningstillgångar är följande:

Goodwill	Obestämbar
Egenupparbetade immateriella tillgångar	5 år
Kundrelationer	7-10 år
Patent	5-16 år
Varumärken och varunamn	7-15 år, eller obestämbar
Teknologi	4-10 år

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i balansräkningen om det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer att komma företaget till del och anskaffningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Materiella anläggningstillgångar redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Det redovisade värdet för en tillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av

en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst och förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer.

Avskrivningsprinciper

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. De beräknade nyttjandeperioderna är:

– Byggnader	15–30 år
– Inventarier, verktyg och installationer	2–10 år

Tillämpade avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut.

Leasingavtal

Koncernen är endast leasetagare.

Vid ingåendet av ett avtal fastställer koncernen om avtalet är, eller innehåller, ett leasingavtal baserat på avtalets substans. Ett avtal är, eller innehåller, ett leasingavtal om avtalet överlåter rätten att under en viss period bestämma över användningen av en identifierad tillgång i utbyte mot ersättning.

Leasingskulder

På inledningsdatumet för ett leasingavtal redovisar koncernen en leasingskuld motsvarande nuvärdet av de leasingbetalningar som ska erläggas under leasingperioden. Leasingperioden bestäms som den icke-uppsägningbara perioden tillsammans med perioder att förlänga eller säga upp avtalet om koncernen är rimligt säkra på att nyttja de optionerna. Leasingbetalningarna inkluderar fasta betalningar (efter avdrag för eventuella förmåner i samband med tecknandet av leasingavtalet som ska erhållas), variabla leasingavgifter som beror på ett index

eller ett pris (t.ex. en referensränta) och belopp som förväntas betalas enligt restvärdesgarantier. Leasingbetalningarna inkluderar dessutom lösenpriset för en option att köpa den underliggande tillgången eller straffavgifter som utgår vid uppsägning i enlighet med en uppsägningsoption, om sådana optioner är rimligt säkra att utnyttjas av koncernen. Variabla leasingavgifter som inte beror på ett index eller ett pris redovisas som en kostnad i den period som de är hänförliga till.

För beräkning av nuvärdet av leasingbetalningarna använder koncernen den implicita räntan i avtalet om den enkelt kan fastställas och i övriga fall används den marginella upplåningsräntan per inledningsdatumet för leasingavtalet. Efter inledningsdatumet av ett leasingavtalet ökar leasingskulden för att återspegla räntan på leasingskulden och minskar med utbetalda leasingavgifter. Dessutom omvärderas värdet på leasingskulden till följd av modifieringar, förändringar av leasingperioden, förändringar i leasingbetalningar eller förändringar i en bedömning att köpa den underliggande tillgången.

Nyttjanderättstillgångar

Koncernen redovisar nyttjanderättstillgångar i rapporten över finansiell ställning på inledningsdatumet för leasingavtalet (d.v.s. det datum då den underliggande tillgången blir tillgänglig för användande). Nyttjanderättstillgångar värderas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar, samt justerat för omvärderingar av leasingskulden. Anskaffningsvärdet för nyttjanderättstillgångar inkluderar det initiala värdet som redovisas för den hänförliga leasingskulden, initiala direkta utgifter, samt eventuella förskottsbetalningar som görs på eller innan inledningsdatumet för leasingavtalet efter avdrag av eventuella erhållna incitament. Förutsatt att koncernen inte är rimligt säkra på att äganderätten till den underliggande tillgången kommer att övertas vid utgången av leasingavtalet skrivs nyttjanderättstillgången av linjärt under det kortare av leasingperioden och nyttjandeperioden.

Tillämpning av praktiska undantag

Koncernen tillämpar det praktiska undantaget avseende korttidsleasingavtal. Korttidsleasingavtal definieras som

Forts. Not 1

leasingavtal med en initial leasingperiod om maximalt 12 månader efter beaktande av eventuella optioner att förlänga leasingavtalet. Leasingbetalningar för korttidsleasingavtal kostnadsförs linjärt över leasingperioden. För leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde kan en leasetagare, från avtal till avtal, välja att kostnadsföra leasingbetalningarna linjärt över leasingperioden. Under samtliga av de perioder som presenteras i dessa finansiella rapporter har Vimian valt att inte tillämpa detta undantag, varvid leasingkulder och nyttjanderättstillgångar även redovisats för leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde.

Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Koncernen genomför ett nedskrivningstest i det fall det föreligger indikationer på att en värdenedgång har skett i de materiella eller immateriella tillgångarna, det vill säga närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet inte är återvinningsbart. Detta gäller även nyttjanderättstillgångar hänförliga till leasingavtal. Vidare prövas tillgångar med en obestämbar nyttjandeperiod, det vill säga koncernens goodwill samt vissa redovisade varumärken, årligen för nedskrivningsbehov genom att tillgångens återvinningsvärde beräknas, oavsett om det föreligger indikationer på en värdenedgång eller ej.

En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Ett återvinningsvärde utgörs av det högsta av ett nettoförsäljningsvärde och ett nyttjandevärde som utgör ett internt genererat värde baserat på framtida kassaflöden. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). Då nedskrivningsbehov identifierats för en kassagenererande enhet (grupp av enheter) fördelas nedskrivningsbeloppet i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten (gruppen av enheter). Vid beräkning av nyttjandevärdet diskonteras framtida kassaflöden med en diskonteringsfaktor som beaktar riskfri ränta och den risk som är förknippad med den specifika tillgången. En nedskrivning belastar resultatet.

Tidigare redovisad nedskrivning återförs om återvin-

ningsvärdet bedöms överstiga redovisat värde. Återföring sker dock inte med ett belopp som är större än att det redovisade värdet uppgår till vad det hade varit om nedskrivning inte hade redovisats i tidigare perioder. En nedskrivning samt en eventuell återföring av nedskrivning redovisas i resultaträkningen. Nedskrivning återförs endast om det har skett en förändring i de antaganden som låg till grund för den senaste beräkningen av tillgångens återvinningsvärde. Nedskrivning av goodwill återförs dock aldrig.

Finansiella instrument

Finansiella instrument är varje form av avtal som ger upphov till en finansiell tillgång i ett företag och en finansiell skuld eller ett eget kapitalinstrument i ett annat företag. Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan finansiella anläggningstillgångar, kundfordringar, övriga fordringar, upplupna intäkter och likvida medel. Bland skulderna ingår skulder till kreditinstitut, övriga långfristiga skulder, villkorade tilläggsköpeskillingar, leverantörsskulder och upplupna kostnader. Redovisningen beror på hur de finansiella instrumenten har klassificerats.

Redovisning och borttagande

Finansiella tillgångar och skulder redovisas när koncernen blir en part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Transaktioner med finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, som är den dag då koncernen förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgångarna. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när faktura har skickats och koncernens rätt till ersättning är ovillkorlig. Skulder redovisas när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte har mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura har mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när rättigheterna i kontraktet har realiserats eller förfallit, eller när koncernen inte längre har kontroll över dem. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. En finansiell tillgång och en finansiell skuld nettoredo visas i balansräkningen när det föreligger en legal rätt att kvitta de redovisade belopp-

pen och avsikten är att antingen reglera nettot eller att realisera tillgången samtidigt som skulden regleras. Vinst och förluster från borttagande ur balansräkning samt modifiering redovisas i resultatet. Vid varje rapporttillfälle utvärderar företaget behov av nedskrivning avseende förväntade kreditförluster för en finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar, samt eventuell övrig förekommande kreditexponering.

Klassificering och värdering

Finansiella tillgångar

Skuldinstrument: klassificeringen av finansiella tillgångar som är skuldinstrument baseras på koncernens affärsmodell för förvaltning av tillgången och karaktären på tillgångens avtalsenliga kassaflöden. Instrumenten klassificeras till:

- Upplupet anskaffningsvärde,
- Verkligt värde via övrigt totalresultat, eller
- Verkligt värde via resultatet.

Finansiella tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde innehas enligt affärsmodellen att inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet. Finansiella tillgångar som är klassificerade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde med tillägg av transaktionskostnader. Efter första redovisningstillfället värderas tillgångarna enligt effektivräntemetoden. Tillgångarna omfattas av en förlustreservering för förväntade kreditförluster. Koncernens finansiella tillgångar som är skuldinstrument klassificerade till upplupet anskaffningsvärde framgår av not 16. Finansiella instrument

Koncernen innehar inte några finansiella tillgångar klassificerade till verkligt värde via övrigt totalresultat eller några finansiella tillgångar som utgör skuldinstrument klassificerade till verkligt värde via resultatet.

Finansiella skulder

Finansiella skulder, med undantag för villkorade tilläggsköpeskillingar, klassificeras till upplupet anskaffningsvärde. Finansiella skulder redovisade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde inklusive transaktionskostnader. Efter det första redovis-

ningstillfället värderas de till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden. Koncernens villkorade tilläggsköpeskillingar klassificeras och redovisas som en finansiell skuld värderad till verkligt värde via resultatet. Förändringar i verkligt värde redovisas som finansiell intäkt eller finansiell kostnad.

Upplåning klassificeras som kortfristiga skulder om inte koncernen har en ovillkorlig rätt att skjuta upp betalning av skulden i åtminstone 12 månader efter balansdagen. Lånekostnader redovisas i resultaträkningen i den period till vilken de hänförs sig. Upplupen ränta redovisas som en del av kortfristig upplåning från kreditinstitut, i det fall räntan förväntas regleras inom 12 månader från balansdagen. Verkligt värde fastställs enligt beskrivning i koncernens not 16, Finansiella instrument.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar, förutom de som klassificeras till verkligt värde via resultatet eller egetkapitalinstrument som värderas till verkligt värde via övrigt totalresultat, omfattas av nedskrivning för förväntade kreditförluster. Nedskrivning för kreditförluster enligt IFRS 9 är framåtblickande och en förlustreservering görs när det finns en exponering för kreditrisk, vanligtvis vid första redovisningstillfället för en tillgång eller fordran. Förväntade kreditförluster återspeglar nuvärdet av alla underskott i kassaflöden hänförliga till fallissemang antingen för de nästkommande 12 månaderna eller för den förväntade återstående löptiden för det finansiella instrumentet, beroende på tillgångsslag och på kreditförsämring sedan första redovisningstillfället.

Den förenklade modellen tillämpas för kundfordringar. En förlustreserv redovisas, i den förenklade modellen, för fordringens eller tillgångens förväntade återstående löptid.

För övriga poster som omfattas av förväntade kreditförluster tillämpas en nedskrivningsmodell med tre stadier. Initialt, samt per varje balansdag, redovisas en förlustreserv för de nästkommande 12 månaderna, alternativt för en kortare tidsperiod beroende på återstående löptid (stadie 1). Om det har skett en väsentlig ökning av kreditrisk sedan första redovisningstillfället, medförande en rating understigande investment grade, redovisas en förlustreserv för tillgångens återstående

Forts. Not 1

löptid (stadie 2). För tillgångar som bedöms vara kreditförsämrade reserveras fortsatt för förväntade kreditförluster för den återstående löptiden (stadie 3). För kreditförsämrade tillgångar och fordringar baseras beräkningen av ränteintäkterna på tillgångens redovisade värde, netto av förlustreservering, till skillnad mot på bruttobeloppet som i föregående stadier. Koncernens tillgångar har bedömts vara i stadie 1, det vill säga, det har inte skett någon väsentlig ökning av kreditrisk.

Värderingen av förväntade kreditförluster baseras på olika metoder, se koncernens. För kreditförsämrade tillgångar och fordringar görs en individuell bedömning där hänsyn tas till historisk, aktuell och framåtblickande information. Värderingen av förväntade kreditförluster beaktar eventuella säkerheter och andra kreditförstärkningar i form av garantier. De finansiella tillgångarna redovisas i balansräkningen till upplupet anskaffningsvärde, netto av bruttovärde och förlustreserv. Förändringar av förlustreserven redovisas i resultaträkningen.

Varulager

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärde beräknas enligt den så kallade först-in-först-ut principen och inkluderar utgifter som uppkommit vid förvärvet av lagertillgångarna och transport av dem till deras nuvarande plats och skick. Nettoförsäljningsvärdet definieras som försäljningspris reducerat för försäljningskostnader.

Likvida medel

Likvida medel består av kassamedel samt omedelbart tillgängliga tillgodohavanden hos banker och motsvarande institut. Likvida medel omfattas av kraven på förlustreservering för förväntade kreditförluster.

Eget kapital

Företagets aktier består av stamaktier, vilka redovisas som aktiekapital. Aktiekapitalet redovisas till dess kvotvärde och överskjutande del redovisas som Övrigt tillskjutet kapital. Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Avsättningar

En avsättning redovisas i balansräkningen när företaget har en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt att en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Där effekten av när i tiden betalning sker är väsentlig, beräknas avsättningar genom diskontering av det förväntade framtida kassaflödet till en räntesats före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och, om det är tillämpligt, de risker som är förknippade med skulden. Avsättningar omprövas vid varje bokslutstillfälle.

Eventualförpliktelser

En eventualförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Statliga bidrag

Bidrag hänförliga till resultatet redovisas som en övrig intäkt och periodiseras systematiskt i årets resultat på samma sätt och över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för. Lån som kan efterskänkas redovisas i resultatet som en intäkt när det föreligger rimlig säkerhet att villkoren för efterskänkning kommer uppfyllas. Statliga bidrag resultatförs först när det föreligger rimlig säkerhet att bidraget kommer att erhållas och att koncernen kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med bidraget.

Kassaflöde

Kassaflödesanalysen upprättas enligt den indirekta metoden. Detta innebär att resultatet justeras med transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar samt för intäkter och kostnader som hänförs till investerings- och/eller finansieringsverksamheten.

Not 2 Väsentliga uppskattningar och bedömningar

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna måste företagsledningen och styrelsen göra vissa bedömningar och antaganden som påverkar det redovisade värdet av tillgångs- och skuldposter respektive intäkts- och kostnadsposter samt lämnad information i övrigt. Bedömningarna baseras på erfarenheter och antaganden som ledningen och styrelsen bedömer vara rimliga under rådande omständigheter. Faktiskt utfall kan sedan skilja sig från dessa bedömningar om andra förutsättningar uppkommer. Uppskattningarna och antagandena utvärderas löpande och bedöms inte innebära någon betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder. Nedan beskrivs de bedömningar och källor till osäkerhet i uppskattningar som är mest väsentliga vid upprättandet av företagets finansiella rapporter.

Förvärvsanalyser

Vid förvärv av dotterföretag sker en förvärvsanalys varvid det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar samt övertagna skulder och eventalförpliktelser redovisas. Kritiska uppskattningar och bedömningar krävs för värdering av specifika tillgångar såsom varulager i förvärvsanalyserna. Värdering av specifika immateriella tillgångar som identifierats i förvärvsanalyserna grundas på prognoser om framtiden som innehåller väsentliga uppskattningar och bedömningar kring framtida händelser. Faktiska värden kan följaktligen komma att skilja sig från de som åsatts i förvärvsanalysen.

Egenupparbetade immateriella tillgångar

Koncernen aktiverar vissa utvecklingsutgifter som immateriella tillgångar i balansräkningen. Aktivering av utvecklingsutgifterna baseras bland annat på bedömningen om att framtida ekonomiska fördelar kommer genereras av tillgången, samt att det är tekniskt möjligt att färdigställa tillgången så att den kan användas i verksamheten. Bedömningen kring vilka utvecklingsprojekt som uppfyller kriterierna för att aktiveras baseras således till stor grad på att de framtida ekonomiska fördelarna kan styrkas genom investeringskalkyler. Uppskattningarna i dessa kalkyler påverkar vad som aktiveras som tillgångar som sedan skrivs av i senare perioder respektive vilka belopp som kostnadsförs omedelbart.

Varulager

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet består av direkta varukostnader, direkt lön och hänförliga indirekta tillverkningskostnader baserat på normal tillverkningskapacitet, men exkluderar eventuella lånekostnader. Anskaffningsvärdet för varulagret fastställs efter avdrag för rabatter. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader.

Värdering tilläggsköpeskillingar

Villkorade tilläggsköpeskillingar uppkomna från rörelseförvärv värderas till verkligt värde vid förvärvsdatumet. När en villkorad tilläggsköpeskillning möter definitionen av en finansiell skuld omvärderas den till verkligt värde via resultatet på balansdagen. Koncernen använder diskonterade kassaflöden för att fastställa verkligt värde. De huvudsakliga bedömningar och uppskattningar som görs är sannolikheten att uppfylla varje prestationsmål och diskonteringsräntan.

Not 3 Rörelsesegment

Koncernen har, för redovisning och uppföljning, delat upp sin verksamhet i fyra rörelsesegment utifrån hur den verkställande direktören utvärderar koncernens verksamhet.

Specialty Pharma – Vimians varumärke inom Specialty Pharma är Nextmune som når ut till mer än 20 000 veterinärer i 75 länder. Erbjudandet omfattar fyra terapeutiska områden: Allergidiagnostik och behandling, dermatologi och specialvård, specialiserad näring och specialläkemedel. Portföljen omfattar egenutvecklad diagnostik, receptbelagda (40 %) och receptfria (60 %) behandlingar för förebyggande vård och kroniska sjukdomar.

MedTech – Vimians varumärke inom MedTech är Movora som tillhandahåller ortopediska implantat, elverktyg, instrument, suturer och andra tilläggsprodukter till veterinärkliniker och universitet i Nordamerika, Europa och Asien-Stillahavsområdet. Det har en av de bredaste och mest avancerade produktportföljerna inom veterinärortopedi. Företaget säljer över 6 000 olika produkter under välkända produktmärken i över 50 länder. Portföljen sträcker sig från frakturplattor och skruvar till kompletta höftledssystem.

Diagnostik – Vimians varumärke inom diagnostik är Indical Bioscience med produkter, tillverkade i Tyskland och Nederländerna, som främst används av laboratorier för att indikera och diagnostisera virus och bakterier.

Historiskt sett har fokus legat på produktionsdjur, men genom innovation och partnerskap deltar företaget alltmer på marknaden för diagnostik för sällskapsdjur.

Veterinary Services – Vimian tillhandahåller tjänster till oberoende veterinärkliniker genom en medlemsbaserad plattform som kallas VetFamily. Tjänsterna omfattar upphandling, planer för förebyggande vård, marknadsföring på nätet, utbildning, HR och tjänster för förbättring av kliniken. Att tillhandahålla en gemenskap och koppla samman klinikägare och veterinärer för utbyte av bästa praxis är en central del av erbjudandet.

Vimian har centrala funktioner på koncernnivå inom finans, juridik, M&A, IR, kommunikation och hållbarhet. De centrala funktionerna stödjer samtliga rörelsedrivande segment samt svarar för koncernens finansiella rapportering och kommunikation.

Segmentens resultat följs upp på månadsbasis genom månatliga möten. Intäkter, justerad EBITA (justerat resultat före räntor, skatt samt av- och nedskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar), kassaflöde och rörelsekapital är några av de nyckeltal som följs upp på månadsbasis.

Forts. not 3

2022	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Summa segment	Koncern-gemensamma funktioner	Elimineringar	Koncernen totalt
Intäkter								
Intäkter från externa kunder	124 258	101 440	22 008	33 603	281 308	-	-	281 308
Intäkter från interna kunder	-43	-	1 127	749	1 832	-	-1 832	-
Summa intäkter	124 215	101 440	23 135	34 351	283 141	-	-1 832	281 308
Justerat EBITA	35 293	30 594	4 356	7 362	77 605	-4 185	-	73 420
Jämförelsestörande poster ¹	-9 213	-199	-1 366	-3 434	-14 212	-1 111	-	-15 323
EBITA	26 080	30 395	2 990	3 928	63 393	-5 296	-	58 097
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-9 486	-5 837	-889	-2 524	-18 736	-	-	-18 736
Finansiella intäkter	-14 605	-2 715	-363	-7 549	-25 232	-13 113	-	-38 345
Resultat från andelar i intresseföretag	-	-	-	-	-92	-	-	-92
Resultat före skatt	1 989	21 843	1 738	-6 236	19 333	-18 409	-	924
<i>1. Specifikation av jämförelsestörande poster</i>								
Förvärvsrelaterade kostnader	8 607	1 275	1 075	2 312	13 269	57	-	13 326
Systemuppdatering	-	-	-	-	-	67	-	67
Omstruktureringskostnader	320	348	220	452	1 340	14	-	1 355
Varulager step-up	-	-	-	-	-	-	-	-
Börsnotering och relaterade finansiella kostnader	-	8	35	-	43	44	-	88
Övrigt ¹	286	-1 432	36	670	-441	928	-	488
Summa jämförelsestörande poster	9 213	199	1 366	3 434	14 212	1 111	-	15 323
<i>Övriga upplysningar</i>								
Investeringar	3 451	2 179	1 637	75	7 342	1 175	-	8 517
Summa tillgångar	450 622	276 256	52 021	146 810	925 709	8 775	-12 027	922 457
Summa skulder	78 163	100 970	12 546	35 821	227 501	214 508	-1 050	440 959

1) I Specialty Pharma är EUR 4 797 av de förvärvsrelaterade kostnaderna bonusar till ledningen för de förvärvade företagen, vilka redovisas som personalkostnader under perioden.

2) Negativa poster som påverkar jämförbarheten i MedTech återspeglar återföring av juridiska kostnader relaterade till patenttvister i USA på tEUR 5,506 i Q4 2022 som har kvittats mot ersättningen. Hänvisning görs till not 32.

Ingen av koncernens kunder står individuellt för 10 % eller mer av koncernens intäkter.

2021	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Summa segment	Koncern-gemensamma funktioner	Elimineringar	Koncernen totalt
Intäkter								
Intäkter från externa kunder	68 445	61 938	26 171	16 797	173 350	-	-	173 350
Intäkter från interna kunder	-	4	485	37	526	-	-526	-
Summa intäkter	68 445	61 942	26 655	16 834	173 876	-	-526	173 350
Justerat EBITA	21 965	20 280	8 202	4 693	55 140	-1 669	0	53 471
Jämförelsestörande poster ¹	-3 889	-4 869	-1 873	-761	-11 393	-8 434	0	-19 826
EBITA	18 075	15 410	6 329	3 933	43 747	-10 102	0	33 645
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-5 427	-4 317	-757	-1 547	-12 048	0	0	-12 048
Finansiella intäkter	60	37	416	353	866	-	0	866
Finansiella kostnader	-2 642	-1 877	-423	-113	-5 055	-4 748	0	-9 803
Resultat från andelar i intresseföretag	-	-	-	99	99	-	0	99
Resultat före skatt	10 067	9 253	5 565	2 725	27 610	-14 851	0	12 759
<i>1. Specifikation av jämförelsestörande poster</i>								
Förvärvsrelaterade kostnader	4 069	1 477	1 189	617	7 352	6	-	7 358
Systemuppdatering	31	18	-	25	74	24	-	98
Omstruktureringskostnader	-	65	90	68	222	-	-	222
Varulager step-up	-	851	-	-	851	-	-	851
Börsnotering och relaterade finansiella kostnader	50	632	285	28	995	8 267	-	9 262
Övrigt ¹	-261	1 826	310	23	1 899	137	-	2 036
Summa jämförelsestörande poster	3 889	4 869	1 873	761	11 393	8 434	-	19 826
<i>Övriga upplysningar</i>								
Investeringar	1 500	3 469	1 769	82	6 821	75	-	6 897
Summa tillgångar	340 946	167 766	45 598	66 572	620 882	20 057	-223	640 716
Summa skulder	39 286	42 571	15 675	13 913	111 445	170 854	-223	282 076

1) De största posterna i övrigt avser: Specialty Pharma: Förlåtelse av PPP-lån efter Covid-19; MedTech: Betalning av ej samlade försäljningskatter i USA inom MedTech-segmentet. De ej samlade försäljningskatterna avser perioden från och med 2013 till dags dato; Diagnostik: Gemensamt FoU-projekt som avbröts under andra kvartalet. Kostnader avser avskrivning av tidigare aktiverade tillgångar.

Ingen av koncernens kunder står individuellt för 10% eller mer av koncernens intäkter.

Forts. not 3

Uppgifter per land där koncernen har verksamhet	2022 Intäkter från externa kunder	2021 Intäkter från externa kunder
Sverige	10 044	6 430
USA	113 538	56 038
Nederländerna	6 519	6 209
Tyskland	13 810	13 663
Frankrike	18 393	11 942
Storbritannien	30 965	11 727
Italien	22 005	23 081
Nya Zealand	6 342	338
Danmark	13 246	5 525
Övriga länder	46 446	38 397
Totalt	281 308	173 350

Uppgifter per land där koncernen har verksamhet	2022 Anläggnings-tillgångar	2021 Anläggnings-tillgångar
Sverige	162 742	117 945
USA	189 236	170 124
Italien	73 708	75 385
Nederländerna	17 525	34 130
Tyskland	41 535	20 210
Schweiz	19 643	22 435
Frankrike	44 049	31 324
Storbritannien	103 870	13 084
Nya Zealand	19 097	-
Danmark	25 922	6 903
Övriga länder	14 628	13 825
Totalt	711 955	505 364

De externa intäkterna är baserade på var kunderna är lokaliserade och de redovisade värdena på anläggnings-tillgångarna är baserade på var tillgångarna är lokaliserade. Anläggningstillgångar enligt ovan tabell inkluderar immateriella tillgångar (inklusive goodwill), materiella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

Not 4 Intäkter från avtal med kunder

2021	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen totalt
<i>Geografisk region</i>					
Europa	53 114	13 906	17 512	16 206	100 738
Nordamerika	13 656	42 230	5 006	-	60 892
Övriga världen	1 674	5 802	3 653	591	11 720
Intäkter från avtal med kunder	68 444	61 938	26 171	16 797	173 350
2022	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen totalt
<i>Geografisk region</i>					
Europa	72 057	23 930	14 235	27 483	137 705
Nordamerika	756	62 791	3 601	4 911	121 059
Övriga världen	2 446	14 720	4 172	1 209	22 545
Intäkter från avtal med kunder	124 258	101 440	22 008	33 603	281 308

Avtalstillgångar	2022	2021
Ingående balans	2 109	4 869
Väsentliga förändringar i avtalstillgångar till följd av rörelseförvärv	-	2 052
Förändringar hänförliga till ordinarie rörelse	397	-4 812
Utgående balans	2 506	2 109
Avtalsskulder	2022	2021
Ingående balans	287	74
Väsentliga förändringar i avtalstillgångar till följd av rörelseförvärv	-	-
Förändringar hänförliga till ordinarie rörelse	263	213
Utgående balans	550	287

Avtalstillgångar utgörs av upplupna intäkter, till vilka företagets rätt villkoras av fortsatt prestation i enlighet med avtalet. När företagets rätt till ersättning blir ovillkorlig redovisas tillgången som en kundfordring. Avtalsskulder avser förskottsbetalningar från kunder, för vilka prestationsåtaganden ej uppfyllts. Avtalsskulder redovisas som

intäkt när prestationsåtaganden i avtalet uppfylls (eller har uppfyllts). Samtliga av koncernens prestationsåtaganden förväntas fullgöras inom ett år från ingången av avtalet.

Not 5 Arvode till revisor

	2022	2021
<i>Grant Thornton</i>		
Revisionsuppdraget	620	735
Annan revisionsverksamhet	-	-
Skatterådgivning	139	67
Övriga tjänster	183	344
Summa	942	1,145
<i>Wallace Plese + Dreher</i>		
Revisionsuppdraget	27	34
Annan revisionsverksamhet	16	-
Skatterådgivning	4	7
Övriga tjänster	7	2
Summa	54	42
<i>BDO</i>		
Revisionsuppdraget	10	-
Annan revisionsverksamhet	-	-
Skatterådgivning	3	-
Övriga tjänster	-	-
Summa	13	-
<i>Nyman Libson Paul LLP</i>		
Revisionsuppdraget	36	-
Annan revisionsverksamhet	-	-
Skatterådgivning	6	-
Övriga tjänster	-	-
Summa	42	-
<i>Introvision</i>		
Revisionsuppdraget	29	-
Annan revisionsverksamhet	-	-
Skatterådgivning	-	-
Övriga tjänster	88	-
Summa	117	-
Summa revisionsarvoden	1 168	1 188

Med revisionsuppdrag avses revisorns arbete för den lagstadgade revisionen och med revisionsverksamhet olika typer av kvalitetssäkringstjänster. Övriga tjänster är sådant som inte ingår i revisionsuppdrag eller skatterådgivning.

Not 6 Anställda och personalkostnader

	2022			2021		
	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	Varav män, %	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	Varav män, %
Genomsnittligt antal anställda						
Moderbolaget	8	50	50	6	67	33
<i>Dotterföretag i:</i>						
USA	161	61	39	138	59	41
Storbritannien	76	47	53	18	50	50
Tyskland	74	61	39	81	65	35
Italien	55	49	51	53	49	51
Frankrike	53	56	44	41	50	50
Nederländerna	51	64	36	52	62	38
Sverige	57	65	35	37	63	37
Danmark	44	86	14	8	74	26
Schweiz	25	38	62	25	38	62
Spanien	25	75	25	22	75	25
Japan	17	79	21	3	-	100
Norge	12	91	9	12	91	9
Kina	7	36	64	10	40	60
Österrike	6	64	36	1	-	100
Australien	5	35	65	3	38	62
Kanada	5	67	33	5	60	40
Brasilien	2	33	67	3	33	67
Nya Zealand	1	20	80	-	-	-
Totalt i koncernen	684	60	40	517	58	42

	2022	2021
Personalkostnader		
Dotterföretag¹		
Löner och andra ersättningar	54 675	33 445
Sociala avgifter	6 538	5 654
Pensionskostnader	1 659	947
Övriga personalkostnader	6 392	1 724
Summa	69 265	41 770
Moderföretag¹		
Löner och andra ersättningar	1 108	540
Sociala avgifter	405	146
Pensionskostnader	179	54
Övriga personalkostnader	54	28
Summa	1 747	767

1) Samtliga anställda inklusive löner och ersättningar till vd och ledande befattningshavare.

Vd och ledande befattningshavare 2022	Grundlön	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Fredrik Ullman, verkställande direktör ³	349	-	22	7	378
Övriga ledande befattningshavare (9 personer)	1 922	178	113	86	2 300
Summa	2 271	178	135	94	2 678

Vd och ledande befattningshavare 2021	Grundlön	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Fredrik Ullman, verkställande direktör ³	297	-	12	17	326
Övriga ledande befattningshavare (6 personer)	1 455	93	83	100	1 732
Summa	1 752	93	95	117	2 058

Ersättningar och villkor för ledande befattningshavare
 Under året hade koncernen nio ledande befattningshavare, men på grund av befattningsändringar under 2022 omfattar siffran tolv individer. Rörlig ersättning avser bonus. Övriga ersättningar avser sjukförsäkring, representation och resekostnader.

Styrelsearvoden ⁴ 2022	Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Carl Gabriel Lindsay Fitzgerald, ordförande och styrelseledamot	-	-	-	-	0
Martin Bengt Nilsson Erleman, styrelseledamot	-	-	-	-	0
Theodor Simon Josef Bonnier, styrelseledamot	-	-	-	-	0
Mikael Göran Dolsten, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Petra Rumpf, styrelseledamot	-	-	-	-	-
Frida Marie-Louise Westerberg, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Total	100	-	-	-	100

Styrelsearvoden ⁴ 2021	Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Carl Gabriel Lindsay Fitzgerald, ordförande och styrelseledamot	-	-	-	-	-
Martin Bengt Nilsson Erleman, styrelseledamot	-	-	-	-	-
Theodor Simon Josef Bonnier, styrelseledamot	-	-	-	-	-
Mikael Göran Dolsten, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Frida Marie-Louise Westerberg, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Total	100	-	-	-	100

3) I vds avtalsvillkor ingår 12 månaders ömsesidig uppsägningstid.

4) Enligt årsstämans beslut 24 maj 2021 och 2 juni 2022.

Forts. not 6

Teckningsoptionsprogram

Vid årsstämman den 2 juni 2022 beslutades att införa ett långsiktigt incitamentsprogram, ett teckningsoptionsprogram för upp till 115 anställda ("LTI 2022").

LTI 2022 riktar sig till totalt 80 anställda inom koncernen, inklusive 8 medlemmar av bolagets verkställande ledning. Syftet med LTI 2022 är att göra det möjligt för bolaget att ge ersättning som är knuten till Vimians långsiktiga värdeskapande till nuvarande och framtida nyckelpersoner, anställda och konsulter och därmed anpassa deltagarnas intressen till aktieägarnas. Bolaget har behållit rätten att, med vissa undantag, återköpa teckningsoptioner om deltagarens anställning/uppdrag i bolaget avslutas eller om deltagaren vill överföra sina teckningsoptioner före den 15 juni 2025. Teckning av nya aktier inom ramen för LTI 2022 kan ske under perioden 15 juni 2025 till 30 juni 2025. LTI 2022 omfattar totalt 3 246 192 teckningsoptioner som tecknas av deltagarna till marknadsvärde och utan finansiering från Bolaget. Vid teckning ska teckningskursen per stamaktie motsvara 116 procent av kursen vid noteringen av Bolagets aktier, motsvarande 38,9 kronor. Teckningskursen och antalet stamaktier som varje teckningsoption ger rätt till ska omräknas vid split eller omvänd split av aktier, nyemission av aktier etc. i enlighet med marknadspraxis.

Vid årsstämman den 24 maj 2021 beslutades att införa två långsiktiga incitamentsprogram: (i) ett teckningsoptionsprogram för vissa medlemmar av Bolagets ledningsgrupp ("LTI 2021"), och (ii) ett teckningsoptionsprogram för två oberoende ledamöter i bolagets styrelse ("Styrelse-LTI 2021").

LTI 2021 riktar sig till totalt sex medlemmar i bolagets ledningsgrupp. Syftet med LTI 2021 är att möjliggöra för vissa deltagare en ersättning kopplad till bolagets långsiktiga värdeskapande och på så sätt förena deltagarnas intressen med aktieägarnas. Bolaget har behållit rätten att, med vissa undantag, återköpa teckningsoptioner

om deltagarens anställning/uppdrag i bolaget avslutas eller om deltagaren önskar överlåta sina teckningsoptioner före den 17 juni 2024. Teckning av nya aktier enligt LTI 2021 kan ske under perioden 17 juni 2024 till 17 juli 2024.

LTI 2021 omfattar totalt 919 732 teckningsoptioner vilka tecknades av deltagarna till marknadsvärde, utan finansieringshjälp från bolaget. Teckningskursen per stamaktie vid teckning ska motsvara 116 procent av kursen i noteringen av bolagets aktier, vilket motsvarar 88,20 kr. Teckningskursen och antalet stamaktier som varje teckningsoption berättigar till ska omräknas vid split eller omvänd split av aktier, nyemission av aktier etc. i enlighet med marknadspraxis.

Styrelse-LTI 2021 riktar sig till de två oberoende styrelseledamöterna i bolaget, Mikael Dolsten och Frida Westerberg. Deltagarna har med egna medel finansierat förvärv av teckningsoptioner till marknadsvärde, vilka tjänas in under en treårsperiod. Bolaget har behållit sig rätten att återköpa en tredjedel (1/3) av teckningsoptionerna för varje år (räknat fram till nästkommande årsstämma) för det fall en deltagare inte kvarstår som styrelseledamot under hela treårsperioden. Bolaget har därutöver rätt att återköpa samtliga teckningsoptioner om deltagarna under treårsperioden inte är tillgängliga för omval. Syftet är att styrelseledamöterna ska ha starka incitament att sitta kvar och arbeta för bolaget på lång sikt. Teckningskursen per stamaktie vid teckning ska motsvara 116 procent av kursen i noteringen av bolagets aktier vilket motsvarar 88,20 kr. Teckningskursen och antalet stamaktier som varje teckningsoption berättigar till ska omräknas vid split eller omvänd split av aktier, nyemission av aktier etc. i enlighet med marknadspraxis.

Styrelse-LTI 2021 omfattar totalt 52 257 teckningsoptioner, berättigande till teckning av samma antal nya stamaktier i Vimian.

Black-Scholes modell – inputdata	LTI 2022	LTI 2021	Board LTI 2021
Lösenpris (kr)	38,90	88,20	88,20
Tilldelningsdatum	23 nov 2022	17 jun 2021	17 jun 2021
Förfalldatum	15 jun 2025	17 jun 2024	17 jun 2024
Aktiepris på tilldelningsdagen (kr)	33,51	76,00	76,00
Förväntad volatilitet i företagets aktiekurs (%)	33,9	31,0	31,0
Förväntad direktavkastning (%)	13,56	13,56	13,56
Risfri ränta (%)	2,30	0,26	0,26

Eftersom ett beräknat marknadsvärde har erlagts vid utgivande av optionerna redovisas ingen personalkostnad för teckningsoptionsprogrammen.

Not 7 Övriga rörelsekostnader

	2022	2021
Transaktionskostnader	5 548	3 852
Valutakursförluster	294	260
Realisationsförlust vid försäljning av anläggningstillgångar	35	15
Övrigt	102	846
Summa	5 978	4 973

Not 8 Finansiella intäkter

	2022	2021
<i>Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet:</i>		
Värdeförändring på villkorad tilläggsköpeskillning	-	-
Summa redovisat i resultatet	-	-
<i>Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Ränteintäkter från kundfordringar	21	21
Ränteintäkter övriga finansiella tillgångar	-	4
Summa ränteintäkter enligt effektivräntemetod	21	25
<i>Övriga finansiella intäkter:</i>		
Valutakursdifferenser - intäkter, finansiella poster	12 363	838
Övriga intäkter	-	4
Summa	12 363	842
Summa finansiella intäkter	12 384	866

Not 9 Finansiella kostnader

	2022	2021
<i>Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet:</i>		
Värdeförändring på villkorad tilläggsköpeskillning ¹	21 530	950
Summa redovisat i resultatet	21 530	950
<i>Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Räntekostnader skulder till kreditinstitut	10 180	4 736
Räntekostnader övriga finansiella skulder	210	1 769
Summa räntekostnader enligt effektivräntemetod	10 390	6 505
<i>Övriga finansiella kostnader:</i>		
Valutakursdifferenser - kostnader, finansiella poster	18 148	2 133
Övriga kostnader	-	1
Räntekostnader leasingkulder	662	212
Summa	18 810	2 347
Summa finansiella kostnader	50 730	9 803

1) Förändringarna i verkligt värde består av diskontering av ränta och sannolikhetsjusteringar av framtida tilläggsköpeskillningar. Under året har flera tilläggsköpeskillningar reviderats uppåt eftersom de förvärvade företagen har överträtt sina ursprungliga affärsplaner.

Not 10 Skatt

	2022	2021
<i>Aktuell skatt</i>		
Aktuell skatt på årets resultat	11 811	8 526
Justeringar avseende tidigare år	-190	-3
Summa aktuell skatt	11 621	8 523
<i>Uppskjuten skatt</i>		
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	-3 500	-3 523
Summa uppskjuten skatt	-3 500	-3 523
Redovisad skatt i resultaträkningen	8 121	5 000
Avstämning av effektiv skattesats	2022	2021
Resultat före skatt	924	12 758
Skatt enligt den skattesats som gäller för inkomster i vederbörande land	260	4 185
Skatteeffekt av:		
Effekt av andra skattesatser	1	106
Ej avdragsgilla kostnader	6 970	5 567
Avdragsgilla kostnader ej inkluderade i resultaträkningen	-178	
Ej skattepliktiga intäkter	-558	-3 111
Resultat i intresseföretag	26	-387
Ökning av skattemässiga underskott utan motsvarande ökning av uppskjuten skatt	1 974	-1 340
Utnyttjande av ej redovisade underskott	-184	-
Justeringar avseende tidigare år	-190	-19
Justeringar avseende tidigare år	8 121	5 000

Skattekostnaden uppgick för perioden till -8,1 (-5,0) miljoner EUR, vilket motsvarar en effektiv skattesats på 879 procent. Det skattepliktiga resultatet är betydligt högre än nettoresultatet på grund av skatteförluster utan redovisning av uppskjutna skattefordringar och icke avdragsgilla kostnader, främst nedskrivningar av eventalförpliktelser som redovisas i de finansiella posterna. Justerat för dessa poster skulle den effektiva skattesatsen vara 28 (39) procent.

Forts. not 10

Upplysningar om uppskjuten skattefordran och skatteskuld

I nedanstående tabeller specificeras skatteeffekten av de temporära skillnaderna:

Uppskjuten skattefordran	Nyttjande-rätts-tillgångar	Under-skotts-avdrag	Övrigt	Summa
Ingående redovisat värde 2021-01-01	21	615	245	880
Uppkomna via rörelseförvärv	4	-	-	4
<i>Redovisat:</i>				
I resultatet	22	363	775	1 160
Omräkningsdifferens	-	4	5	9
I övrigt totalresultat	-	-	29	29
Utgående redovisat värde 2021-12-31	47	982	1 054	2 082
Uppkomna via rörelseförvärv				
<i>Redovisat:</i>				
I resultatet	26	493	-827	-307
Omräkningsdifferens	-	70	69	139
Omklassificering	-	-99	99	-
Utgående redovisat värde 2022-12-31	73	1 508	395	1 975

Uppskjuten skatteskuld	Obeskattade reserver	Immateriella tillgångar	Övrigt	Summa
Ingående redovisat värde 2021-01-01	152	13 282	1 569	15 003
Uppkomna via rörelseförvärv	-	4 745	-	4 745
<i>Redovisat:</i>				
I resultatet	721	-2 664	-420	-2 363
I övrigt totalresultat	-	12	95	107
Utgående redovisat värde 2021-12-31	873	15 376	1 244	17 492
Ingående redovisat värde 2022-01-01*	873	15 376	1 244	17 492
Uppkomna via rörelseförvärv	-	11 103	-	11 103
<i>Redovisat:</i>				
I resultatet	-727	-3 084	4	-3 808
Omräkningsdifferens	-134	-291	44	-381
Omklassificering	-	1 009	-1 009	-
Utgående redovisat värde 2022-12-31	12	24 113	283	24 406

Det finns skattemässiga underskottsavdrag för vilka uppskjutna skattefordringar inte har redovisats i balansräkningen uppgående till 4 417 tEUR (6 643). Dessa underskott har inte någon tidsbegränsning. Uppskjutna skattefordringar har inte redovisats för dessa poster, då det inte är sannolikt att koncernen kommer att utnyttja dem för avräkning mot framtida beskattningsbara vinster.

Not 11 Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning	2022	2021
Årets resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare	-6 742	6 586
Vägt genomsnittligt antal ordinarie utestående aktier ¹	403 114 126	349 950 852
Resultat per aktie före utspädning	-0.02	0.02
Resultat per aktie efter utspädning	2022	2021
Årets resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare	-6 742	6 586
Vägt genomsnittligt antal ordinarie utestående aktier	403 114 126	349 976 508
Resultat per aktie efter utspädning	-0.02	0.02
Avstämning vägt genomsnittligt antal aktier	2022	2021
Vägt genomsnittligt antal aktier före utspädning	403 114 126	349 950 852
Utspädningseffekt på grund av teckningsoptioner ²		25 656
Vägt genomsnittligt antal aktier efter utspädning	403 114 126	349 976 508

1) Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att nettoresultat hänförligt till moderföretagets aktieägare divideras med viktat genomsnittligt antal utestående aktier under året. Såväl stamaktier som C-aktier är inkluderade i resultat per aktieberäkningen då båda aktieslagen har samma rätt till utdelning. Vimian Group AB registrerades hos Bolagsverket den 2 januari 2020. Nyemissioner som har genomförts efter detta datum reflekteras i beräkningen av genomsnittligt antal aktier från respektive emissionsstillfälle. Den 14 september 2022 beslutade Vimian att emittera 84 227 442 nya stamaktier i två omgångar, den andra omgången godkändes av en extra bolagsstämma den 3 oktober 2022. De nya nyemission registrerades hos Bolagsverket i september och den nya aktieemissionen oktober 2022.

2) Det finns utestående teckningsoptioner som är potentiella stamaktier och som därför kan påverka resultat per aktie efter utspädning. Förändringar i aktiens marknadsvärde kan medföra en utspädningseffekt förändras i kommande perioder. Information om utestående teckningsoptionsprogram framgår av not 6.

Not 12 Goodwill

Anskaffningsvärde	Goodwill
Per 1 januari 2020	229 690
Uppkomna via rörelseförvärv	92 850
Omräkningsdifferens	4 381
Utgående redovisat värde 2020-12-31	326 921
Ingående redovisat värde 2021-01-01	326 922
Uppkomna via rörelseförvärv	137 558
Omräkningsdifferens	-106
Per 31 december 2021	464 374

Nedskrivningsprövning

Koncernen nedskrivningsprövar minst årligen immateriella anläggningstillgångar med obestämbar nyttjandeperiod, dvs goodwill samt vissa varumärken som redovisas i samband med koncernens rörelseförvärv. För vidare information om rörelseförvärven, se Not 31 Rörelseförvärv.

Goodwill allokeras till kassagenererande enheter vid nedskrivningsprövning. I syfte att testa nedskrivningsbehov, fördelas goodwill som förvärvats i ett rörelseförvärv till kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas bli gynnade av synergier från förvärvet. Varje kassagenererande enhet eller grupp av kassagenererande enheter som goodwill har fördelats till motsvarar den lägsta nivå i koncernen på vilken goodwillen i fråga övervakas i den interna styrningen, vilket för Vimian är rörelsesegmentnivån (not 3).

Redovisat värde för goodwill med obestämbar nyttjandeperiod fördelas sig på rörelsesegmenten enligt nedan:

2022	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Summa
Goodwill	253 600	102 064	17 776	90 934	464 374

2021	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Summa
Goodwill	192 816	81 422	17 348	35 336	326 921

Forts. not 12

Nedskrivningsprövning 2022

Nedskrivningsprövningen för koncernens goodwill består av att bedöma om enheternas återvinningsvärde är högre än dess redovisade värde för respektive kassagenererande enheterna som goodwillen tillhör. Från och med 2022 har återvinningsvärdet beräknats på basis av enheternas nyttjandevärde, vilket utgör nuvärdet av enhetens förväntade framtida kassaflöden utan hänsyn till eventuell framtida verksamhetsexpansion och omstrukturering. Beräkningen av nyttjandevärde har baserats på:

31 dec 2022	Specialty Pharma	MedTech	Diagnos- tics	Veterinary Services
Diskonteringsränta före skatt (%)	14,9	16,8	15,0	15,0
Prognos period (år)	4	4	4	4
Extrapolering av kassaflöden därefter med en tillväxt på (%)	2	2	2	2
EBITDA marginal (%)	28-36	30-34	27-35	28-36

För grupperna av kassagenererande enheter omfattar modellen för diskonterade kassaflöden prognoser av framtida kassaflöden från verksamheten baserat på koncernledningens långsiktiga kassaflödesprognoser, som i sin tur baseras på dotterbolagens budgetar och prognoser aggregerade per rörelsesegment. Budgeten upprättas för följande år och en prognos upprättas för de kommande tre åren. Kassaflödena efter prognosperioden beräknas med ett antagande om en långsiktig tillväxt på 2 procent per år. De prognostiserade framtida kassaflödena omfattar inte inkomster och betalningar från finansieringsverksamheten. De viktiga antaganden som driver de förväntade kassaflödena under åren består av försäljningsvolym, försäljningspriser, EBITA-marginal, förändringar i rörelsekapitalet och behovet av investeringar. Värderna har uppskattats för dessa variabler huvudsakligen baserat på och i enlighet med historiska erfarenheter och förväntade ekonomiska förhållanden.

Nuvärdet av framtida kassaflöden per rörelsesegment har beräknats med en diskonteringsränta där varje segments vägda genomsnittliga kapitalkostnad beräknas genom marknadsbaserade bedömningar av pengarnas tidsvärde och specifika risker för varje segment. Beräkningarna för 2022 visar att nyttjandevärdet överstiger det redovisade värdet för alla rörelsesegment och

inget nedskrivningsbehov har därför identifierats. Känslighetsanalyser visar att redovisade värden för alla rörelsesegment kan försvaras om antagandet om långsiktig tillväxt ändras med en procentenhet eller om diskonteringsräntan höjs med en procentenhet. Dessutom visar nedskrivningstestet att en sänkning av EBITDA-antagandena med 1 procent inte skulle påverka de redovisade värdena.

Nedskrivningsprövning 2021

För grupperna av kassagenererande enheter innefattar den diskonterade kassaflödesmodellen prognostisering av framtida kassaflöden från rörelsen baserat på koncernledningens långsiktiga kassaflödesprognoser som i sin tur baseras på dotterbolagens budgetar och prognoser aggregerade per segment. Budget upprättas för nästkommande år och prognos upprättas för de följande tre åren. Kassaflöden efter prognosperioden beräknas med ett antagande om långsiktig tillväxt om 2 procent per år. Prognostiserade kassaflöden inkluderar inte in- och utbetalningar från finansieringsverksamheten. De viktiga antaganden som driver förväntade kassaflöden åren utgörs av försäljningsvolym, försäljningspriser, EBITA-marginal, förändringar i rörelsekapital samt behov av investeringar. Värderna har skattats på dessa variabler i huvudsak baserat på och i enlighet med historiska erfarenheter och förväntade ekonomiska förhållanden.

Framtida kassaflöden per rörelsesegment har nuvärdesberäknats med en diskonteringsränta där respektive segments vägda genomsnittliga kapitalkostnad beräknats genom marknadsmissiga bedömningar av pengars tidsvärde samt specifika risker för respektive segment.

Beräkningarna för 2021 visar att nyttjandevärdet överstiger det redovisade värdet på samtliga rörelsesegment och inget nedskrivningsbehov har således identifierats.

Genomförda känslighetsanalyser visar att redovisade värden för samtliga rörelsesegment kan försvaras om antagandet om långsiktig tillväxt ändras med en procentenhet eller om diskonteringsräntan höjs med en procentenhet.

Not 13 Immateriella tillgångar

	Egenupparbetade immateriella tillgångar	Kundrelationer	Patent & Licenser	Varumärken	Teknologi	Summa immateriella tillgångar
Anskaffningsvärde						
Per 1 januari 2021	1 227	50 140	38	51 560	21 017	123 982
Separat förvärvade	-	686	-	-	814	1 501
Uppkomna via rörelseförvärv	0	20 526	0	12 542	6 928	39 997
Internt upparbetade	4 584	-	-	-	-	4 584
Omklassificeringar	8	-139	0	206	138	213
Försäljningar/utrangeringar	-310	-142	0	0	0	-452
Omräkningsdifferens	-10	2 009	0	335	482	2 816
Per 31 december 2021	5 499	73 081	38	64 644	29 379	172 641
Separat förvärvade	-	54	9	172	189	424
Uppkomna via rörelseförvärv	-	47 491	-	6 149	14 768	68 408
Internt upparbetade	4 062	-	-	-	-	4 062
Omklassificeringar	-	-	-	-	-	0
Försäljningar/utrangeringar	268	-	-	-	-268	0
Omräkningsdifferens	-287	-3 940	-	679	708	-2 841
Per 31 december 2022	9 542	116 686	47	71 644	44 775	242 694
Avskrivningar						
Per 1 januari 2021	-130	-4 347	-18	-1 479	-1 638	-7 613
Årets avskrivningar	-521	-6 973	-4	-2 602	-2 411	-12 511
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	71	0	71
Omklassificeringar	-3	-173	0	-19	-21	-216
Omräkningsdifferens	-6	-246	4	-19	-74	-341
Per 31 december 2021	-660	-11 739	-18	-4 047	-4 145	-20 609
Årets avskrivningar	-195	-9 801	-14	-1 845	-8 355	-20 210
Försäljningar/utrangeringar	-	-	-	-	0	0
Omklassificeringar	175	71	-	-71	-175	0
Omräkningsdifferens	53	2 202	-4	116	-250	2 117
Per 31 december 2022	-628	-19 267	-36	-5 847	-12 924	-38 702
Utgående redovisat värde per 31 december 2021	4 839	61 342	20	60 597	25 234	152 032
Utgående redovisat värde per 31 december 2022	8 914	97 418	11	65 798	31 851	203 992

Förvärvade immateriella anläggningstillgångar som redovisas i rörelseförvärv, såsom kundrelationer, varumärken och varumärken, Teknik har värderats till det diskonterade värdet av framtida kassaflöden. Kundrelationer skrivs av över en period på mellan 7 och 10 år och

baseras på historisk kundomsättning och konkurrens på marknaden. Varumärken och varumärken skrivs av över 7-15 år och baseras på den bedömda livslängden för det förvärvade varumärket/portföljen. Teknik skrivs av över 4-10 år beroende på teknikens förväntade livslängd.

Not 14 Materiella anläggningstillgångar

Anskaffningsvärde	Byggnader och mark	Inventarier, verktyg och installationer	Förbättringsutgifter på annans fastighet	Summa materiella anläggningstillgångar
Per 1 januari 2021	6 124	5 941	818	12 883
Årets anskaffningar	1 068	4 277	50	5 395
Anskaffat via rörelseförvärv	777	1 037	90	1 904
Försäljningar och utrangeringar	0	-47	0	-47
Omklassificeringar	49	5	-150	-96
Omräkningsdifferens	284	293	107	684
Per 31 december 2021	8 302	11 507	915	20 724
Årets anskaffningar	1 591	3 694	462	5 747
Anskaffat via rörelseförvärv	-	1 393	352	1 745
Försäljningar och utrangeringar	-	-312	-205	-517
Omklassificeringar	380	11	-378	13
Omräkningsdifferens	108	416	29	495
Per 31 december 2022	10 381	16 708	1 118	28 207
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>				
Per 1 januari 2021	-39	-1 195	-149	-1 383
Årets avskrivningar	-279	-1 643	-241	-2 163
Försäljningar och utrangeringar	-	15	0	15
Omklassificeringar	-6	218	-116	96
Omräkningsdifferens	-9	-68	-22	-99
Per 31 december 2022	-333	-2 673	-528	-3 534
Årets avskrivningar	-692	-3 165	-165	-4 021
Försäljningar och utrangeringar	-	170	128	298
Omklassificeringar	-185	-144	329	0
Omräkningsdifferens	143	436	-11	568
Per 31 december 2022	-1 067	-5 376	-247	-6 690
Utgående redovisat värde per 31 december 2021	7 969	8 834	387	17 189
Utgående redovisat värde per 31 december 2022	9 315	11 332	871	21 518

Not 15 Leasingavtal

Koncernens väsentliga leasingavtal utgörs i huvudsak av avtal avseende lokaler. Därtill har koncernen leasingavtal av fordon och inventarier. Koncernen klassificerar därmed sina leasingavtal i klasserna lokaler och övrigt.

I nedan tabell presenteras koncernens utgående balanser avseende nyttjanderättstillgångar och leasingskulder samt rörelserna under året:

	Nyttjanderättstillgångar			Leasingskulder
	Lokaler	Övrigt	Summa nyttjanderättstillgångar	
Ingående balans 1 januari 2021	4 607	665	5 272	5 326
Tillkommande avtal	6 534	852	7 386	3 117
Avskrivningar	-1 458	-493	-1 950	0
Avslutade avtal	-1 445	-32	-1 477	0
Omvärderingar av avtal	-75	3	-72	1 925
Omräkningseffekter	62	3	65	112
Räntekostnader	-	-	0	205
Leasingavgifter	-	-	0	-1 005
Utgående balans 31 december 2021	8 225	998	9 223	9 679
Tillkommande avtal	5 986	855	6 841	6 679
Avskrivningar	-2 785	-570	-3 355	-
Avslutade avtal	-42	-61	-103	-103
Omvärderingar av avtal	391	65	456	449
Omräkningseffekter	262	5	267	275
Räntekostnader	-	-	-	411
Leasingavgifter	-	-	-	-3 546
Utgående balans 31 december 2022	12 037	1 292	13 328	13 845

Nedan presenteras de belopp som redovisats i koncernens rapport över resultat under året hänförligt till leasingverksamheten:

	2022	2021
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	-3 355	-1 950
Räntekostnader på leasingskulder	-411	-205
Summa	-3 767	-1 746

Koncernen redovisar ett kassautflöde hänförligt till leasingavtal uppgående till 3 546 tEUR för räkenskapsåret 2022 (1 005). För en löptidsanalys av koncernens leasingskulder, se Not 23 Finansiella risker.

Not 16 Finansiella instrument

Värdering av finansiella tillgångar och skulder per 2021-12-31	Finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultatet	Finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella anläggningstillgångar			
Anläggningstillgångar	-	1 275	1 275
Kundfordringar	-	30 961	30 961
Övriga fordringar som är finansiella instrument	-	4 387	4 387
Upplupna intäkter	-	2 109	2 109
Likvida medel	-	55 114	55 114
Summa	-	93 846	93 846
Finansiella skulder			
Skulder till kreditinstitut	-	170 688	170 688
Leasingskulder	-	9 679	9 679
Övriga långfristiga skulder	-	920	920
Villkorad tilläggsköpeskilling	24 700	-	24 700
Leverantörsskulder	-	13 283	13 283
Övriga kortfristiga skulder som är finansiella instrument	-	21 028	21 028
Upplupna kostnader	-	9 033	9 033
Summa	24 700	224 632	249 332
Värdering av finansiella tillgångar och skulder per 2022-12-31			
Finansiella anläggningstillgångar			
Anläggningstillgångar	-	1 381	1 381
Kundfordringar	-	41 168	41 168
Övriga fordringar som är finansiella instrument	-	54 148	54 148
Upplupna intäkter	-	2 506	2 506
Likvida medel	-	42 194	42 194
Summa finansiella tillgångar		141 397	141 397
Finansiella skulder			
Skulder till kreditinstitut	-	207 112	207 112
Leasingskulder	-	13 845	13 845
Övriga långfristiga skulder	-	4 158	4 158
Villkorad tilläggsköpeskilling	74 591	-	74 591
Leverantörsskulder	-	18 328	18 328
Övriga kortfristiga skulder som är finansiella instrument	-	70 996	70 996
Upplupna kostnader	-	21 358	21 358
Summa finansiella skulder	74 591	335 797	410 388

För kortfristiga fordringar och skulder, som till exempel kundfordringar och leverantörsskulder, samt för långfristiga skulder med rörlig ränta och leasingskulder anses det redovisade värdet vara en god approximation av det verkliga värdet.

Koncernen har inga finansiella tillgångar eller skulder som har kvittats i redovisningen eller som omfattas av ett rättsligt bindande avtal om nettning. Tillgångarnas maximala kreditrisk utgörs av nettobeloppen av de redovisade värdena i tabellerna ovan. Koncernen har inte erhållit några ställda säkerheter för de finansiella nettotillgångarna.

I kortfristiga finansiella tillgångar ingår ett belopp på 52 526 kEUR avseende ersättning för den rättsliga tvisten i VOI. Motsvarande belopp har bokats inom övriga kortfristiga skulder, enligt förlikningsavtalet med DePuy Syntes. Skillnaden mellan skulder och fordringar beror på regleringen av USD 20 miljoner som innehållits vid förvärvet av VOI samt regleringen av juridiska kostnader. Koncernen bedömer att fordran är kortfristig eftersom det förväntas ta mindre än 1 år att få tillbaka det ersatta beloppet.

Värdering till verkligt värde

Verkligt värde är det pris som vid värderingstidpunkten skulle erhållas vid försäljning av en tillgång eller betalas vid överlåtelse av en skuld genom en ordnad transaktion mellan marknadsaktörer. Tabellen nedan visar finansiella instrument värderade till verkligt värde, utifrån hur klassificeringen i verkligt värdehierarkin gjorts. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- Nivå 1** Noterade priser (ojusterade) på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder.
- Nivå 2** Andra observerbara indata för tillgången eller skulder än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (dvs. som prisnoteringar) eller indirekt (dvs. härledda från prisnoteringar).
- Nivå 3** Indata för tillgången eller skulden som inte baseras på observerbara marknadsdata (dvs. icke observerbara indata).

	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Finansiella skulder värderade till verkligt värde per 31 dec 2022				
Villkorad tilläggsköpeskilling	-	-	74 591	74 591
Finansiella skulder värderade till verkligt värde per 31 dec 2021				
Villkorad tilläggsköpeskilling	-	-	24 700	24 700

Villkorad tilläggsköpeskilling

I vissa av koncernens rörelseförvärv har en del av köpeskillingen varit i form av villkorad ersättning. De villkorade ersättningarna är beroende av de förvärvade bolagens framtida intäkter eller försäljning. De villkorade ersättningarna kommer att regleras i kontanter. De villkorade ersättningarna ingår i följande poster i rapporten över finansiell ställning: övriga långfristiga skulder 31 071 kEUR Q4 2022 (21 216 kEUR FY 2021) och övriga kortfristiga skulder 43 520 kEUR Q4 2022 (3 484 kEUR FY 2021). De villkorade ersättningarna värderas till verkligt värde genom att diskontera de förväntade kassaflödena med en riskjusterad diskonteringsränta. De villkorade ersättningarna klassificeras som nivå 3 i hierarkin för verkligt värde.

Köptioner

Koncernen innehar flera köptioner för att förvärva andelar i onoterade företag som klassificeras som associerade företag (BySpectra och Telenostics). Dessutom har koncernen en köption för att förvärva en 51-procentig andel i ett företag där koncernen inte har något nuvarande aktieinnehav. Per den 31 december 2022 representerar ingen av optionerna något substansvärde och har värderats till noll i koncernredovisningen.

Villkorad tilläggsköpeskilling	2022	2021
Ingående balans	24 700	2 466
Rörelseförvärv	43 202	23 053
Utbetalt	-17 981	-1 850
Värdet förändring redovisad i resultatet	26 020	946
Omräkningsdifferens	-1 351	86
Utgående balans	74 591	24 700

Not 17 Andelar i intresseföretag

1 jan – 31 dec 2021

Koncernens enda intressebolag per utgången av 2021 var Oxane som har redovisats enligt kapitalandelsmetoden. Intressebolaget ägs via VetFamily SAS i Frankrike. Oxanes verksamhet består av SaaS-plattform som hjälper veterinärkliniker att erbjuda en förbättrad service och kundupplevelse till djurägare. Huvudfokus är på prenumerationstjänster och djurägarkommunikation inom förebyggande vård.

Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel, %	Rösträtt, %
FR: 808 584 916	Valbone	17,85	24,9

1 jan – 31 dec 2022

Under 2022 har koncernen gjort ytterligare två investeringar i intresseföretag genom förvärv av minoritetsandelar i BySpectra och Telenostic. BySpectra är ett portugisiskt företag som håller på att utveckla ett instrument för blodmätning på veterinärkliniker för hundar och katter. Telenostic är ett irländskt företag som erbjuder en AI-baserad parasitologiplattform. Alla aktier ägs av Indical Switzerland AG.

BySpectra

Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel, %	Rösträtt, %
PT: 516 678 183	Porto	15	15

Telenostics

Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel, %	Rösträtt, %
IE: 582 029	Kilkenny	20,1	20,1

31 dec 2021	
Andel av totalresultat för intresseföretag	99
Resultatet fördelas på följande rader i resultaträkningen:	-
Årets andel i intresseföretags resultat	99
Summa	99

31 dec 2021	
Redovisat värde av Intresseföretag	522
Redovisat värde fördelas på följande rader i balansräkningen:	-
Andelar i intresseföretag	550
Årets andel i intresseföretags resultat	-28
Summa	522

31 dec 2022	
Andel av totalresultat för intresseföretag	-92
Resultatet fördelas på följande rader i resultaträkningen:	-
Årets andel i intresseföretags resultat	-92
Summa	-92

31 dec 2022	
Redovisat värde av Intresseföretag	7 578
Redovisat värde fördelas på följande rader i balansräkningen:	-
Bokfört värde vid årets början	522
Andelar i intresseföretag	7 148
Årets andel i intresseföretags resultat	-92
Summa	7 578

Not 18 Varulager

	2022	2021
Råvaror och förnödenheter	5 910	1 664
Produkter i arbete	4 584	3 108
Färdiga varor och handelsvaror	50 045	28 205
Förskott till leverantörer	661	18
Omvärdering*	-	-
Redovisat värde	61 199	32 996

*) Efter en bedömning av skattesituationen 2021 fastställde ledningen att de temporära skillnaderna mellan bokförda värden och skattemässiga värden för vissa förvärvade immateriella tillgångar var mindre än vad som initialt förväntades. Vidare har ledningen också identifierat att varulager i den ingående balansen var övervärderat med 620 TEUR och har därför minskat lagervärdet och ökat goodwill. Se not 31 för mer information om den uppdaterade allokeringen av köpeskillingen.

Nedskrivning av varulagret till nettoförsäljningsvärdet uppgår under räkenskapsåret 2022 till X tEUR (5). Nedskrivningen har redovisats i resultaträkningen i posten råmaterial och handelsvaror.

Not 19 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2022	2021
Förutbetalda försäkringar	100	127
Övriga förutbetalda kostnader	1 521	4 133
Upplupna intäkter	2 506	2 109
Redovisat värde	4 127	6 369

Not 20 Likvida medel

	2022-12-31	2021-12-31
Banktillgodohavanden	42 187	55 114
Kassa	7	-
Redovisat värde	42 194	55 114

Koncernen har inga spärrade banktillgodohavanden.

Not 21 Koncernföretag

Moderföretagets, Vimian Group AB (publ):s, innehav i direkta och indirekta dotterföretag som omfattas av koncernredovisningen framgår av nedanstående tabell:

Företag	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel/rösträttsandel	
			31 dec 2022	31 dec 2021
Vimian Group AB (publ)	SE: 559234-8923	Stockholm	Moderbolag	Moderbolag
Vimian FinCo AB	SE: 559313-2474	Stockholm	100	100
VOI Holdings LLC	US: 85-0879106	Florida	100	100
Vimian Pharma Holding AB	SE: 559133-6093	Stockholm	100	100
Nextmune HoldCo AB	SE: 559062-0901	Stockholm	100	100
Nextmune MC AB	SE: 559062-0893	Stockholm	100	100
Nextmune AB	SE: 559062-0927	Stockholm	100	100
Nextmune Holding B.V.	NL: 64273091	Lelystad	100	100
Nextmune B.V. (previously Artuvet Animal Health B.V.)	NL: 64401898	Lelystad	100	100
Nextmune Onroerend goed B.V. (previously Artuvet Onroerengood B.V.)	NL: 39046747	Lelystad	100	100
Nextmune US LLC (previously Spectrum Veterinary LLC)	EIN: 35-2589699	Arizona	100	100
Nextmune AS (previously Dr. Baddaky AS)	NO: 918605495	Skotterud	100	100
Nextmune Scandinavia AB (previously Dr. Baddaky Europe AB)	SE: 556625-5799	Eda	100	100
Nextmune S.L. (previously Alergovet S.L.)	ES: B81706962	Madrid	100	100
Aristavet Veterinärspesialiteten GmbH & Co. KG	DE: HRA 551246	Weingarten	100	100
Aristavet Verwaltungsgesellschaft mbH	DE: HRB 200711 B	Weingarten	100	100
Nextmune Italy S.r.l.	IT: MI-2067898	Cremona	100	100
Nextmune Ltd (previously Vetruus Limited)	UK: 07672523	Buckinghamshire	100	100
Nextmune Strawfield LLC	EIN: 85-2641732	Indiana	100	100
Nextmune Holding US INC	US: 87-3615002 (EIN)	Indiana	100	100
GlobalOne Pet Products LLC	US: 45-4149123 (EIN)	Texas	100	100
GlobalOne Pet INC	US: 26-2893539 (EIN)	Aliso Viejo	100	100
Diagnostico y Aplicaciones de Veterinaria S. L.	ES: B86633906	Madrid	0	10100
Nutra Naturals Corporation	CA:1019852-8	Toronto	100	100
Laboratoire de Dermo-Cosmetique Animale SaS	FR:448 582 932	Labruguière	100	100
Dermocent Inc	US: 85-2851759 (EIN)	Texas	0	0
Laboratório de saúde animal Dermoscent Ltda unipessoal	BR: 42.763.251/0001-78	Rio de Janeiro	100	100
Strawfield Pets AB	SE: 559270-5858	Stockholm	100	100
VetAllergy ApS	DK:42999911	Aalborg	100	-
Nextmune Laboratories Ltd (previously Avacta Animal Health)	BB: 03879639	Weatherby	100	-
Bova Holdings Ltd	UK: 121736	London	100	-
Bova Specials UK Ltd	UK: 10075021	London	100	-
Nextmune Holding Australia PTY limited	AUS: 25408409	Phegans Bay	100	-
Vimian Services Holding AB (previously Akial Holdco AB)	SE: 559181-1418	Stockholm	100	100
Akial AB	SE: 559179-2949	Stockholm	100	100
VetFamily Holding AB	SE: 559173-4693	Danderyd	100	100
VetFamily AB	SE: 556969-5371	Stockholm	100	100

Företag	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel/rösträttsandel	
			31 dec 2022	31 dec 2021
VetFamily ApS	DK: 26416418	Århus	100	100
VetFamily AS	NO: 914 470 595	Billingsstad	100	100
Vetfamily Belgium B.V.	794770488	Mechelen	100	0
VetFamily B.V.	NL: 857467694	Amsterdam	100	100
VetFamily GmbH	AT: 494053 z	Mödling	100	100
VetFamily GmbH	DE: HRB 79580	Kempen	100	100
VetFamily SAS	FR: 840 410 161	Dardilly	100	100
Bourgelat SAS	FR: 522 025 063	Ceyzeriat	0	75
VetFamily Solutions SAS (previously Pick & Go Consulting)	FR: 529 067 621	Saint-Laurent-de-Gosse	100	100
SAS Elia-Digital	FR: 832 877 211	Rennes	100	100
VetFamily Partners S.L.U.	ES: 2019C3632470 158V	Madrid	100	100
VetFamily Limited	HK: 71680320-000-03-20-1	Hong Kong	100	100
VetFamily China	91110113MA01Q2793N	Beijing	100	100
Heiland GmbH	DE: HRB 143772	Hamburg	100	-
VetFamily US Inc	US: EIN88-1148549	Wilmington	100	-
Vertical Vet LLC	US: FEIN 38-4047938	Cornelius	100	-
VetFamily Brazil Ltda	BR: 35238417637	Sao Paolo	100	-
VetFamily Pty Ltd	AU: 651 051 535	New South Wales	100	100
Independent Vets of Australia	AU: ABN 86 612 789 090	New South Wales	100	100
VetFamily CZ s.r.o.	CZ17303109	Prague	100	-
VetFamily SK s. r. o.	54718830	Bratislava	100	-
VetFamily PL sp. zo.o.	5213988989	Warsaw	100	-
VetFamily Clinic Development I AB	SE: 559321-4892	Stockholm	100	100
VetFamily Clinic Development II AB	SE: 559321-4900	Stockholm	100	100
VetFamily Clinic Development ApS	DK: 42489530	Højbjerg	100	100
Avedøre Dyreklinik ApS	DK: 28887388	Hvidovre	70	70
Skovshoved Dyreklinik ApS	DK: 42490121	Charlottenlund	90	90
Brunder Dyrehospital ApS	DK: 40089861	Brønderslev	80	80
Brøndby Dyreklinik ApS	DK: 42686506	Brøndby	80	-
Højbjerg Dyreklinik ApS	DK: 26086434	Højbjerg	70	-
Rødkaersbro Dyreklinik ApS	DK: 42686530	Rødkaersbro	80	-
Gentofte Dyreklinik ApS	DK: 27380190	Gentofte	75	-
ApS CentrumDyreklinik, København V	DK: 27512259	Copenhagen	80	-
Smådjursveterinären A6 AB	SE: 556729-4862	Jönköping	100	-
Årstakliniken AB	SE: 556757-8355	Årsta	100	-
Vimian Medtech Holding AB (previously Ossium TopCo AB)	SE: 559192-1217	Stockholm	100	100
Ossium HoldCo LLC	EIN: 35-2685233	Delaware	100	100

Forts. not 21

Företag	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel/rösträttsandel	
			31 dec 2022	31 dec 2021
Ossium BidCo LLC	EIN: 38-4141242	Delaware	100	100
Movora LLC (tidigare Ossium NewCo LLC)	EIN: 36-4968289	Delaware	100	100
IMEX Veterinary, LLC	US 75-2342164	Texas	100	100
Movora K.K (tidigare Movora Co Ltd)	Japan-0104-01-133995	Tokyo	100	100
Kyon Pharma	EIN 20-8097072	Delaware	100	100
Ossium HoldCo AB	SE: 559192-1225	Stockholm	100	100
Ossium AG	CHE-311.274.721	Zürich	100	100
Kyon AG	CHE-100.420.064	Zürich	100	100
VOI Corporation Inc	85-0999735	Florida	100	100
Veterinary Orthopedic Implants, LLC	EIN: 36-3907253	Delaware	100	100
VOI Canada, ULC	767634694	Ontario	100	100
VOI Europe, SARL	FR: 82944460300023	Orly	100	100
Freelance Surgical	GB: 4039065	Bristol	100	100
AdVetis Medical SAS	FR: 810 473 454	Paris	100	100
Ossium Management Co LLC	US: 35-269199850	San Francisco	0	100
Movora NZ Limited	NZ: 8297887	Auckland	100	-
Kahu Veterinary Equipment Limited	NZ: 2378428	Auckland	100	-
Practical CPD Limited	NZ: 6153907	Seven Hills	100	-
Knight Benedikt Australia Pty Ltd	NZ: 78647150874	Seven Hills	100	-
BioMedtrix LLC	US: 04-3696458	New Jersey	100	100
Vimian Diagnostics Holding AB	SE: 559131-0882	Stockholm	100	1
Indical TopCo AB	SE: 559117-7901	Stockholm	100	100
Indical MidCo AB	SE: 559117-7893	Stockholm	0	100
Indical Switzerland AG	CHE -252.359.828	Küsnacht	100	100
Indical Sweden AB	SE: 559275-9616	Uppsala	100	100
Indical Holding GmbH	DE: HRB 34249	Leipzig	100	100
Indical Inc	EIN: 38-4060283	Delaware	100	100
Indical Bioscience GmbH	DE: HRB 12760	Leipzig	100	100
Afosa Animal Welfare & Food GmbH	DE: HRB 16625 P	Dahlewitz	100	100
Check Points Holding B.V.	NL:KvK 17149407	Wageningen	100	100
Check Points Health B.V.	NL:KvK 09166695	Wageningen	100	100
Check Points B.V.	NL: KvK 17149425	Wageningen	100	100
Check Points Brazil	CNPJ 32.466.113/0001-73	Santa Catarina	100	100

Den 31 december 2022 fusionerades Indical Midco AB med Indical Topco AB. Ossium Management Co LLC, Ossium Newco LLC, Bourgelat SAS och Dermoscent INC har alla avvecklats under 2022 på grund av omstrukturering av verksamheten.

För mer information om koncernens rörelseförvärv, se Not 31 Rörelseförvärv.

Not 22 Eget kapital

Aktiekapital

Aktiekapitalet den 31 december 2022 var 735 640 kronor (649 121 kronor). Antalet aktier var 441 122 339 (389 394 897) varav 416 172 597 (364 445 155) stamaktier och 24 963 442 (24 949 742) C-aktier. Nominellt värde är cirka 0,001668 SEK per aktie (0,001668 SEK per aktie). Det totala aktiekapitalet per den 31 december 2022 uppgår till 736 kSEK (649 kSEK) vilket motsvarar cirka 72 kEUR (62 kEUR). Både stamaktier och C-aktier är berättigade till utdelning. Stamaktierna har en röst vardera medan C-aktierna har en tiondels röst vardera. C-aktier kan på begäran av en aktieägare och genom ett beslut av styrelsen omklassificeras till stamaktier. Alla aktier har samma rätt till koncernens kvarvarande nettotillgångar. Samtliga aktier är fullt betalda och inga aktier är reserverade för överlåtelse. Inga aktier innehas av företaget själv eller dess dotterföretag.

	2022	
	Stamaktier	C-aktier
Antal utestående aktier vid årets början	364 445 155	24 949 742
Nyemission första tranchen ¹	19 227 442	
Nyemission andra tranchen ²	32 500 000	
Antal utestående aktier vid årets slut	416 172 597	24 949 742

²⁾ Den 14 september 2022 beslutade Vimian att utföra en riktad nyemission om 51,727,442 stamaktier till en kurs om SEK 29 per stamaktie. Baserat på beslutet fattat av bolagsstämman den 2 juni 2022 beslutar styrelsen att ge ut en första tranche om 19,227,442 stamaktier.

³⁾ Extra bolagsstämman den 3 oktober 2022 beslutade enhälligt om en riktad nyemission av 32 500 000 nya stamaktier. Nyemissionen utgör den andra tranchen i den nyemission som offentliggjordes av Vimian den 14 september 2022, i vilken Fidelio Vet Holding AB ("Fidelio") åtog sig att teckna sig för 32 500 000 stamaktier.

Optionsprogram

Teckningsoptionsprogrammet består av de bidrag som erhållits inom ramen för LTI 2022.

Övrigt tillskjutet kapital

Övrigt tillskjutet kapital utgörs av kapital tillskjutet av koncernens ägare i form av aktieägartillskott samt transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande.

Reserver

Koncernens reserv avser tillfullo en omräkningsreserv, vilken innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan funktionell valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i. Koncernen presenterar sina finansiella rapporter i euro. Ackumulerad omräkningsdifferens redovisas i resultatet vid avyttring av utländska verksamheten..

Not 23 Finansiella risker

Koncernens resultat, finansiella ställning och kassaflöde påverkas både av förändringar i omvärlden och av koncernens eget agerande. Riskhanteringsarbetet syftar till att tydliggöra och analysera de risker som företaget möter samt, att så långt det är möjligt, förebygga och begränsa eventuella negativa effekter. Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika slags finansiella risker; kreditrisk, marknadsrisk (ränterisk, valutarisk och annan prISRISK) samt likviditetsrisk och refinansieringsrisk. Det är styrelsen som har det övergripande ansvaret för koncernens riskarbete, inklusive finansiella risker. Treasury policyn, vilken är godkänd av styrelsen fördelar ansvaret och kontrollen för finansiella uppgifter mellan styrelsen, CEO, CFO och treasury funktionen. Riskarbetet omfattar att identifiera, bedöma och värdera de risker som koncernen ställs inför. Prioritet läggs på de risker som vid en samlad bedömning avseende möjlig påverkan, sannolikhet och konsekvens, bedöms kunna ge mest negativ effekt för koncernen. Grundmålet med treasury policyn är att upprätthålla en låg nivå på finansiell risk och att hantera riskerna säkert.

Forts. not 23

Kreditrisk

Kreditrisk är risken att koncernens motpart i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sin skyldighet och därigenom förorsaka koncernen en finansiell förlust. Koncernens kreditrisk uppstår i första hand genom fordringar på kunder samt vid placering av likvida medel. Koncernen utvärderar vid varje rapporteringstillfälle befintliga exponeringars kreditrisk med beaktande av framåtblickande faktorer. Nedan visas de finansiella tillgångar koncernen har reserverat förväntade kreditförluster för. Utöver nedanstående tillgångar bevakar koncernen reserveringsbehov även för andra finansiella instrument. I de fall beloppen inte bedöms vara oväsentliga sker en reservering för förväntade kreditförluster även för dessa finansiella instrument.

Kreditrisk i kundfordringar (förenklad metod för kreditriskreserv)

För koncernen finns kreditrisk främst i kundfordringar och koncernens målsättning är att ha en kontinuerlig uppföljning av denna kreditrisk. Koncernens kunder utgörs främst av veterinärkliniker och återförsäljare av koncernens produkter. Koncernens kundfordringar är spridda på ett stort antal kunder, med en viss kreditriskkoncentration till vissa större företagskunder. Koncernen har fastställda riktlinjer för att säkra att försäljning av produkter sker till kunder med lämplig kreditbakgrund. Betalningsvillkoren uppgår normal till mellan 30–60 dagar beroende på motpart. De historiska kreditförlusterna uppgår till ett ringa belopp i förhållande till koncernens omsättning.

Koncernens tillämpar den förenklade metoden för redovisning av förväntade kreditförluster för kundfordringar. Detta innebär att förväntade kreditförluster reserveras för återstående löptid, vilken förväntas understiga ett år för samtliga fordringar. Koncernen tillämpar en ratingbaserad metod för beräkning av förväntade kreditförluster utifrån sannolikhet för fallissemang, förväntad förlust samt exponering vid fallissemang. I de fall en extern kreditrating inte finns tillgänglig för motparten görs en intern bedömning av motpartens kreditrating baserat på bolagets tidigare erfarenheter av kunden samt annan tillgänglig information. För kreditförsämrade tillgångar och fordringar samt för fordringar som uppgår till väsentliga belopp, görs en individuell bedömning där hänsyn tas till historisk, aktuell och framåtblickande information. För ej kreditförsämrade fordringar och fordringar som ej uppgår till väsentliga belopp görs en kollektiv bedömning.

Koncernen har definierat fallissemang som då betalning av fordran är 90 dagar försenad eller mer, eller om andra faktorer indikerar att betalningsinställelse föreligger. I dessa fall sker en individuell bedömning för att uppskatta den förväntade kreditförlusten utöver förlustandelen. Koncernen skriver bort en fordran när det inte längre finns någon förväntan på att erhålla betalning och då aktiva åtgärder för att erhålla betalning har avslutats. Kreditkvaliteten på fordringar som inte är förfallna mer än 90 dagar bedöms vara god, baserat på historiskt låga kundförluster och beaktande av framåtriktade faktorer.

Åldersanalys kundfordringar	2022			2021		
	Brutto	Nedskrivningar	Förlustandel, %	Brutto	Nedskrivningar	Förlustandel, %
Ej förfallna kundfordringar	29 154	0	0	21 201	-11	0
Förfallna kundfordringar:						
0-30 dagar	6 704	-1	0	5 691	-9	0
31-60 dagar	2 638	-6	0	2 418	-1	0
61-90 dagar	906	-4	0	163	-3	2
91-120 dagar	1 907	-144	-8	608	-172	28
>120 dagar	326	-311	-95	637	-58	9
Summa	41 634	-466	1	30 719	-253	1

Förväntade kundförluster för kundfordringar (enligt förenklad metod)	2022	2021
Ingående redovisat värde	253	381
Återföring av tidigare års reserveringar	-195	-280
Nedskrivningar	429	171
Konstaterade kreditförluster	-21	-19
Återvunna, tidigare bortskrivna belopp	-	-
Omräkningsdifferenser	-	-
Utgående redovisat värde	466	253

Likvida medel

Koncernens kreditrisk uppstår också från placering av likvida medel och överskottslikviditet. Koncernens målsättning är att ha en kontinuerlig uppföljning av kreditrisk hänförligt till placeringar och idag görs sällan placeringar då kassan nyttjas till investeringar i nya bolagsförvärv. För likvida medel har förväntade kreditförluster bedömts vara oväsentliga baserat på motpartens kreditvärdighet varvid förväntade kreditförluster ej redovisas. Koncernen följer löpande upp eventuella förändringar i förväntade kreditförluster för likvida medel. I treasury policyn, har Vimian etablerat principer som limiterar exponeringen för finansiella kredit risker per motpart och en kredit rating av S&P's singel A eller högre är lägsta nivå som accepteras på motparten.

Marknadsrisk

Marknadsrisk är risken för att verkligt värde på ett finansiellt instrument eller framtida kassaflöden från detsamma varierar på grund av förändringar i marknadspriser. Marknadsrisker indelas enligt IFRS i tre typer; valutarisk, ränterisk och andra prisrisker. De marknadsrisker som påverkar koncernen utgörs främst av ränterisker.

Ränterisk

Ränterisk är risken för att verkligt värde eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadsräntor. Målsättningen är att inte vara utsatt för framtida fluktuationer i ränteförändringar som påverkar koncernens kassaflöde och resultat i en större omfattning än vad koncernen klarar av. En betydande faktor som påverkar ränterisken är räntebindningstiden. Koncernen är främst utsatt för ränterisk avseende koncernens lån till kreditinstitut som löper med en rörlig ränta. Vimians finansieringskällor består till största del av eget kapital, kassaflöde från operativa aktiviteter och lån. Räntebärande skuld exponerar gruppen för ränterisk. Koncernens upplåning från kreditinstitut sker normalt sett till rörlig ränta medans övriga finansiella skulder generellt löper med en fast räntesats. Givet de räntebärande tillgångar och skulder som finns per balansdagen som löper med en rörlig ränta får en ränteuppgång på +1 procentenhet på balansdagen en påverkan på resultat före skatt på 2,098 tEUR (-427) fördelat per valuta tEUR 1,200, tUSD 429, tGBP 296, tDKK 61 och tSEK 35 och en påverkan på resultat efter skatt på -442 tEUR (-337).

I nedan tabell specificeras villkoren och återbetalningstidpunkterna för koncernens räntebärande skulder:

	2022	2021
EUR (i kEUR)	1 200	950
USD (i kUSD)	429	794
GBP (i kGBP)	296	0
DKK (i kEUR)	61	0
SEK (i kSEK)	35	0

Räntebärande skulder	Valuta	Förfall	Ränta	Redovisat värde	
				2022	2021
Skulder till kreditinstitut EUR	EUR	2026-05-24	Rörlig	87 500	87 500
Skulder till kreditinstitut USD	USD	2026-05-24	Rörlig	42 897	40 447
RCF (skulder till kreditinstitut) EUR	EUR	Rullande 3 månader	Rörlig	40 200	7 500
RCF (skulder till kreditinstitut) USD	USD	Rullande 3 månader	Rörlig	-	38 909
RCF (skulder till kreditinstitut) GBP	GBP	Rullande 3 månader	Rörlig	29 621	-
RCF (skulder till kreditinstitut) DKK	DKK	Rullande 3 månader	Rörlig	6 051	-
RCF (skulder till kreditinstitut) DKK	SEK	Rullande 3 månader	Rörlig	3 505	-
Summa				209 774	174 356

Forts. not 23

Valutarisk

Valutarisk är risken för att verkligt värde eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändring i utländska valutakurser. Valutarisker återfinns primärt i omräkningen av utländska verksamheters tillgångar och skulder till koncernens presentations valuta, så kallad omräkningsexponering. Även koncernens försäljning och inköp i utländska valutor, s.k. transaktionsexponering, ger upphov till valutarisk. Koncernens intäkter är framförallt denominerade i EUR och USD, och kostnader är primärt denominerade i EUR, USD och SEK samtidigt som viss begränsad exponering finns mot GBP, NOK, DKK och CHF. Vimian bedömer dock att valutarisken hänförlig till transaktionsexponering är låg då koncernens intäkter i verksamheten till största del motsvaras av kostnader i samma valuta. Vid förvärv där externa lån krävs tas lånen upp i det förvärvade bolagets valuta.

Likviditetsrisk och refinansieringsrisk

Likviditetsrisk är risken för att ett företag får svårigheter att fullgöra förpliktelser som sammanhänger med finansiella skulder som regleras med kontanter eller annan finansiell tillgång till acceptabla villkor. Vimian hanterar likviditetsrisken genom kontinuerlig uppföljning av verksamheten. Bolaget prognostiserar löpande framtida kassaflöden för att säkerhetsställa att det finns tillräcklig med kassa och odragna kreditfaciliteter för att täcka gruppens behov. Under våren 2022 implementerades en europeisk cashpool i gruppen och under hösten 2022 etablerades en US baserad cashpool. Genom cashpoolen kan man frigöra likviditet inom gruppen och transparens av befintlig likviditet.

Löptidsanalys	2022					Summa
	0-3 mån	3-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	
Skulder till kreditinstitut				207 112		207 112
Villkorad tilläggsköpeskilling	3 015	40 505	29 359	1 712		74 591
Övriga skulder som är finansiella instrument	4 404	65 652	4 158			74 214
Leasingskulder	1 012	2 988	6 272	2 417	2 435	15 124
Leverantörsskulder	18 328					18 328
Upplupna kostnader	1 550	19 808				21 358
Summa	28 309	128 953	39 789	211 241	2 435	410 727

Risken regleras av koncernens likviditetsreserver vilka är omedelbart tillgängliga och beskrivna i treasury policyn. Koncernens verksamhet är dels eget kapital finansierad samt finansierad via externa lån. Koncernen har åtaganden gentemot kreditgivare, s.k. covenant, där skuldsättningen i förhållande till EBITDA utvärderas. Koncernen har inte brutit mot några av sina covenant i de historiska perioderna. Likviditetsreserven består av banktillgodohavanden och outnyttjade delen av bekräftade kreditfaciliteter. Gruppens totala bekräftade kreditfaciliteter är tEUR 400 397. Den totala likviditetsreserven uppgår till tEUR 232 818 av vilket kassa uppgår till kEUR 42 194 och outnyttjade bekräftade kreditfaciliteter uppgående till 190 624 tEUR (88 591). Per 31 december 2022, var kEUR 209 773 av faciliteterna nyttjade.

Den 19 december 2021 tecknades en ny lånefacilitet på kEUR 135 000 med Nordea Bank plc, Filial Sverige och DNB Bank ASA, Sweden Branch med startdag den 1 januari 2022. I juni 2021, noterades Vimian på Nasdaq First North Growth marknaden, vilket öppnade upp för den publika marknaden för finansiering av koncernen. I september 2022 genomförde gruppen en riktad emission om 1,5 mSEK.

Koncernens kontraktensliga och odiskonterade räntebetalningar och återbetalningar av finansiella skulder framgår av tabellen nedan. Finansiella instrument med rörlig ränta har beräknats med den ränta som förelåg på balansdagen. Skulder har inkluderats i den period när återbetalning tidigast kan krävas.

Löptidsanalys	2021					Summa
	0-3 mån	3-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	
Skulder till kreditinstitut	7 509	190	800	162 189	-	170 688
Villkorad tilläggsköpeskilling	-	1 700	9 300	16 400	-	27 400
Övriga skulder som är finansiella instrument	-	12 484	9 121	-	-	21 606
Leasingskulder	772	2 064	4 045	2 448	349	9 679
Leverantörsskulder	11 272	2 011	-	-	-	13 283
Upplupna kostnader	12 132	1 824	-	-	-	13 956
Summa	31 686	20 273	23 267	181 037	349	256 611

Nedan visas koncernens kreditfaciliteter, utöver koncernens banklån, som finns tillgängliga per balansdagen:

tEUR	Valuta	Belopp 2022	Utnyttjad 2022	Belopp 2021	Utnyttjad 2021
Checkräkningskredit	EUR	2 420	-	-	-
RCF	EUR	132 580	40 200	135 000	46 409
RCF	USD	135 000	39 177	-	-
Summa		270 000	79 377	135 000	46 409

Kapitalhantering

Enligt Vimian Groups finansiella mål avseende kapitalstruktur ska nettoskuldsättningen i förhållande till det justerade 12 månaders rullande EBTIDA måttet ej överstiga 3.0x. Målet ger dock viss flexibilitet att tillfälligt överstiga skuldsättningsnivån för att finansiera rörelseförvärv. I enlighet med Koncernens utdelningspolicy avser Vimian att återinvestera sina vinster in i verksamheten för att driva den organiska tillväxten samt för att

finansiera rörelseförvärv. Således avses inte några medel delas ut till aktieägare på medellång sikt.

Under de historiska perioderna som omfattas av dessa finansiella rapporter har koncernens segment drivits med målsättningen att ha en viss, men inte hög, skuldsättning för att bidra till avkastningen på det egna kapitalet. Målsättningen har varit en hög genomgående tillväxt, både genom förvärv och organisk tillväxt.

Not 24 Avsättningar

	Garantier	Övriga avsättningar	Summa
Per 1 januari 2021	95	328	423
Tillkommande avsättningar	-	-28	-28
Rörelseförvärv	-	-307	-307
Omräkningsdifferenser	2	7	10
Per 31 dec 2021	97	-	97
Tillkommande avsättningar			
Utnyttjat under året	-67	-	-67
Rörelseförvärv	-	-	-
Återförda outnyttjade belopp	-	-	-
Omräkningsdifferenser	-	-	-
Per 31 dec 2022	30	-	30

Not 25 Statliga bidrag

	2022	2021
Ingående balans	14	300
Erhållna under året	-	272
Redovisade i årets resultat	-14	-569
Omräkningsdifferenser	-	11
Utgående balans	-	14

Statliga bidrag har erhållits för löner och arbetsgivaravgifter primärt kopplat till coronapandemin stöd i olika länder. Koncernen har inga uppfyllda villkor eller eventualefterliktelser som är knutna till dessa bidrag.

Not 26 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2022	2021
Upplupna semesterlöner	2 471	1 082
Upplupna sociala avgifter	445	368
Upplupna löner och arvoden	2 671	3 185
Upplupen ränta	393	1 166
Övriga upplupna kostnader	14 995	7 867
Förutbetalda intäkter	384	287
Redovisat värde	21 358	13 956

Not 27 Kassaflödesanalys

Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	2022	2021
<i>Justeringar i rörelseresultatet</i>		
Avskrivningar	27 227	16 689
Förändringar i avsättningar och pensioner	-67	87
Valutakurseffekter	129	346
Varulager step-up	-	858
Övriga justeringar	3 413	108
Summa	30 702	18 087

Förändring av skulder hänförliga till finansieringsverksamheten

	1 jan 2022	Kassaflöden från finansiering	Icke-kassaflödespåverkande förändringar			31 dec 2022
			Rörelseförvärv	Valutakurs-effekter	Övrigt	
Skulder till kreditinstitut	170 688	27 882	-	8 542	-	207 112
Övriga finansiella skulder	21 072	-10 493	-	-1 050	-	9 529
Leasingskulder	9 679	-5 168	4 478	276	4 580	13 845
Summa skulder hänförliga till finansieringsverksamheten	201 439	12 221	4 478	7 768	4 580	230 486

	1 jan 2021	Kassaflöden från finansiering	Icke-kassaflödespåverkande förändringar			31 dec 2021
			Rörelseförvärv	Valutakurs-effekter	Övrigt	
Skulder till kreditinstitut	80 579	90 170	-528	467	0	170 688
Övriga finansiella skulder	31 554	-15 368	3 492	1 393	0	21 072
Leasingskulder	5 326	-2 034	3 241	-467	3 613	9 679
Summa skulder hänförliga till finansieringsverksamheten	117 460	72 768	6 205	1 393	3 613	201 439

Not 28 Förmånsbestämda pensionsplaner

Koncernen har förmånsbestämda pensionsplaner i Schweiz från och med 2021. Koncernens förmånsbestämda pensionsplaner är fonderade hos Helvetia. Värdering av koncernens nettopensionsförpliktelser görs av behörig aktuarie i Schweiz. Koncernen har identifierat flertal risker i placeringarna av pensionsförvaltningstillgångar. De förmånsbestämda pensionerna utsätter koncernen för olika risker, bland annat risker hänförliga till livslängd, lönenivå m.m., som påverkar företagets pensionsåtagagande. Varje förändring i tillämplade antaganden kommer att inverka på pensionsförpliktelsernas redovisade värde. Förvaltningstillgångarna i Schweiz består i sin helhet av försäkringen hos Helvetia.

Förmånsbestämda pensionskostnader	2022	2021
<i>Belopp som redovisas i resultaträkningen</i>		
Kostnader avseende tjänstgöring under innevarande period	117	66
Räntekostnader netto	-	-
Administrativa kostnader	10	8
Summa pensionskostnader som redovisas i resultatet	127	74
<i>Belopp som redovisas i övrigt totalresultat (före skatt)</i>		
Aktuariella vinster och förluster	-307	84
Avkastning på förvaltningstillgångar	22	-
Övriga förändringar	76	-
Summa pensionskostnader som redovisas i övrigt totalresultat (före skatt)	-209	84

Forts. not 28

Förändring av nuvärdet av pensionsåtagande	2022	2021
Ingående balans per 1 januari	1 656	685
Kostnad för tjänstgöring innevarande år	117	61
Räntekostnad	5	2
Omvärderingar av pensioner, till följd av	0	0
Förändrade demografiska antaganden	0	-51
Förändrade finansiella antaganden	-182	-12
Erfarenhetsbaserade justeringar	-125	141
Pensionsutbetalningar		0
Inbetalning av avgifter från anställda	86	61
Ersättningar betalade med förvaltnings-tillgångar eller företagets tillgångar	27	740
Effekt från förvärvade bolag	0	0
Valutakursdifferens	86	30
Utgående balans per 31 december	1 670	1 656

Förändring i förvaltningstillgångar	2022	2021
Verkligt värde för förvaltningstillgångar vid årets början	1 494	609
Ränteintäkter	5	2
Omvärderingar – avkastning på förvaltningstillgångar	-22	–
Inbetalning av avgifter från arbetsgivaren	86	61
Inbetalning av avgifter från anställda	86	63
Administrationskostnader	-10	-8
Förmåner betalade av planen	27	740
Omräkningsdifferenser	82	28
Verkligt värde för förvaltningstillgångar vid årets slut	1 748	1 494

Förändring av förmånsbestämd nettoskuld/ (tillgång)	2022	2021
Förmånsbestämd nettoskuld/ (tillgång) vid årets början	163	76
Förmånsbestämda pensionskostnader som redovisas i resultatet	127	68
Förmånsbestämda pensionskostnader som redovisas i övrigt totalresultat	-210	78
Inbetalning från arbetsgivaren	-86	-63
Valutakursdifferens	6	4
Förmånsbestämd nettoskuld/ (tillgång) vid årets slut	0	163

	2022	2021
Diskonteringsränta (%)	2,25	0,30
Förändring i räntesats på pensionssparande	2,25	0,39
Framtida löneökningar (%)	1,75	1,25
Framtida pensionsökningar (%)	0,00	0,00
Genomsnittlig livslängd	BVG 2020	BVG 2020

Koncernen har identifierat diskonteringsränta, förändring i räntesats på pensionssparande, framtida löneökningar och framtida pensionsökningar som de väsentliga aktuariella antagandena för att beräkna förmånsbestämda pensionsförpliktelser. Förändringar i de aktuariella antagandena påverkar nuvärdet av nettoförpliktelser. Diskonteringsräntan fastställs genom hänvisning till den på balansdagen marknadsmässiga avkastningen på medel till långfristiga riskfria investeringar, vilka är utgivna i samma valuta som ersättningarna kommer betalas i och med löptider jämförbara med den aktuella pensionsförpliktelsens.

Tabellen nedan visar pensionsförpliktelsens känslighet för förändringar i diskonteringsräntan. Känslighetsanalysen är baserad på förändring i ett enskilt aktuariellt antagande, medan övriga antaganden förblir oförändrade. Denna metod visar åtagandets känslighet för ett enda antagande. Detta är en förenklad metod då de aktuariella antagandena vanligtvis är korrelerade.

Känslighetsanalys av aktuariella antaganden	Förändring av pensionsförpliktelsen	
	2022	2021
<i>Diskonteringsränta</i>		
0,25% ökning	-33	-33
0,25% minskning	36	37

Framtida förväntade avgifter till förmånsbestämda pensionsplaner	2022	2021
Förväntade avgifter från arbetsgivaren till planen under nästa rapportperiod	86	83
Förväntade avgifter från arbetstagaren till planen under nästa rapportperiod	86	83
Förväntade förmånsbetalningar under nästa rapportperiod	204	184

Den vägda genomsnittliga löptiden på pensionsåtagandena uppskattas till 14 år per 2022-12-31.

Not 29 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter för egna skulder till kreditinstitut	2022	2021
Pant i andelar i koncernföretag	–	–
Pantsättning av kundfordringar	–	–
Pantsättning av varulager	–	–
Summa	–	–

Eventalförpliktelser	2022	2021
Borgensförbindelser	590	22
Summa	590	22

Not 30 Transaktioner med närstående

En förteckning av koncernens dotterföretag, vilka även är de företag som är närstående till moderföretaget, anges i Not 21 Koncernföretag. Alla transaktioner mellan koncernen, och dess dotterföretag har eliminerats i koncernredovisningen.

En förteckning av koncernens dotterföretag, vilka även är de företag som är närstående till moderföretaget, anges i Not 21 Koncernföretag. Alla transaktioner mellan koncernen, och dess dotterföretag har eliminerats i koncernredovisningen.

Koncernens övriga transaktioner med närstående utgörs av:

Under 2022 uppgick, utöver ersättningar till ledande befattningshavare, transaktioner med närstående till ett belopp om 700 tEUR, främst relaterat till ersättning för tjänster utförda av tidigare ägare till förvärvade bolag under integrering och överlämningsperioden.

LTI 2022

Under 2022 tecknade ledningsgruppen 798 692 optioner under LTI 2022.

Aktieägartillskott från Fidelio Capital

I samband med emissionen som utfördes i oktober 2022 så tecknade Fidelio Vet Holding AB 32,500,000 stamaktier till ett teckningskurs om SEK 29 per aktie.

Not 31 Rörelseförvärv

Förvärv 2022

Följande förvärv har genomförts under räkenskapsåret 2022:

Företag	Förvärv	Säte	Segment	Konsoliderings- månad
Vet Allergy	Asset	Danmark	Specialty Pharma	Jan
Brøndby Dyreklinik ApS	Asset	Danmark	Veterinary Services	Jan
Smådjursveterinären A6 AB	Share	Sverige	Veterinary Services	Feb
Rødkærsbro Dyreklinik	Asset	Danmark	Veterinary Services	Feb
Kahu Veterinary Equipment Limited	Share	Nya Zeeland	MedTech	Mars
Bova Holdings Limited	Share	Storbritannien	Specialty Pharma	Feb
Avacta Animal Health	Share	Storbritannien	Specialty Pharma	Mars
Gentofte Dyreklinik ApS	Share	Danmark	Veterinary Services	April
Vertical Vet LLC	Share	USA	Veterinary Services	April
Spectrum and Everost brands	Asset	USA	MedTech	April
Centrum Dyreklinik Copenhagen ApS	Share	Danmark	Veterinary Services	Maj
Højbjerg Dyreklinik ApS	Share	Danmark	Veterinary Services	Maj
Årstakliniken	Share	Sverige	Veterinary Services	Aug
New Generation Devices	Asset	USA	MedTech	Aug
Heiland GmbH	Share	Tyskland	Veterinary Services	Aug

1 jan 2021 – 31 dec 2021	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen
Påverkan efter förvärvstidpunkt inkluderat i koncernens resultat					
Intäkter	14,4	14,4	–	13,1	41,9
Resultat före skatt	–	3,5	–	1,7	5,2
Påverkan om förvärvet utförts den 1 januari 2022					
Intäkter	15,9	20,2	–	18,3	54,4
Resultat före skatt	0,2	4,6	–	1,9	6,7

VetAllergy

Den 31 januari 2022 förvärvade koncernen en rörelse benämnd VetAllergy strukturerat som ett inkråmsförvärv. Vet-Allergy ApS är ett danskt bolag som förvärvades för att stärka bolagets position inom allergi diagnostik och medicin i Skandinavien. I samband med förvärvet av Vet-Allergy uppstod en goodwill om 2 141 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det

verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 49 tEUR.

Brøndby Dyreklinik ApS

Den 5 januari 2022 förvärvade koncernen Brøndby Dyreklinik ApS ("Brøndby") strukturerat som ett inkråmsförvärv. Brøndby är en dansk veterinärklinik som förvärvades som

del av Veterinary Services segmentets saminvesteringsprogram. I samband med förvärvet av Brøndby uppstod en goodwill om 424 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 56 tEUR.

Smådjursveterinären A6 AB

Den 1 februari 2022 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Smådjursveterinären A6 AB ("Smådjursveterinären"). Smådjursveterinären är en svensk veterinärklinik och förvärvades som del av Veterinary Services segmentets saminvesteringsprogram. I samband med förvärvet av Smådjursveterinären uppstod en goodwill om 738 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 58 tEUR.

Rødkærsbro Dyreklinik

Den 2 februari 2022 förvärvade koncernen Rødkærsbro og Karup Dyreklinikker ApS ("Rødkærsbro") strukturerat som ett inkråmsförvärv. Rødkærsbro är en dansk veterinärklinik som förvärvades som del av Veterinary Services segmentets saminvesteringsprogram. I samband med förvärvet av Rødkærsbro uppstod en goodwill om 432 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 70 tEUR.

Kahu Veterinary Equipment Limited

Den 1 mars 2022 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Kahu Veterinary Equipment Limited ("Kahuvet"). Kahuvet är en leverantör av produkter för veterinärer i Australien och Nya Zeeland och kommer ingå i segmentet MedTech. I samband med förvärvet av Kahuvet uppstod en goodwill om 10 220 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak Kahuvet's

anställda, framtida tillväxtmöjligheter samt en hög barriär för nya bolag att etablera sig i nischen givet hög kostnad att etablera leverantörs och kundkontakter. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 337 tEUR.

Bova Holdings Limited

Den 4 februari 2022 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Bova Holdings UK Ltd ("Bova"). Bova är ledande inom individanpassad medicin för sällskapsdjur i UK och kommer ingå i segmentet Specialty Pharma. I samband med förvärvet av Bova uppstod en goodwill om 58 649 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak möjlighet att generera framtida försäljning från nya kunder och produkter, samt geografisk expansion. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 1 508 tEUR.

Avacta Animal Health

Den 15 mars 2022 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Avacta Animal Health Limited ("Avacta") veterinär allergi delen av Avacta Group Plc. Avacta säljer produkter för allergidiagnostik samt är återförsäljare av nextmunes immunoterapiprodukter till veterinärklinik i UK, bolaget kommer att ingå i segmentet Specialty Pharma. I samband med förvärvet av Avacta uppstod en goodwill om 1 975 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 358 tEUR.

Gentofte Dyreklinik

Den 1 april 2022 förvärvade koncernen 75% av aktierna och rösterna i Gentofte Dyreklinik ApS. Gentofte är en dansk veterinärklinik som förvärvades som del av Veterinary Services segmentets saminvesteringsprogram. I samband med förvärvet av Gentofte uppstod en goodwill om 7 262 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och

Forts. not 31

det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 86 tEUR.

VerticalVet, LLC

Den 1 april 2022 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Vertical Vet LLC ("Vertical Vet"). Vertical Vet är ledande leverantör av inköpstjänster till veterinärkliniker i USA. Vertical Vet kommer att ingå i segmentet Veterinary Services. I samband med förvärvet av Vertical Vet uppstod en goodwill om 25 517 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak varumärken, klinikrelationer samt partnerskap med leverantörer. Förvärvet hanteras som ett inkråmsförvärv på grund av skattemässiga skäl i USA, således kommer det inte tas upp en uppskjuten skattetilgång relaterat till en ökning av immateriella tillgångar. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 1 115 tEUR.

Everost and Spectrum product portfolios

Den 4 april 2022 förvärvade koncernen två produktportföljer med kirurgisk utrustning och ortopediska implantat för veterinärer. Förvärvet är ett inkråmsförvärv från ett amerikanskt hälsobolag. Ingen goodwill uppstod. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 199 tEUR.

Centrum Dyreklinik ApS

Den 2 maj 2022 förvärvade koncernen 80% av aktierna och rösterna i Centrum Dyreklinik ApS. Centrum är en dansk veterinärklinik som förvärvades som del av Veterinary Services segmentets saminvesteringsprogram. I samband med förvärvet av Centrum uppstod en goodwill om 3 314 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 53 tEUR.

Højbjerg Dyreklinik ApS

Den 2 maj 2022 förvärvade koncernen 70% av aktierna och rösterna i Højbjerg Dyreklinik ApS. Højbjerg är en dansk veterinärklinik som förvärvades som del av Veterinary Services segmentets saminvesteringsprogram. I samband med förvärvet av Højbjerg uppstod en goodwill om 2 913 tEUR i

form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 64 tEUR.

Årstakliniken

Den 1 augusti 2022 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Årstakliniken. Årstakliniken är en svensk veterinärklinik som förvärvades som del av Veterinary Services segmentets saminvesteringsprogram. I samband med förvärvet av Årstakliniken uppstod en goodwill om 3 743 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 75 tEUR.

New Generation Devices

Den 1 augusti 2022 förvärvade koncernen New Generation Devices ("NGD") strukturerat som ett inkråmsförvärv. NGD har ett brett sortiment av ortopediska implantat till veterinärkliniker i USA. I samband med förvärvet av NGD uppstod en goodwill om 7 166 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna.

Heiland GmbH

Den 1 augusti 2022 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i heiland GmbH ("heiland"). Heiland är en ledande online inköpsportal som säljer farmakologi och andra produkter till veterinärkliniker i Tyskland, Heiland kommer ingå i segmentet Veterinary Services. I samband med förvärvet av Heiland uppstod en goodwill om 13 584 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak framtida intäktsströmmar från att nyttja portalens fulla potential tvärs gruppen. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 296 tEUR.

Sammanfattning av preliminära förvärvsanalyser som slutförts under perioden januari till december 2022

Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen totalt
Immateriella tillgångar	30 507	13 293	–	24 608	68 408
Materiella anläggningstillgångar	1 020	164	–	561	1 745
Nyttjanderättstillgångar	1 090	–	–	617	1 707
Finansiella anläggningstillgångar	–	58	–	–	58
Uppskjuten skattefordran	–	–	–	–	–
Varulager	1 145	6 900	–	342	8 387
Kundfordringar och övriga fordringar	949	1 655	–	1 190	3 794
Likvida medel	946	444	–	2 627	4 017
Räntebärande skulder	–	-207	–	-788	-995
Leasingskulder	-1 090	–	–	-617	-1 707
Uppskjuten skatteskuld	-5 756	-2 258	–	-3 090	-11 104
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-1 280	-3 374	–	-2 321	-6 975
Identifierade nettotillgångar	27 532	16 674	–	23 130	67 335
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde	–	–	–	–	–
Goodwill	62 295	17 336	–	57 927	137 558
Total Köpeskilling	89 827	34 011	–	81 057	204 893
<i>Köpeskillingen består av:</i>					
Kontanter	63 903	27 173	–	65 022	156 098
Egetkapitalinstrument	–	–	–	–	–
Villkorad tilläggsköpeskilling	25 924	6 837	–	16 036	48 797
Säljrevers	–	–	–	–	–
Tidigare egetkapitalinstrument i bolaget som omvärderats vid stegvist förvärv	–	–	–	–	–
Total köpeskilling	89 827	34 010	–	81 058	204 895
<i>Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde</i>					
Kontant del av köpeskilling	–	–	–	–	–
Förvärvad kassa	-63 903	-27 173	–	-65 022	-156 098
Summa	946	444	–	2 627	4 017
Förvärvsrelaterade kostnader	-62 957	-26 729	–	-62 395	-152 081
Nettokassautflöde	-1 915	536	–	-1 859	-4 310
	-64 872	-27 265	–	-64 254	-156 391

Forts. not 31

Sammanfattning av preliminära förvärvsanalyser som slutförts under perioden januari till december 2022

	BOVA Holdings Limited	VerticalVet LLC
Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten		
Immateriella tillgångar	30 505	14 702
Materiella anläggningstillgångar	974	206
Nyttjanderättstillgångar	1 036	-
Finansiella anläggningstillgångar	-	-
Uppskjuten skattefordran	-	-
Varulager	1 065	-
Kundfordringar och övriga fordringar	799	406
Likvida medel	718	972
Räntebärande skulder	-	-
Leasingskulder	-1 036	-
Uppskjuten skatteskuld	-5 756	-
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-1 282	-1 101
Identifierade nettotillgångar	27 024	15 185
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde		
Goodwill	58 180	25 517
Total Köpeskilling	85 204	40 702
<i>Köpeskillingen består av:</i>		
Kontanter	60 635	36 434
Egetkapitalinstrument	-	-
Villkorad tilläggsköpeskilling	24 569	4 269
Säljrevers	-	-
Tidigare egetkapitalinstrument i bolaget som omvärderats vid stegvist förvärv	-	-
Total köpeskilling	85 204	40 702
<i>Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde</i>		
Kontant del av köpeskilling	-60 635	-36 434
Förvärvad kassa	718	972
Summa	-59 917	-35 462
Förvärvsrelaterade kostnader	-1 508	-1 115
Nettokassautflöde	-61 424	-36 577

Förvärvs analyserna för de förvärv som skett under januari-december 2022 är preliminära efter- som koncernen inte har fått slutgiltigt fastställt information från de förvärvade företagen. Vimian analyserar för närvarande de slutliga värdena för vissa nyligen förvärvade företag. Inga betydande justeringar förväntas.

Förvärv 2021

	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen totalt
	GlobalOne Pet Products LLC ("GOP")	Excluding GOP			
Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten					
Immateriella tillgångar	16 728	8 281	11 851	2 070	39 996
Materiella anläggningstillgångar	91	988	360	294	1 910
Nyttjanderättstillgångar	176	18	566	607	1 918
Finansiella anläggningstillgångar	-	-	95	-	95
Uppskjuten skattefordran	-	-	-	-	4
Varulager	1 122	995	1 855	1 501	5 537
Kundfordringar och övriga fordringar	2 570	1 309	2 410	359	6 849
Likvida medel	3 803	1 256	2 590	317	8 759
Räntebärande skulder	-	-721	-90	-	-811
Leasingskulder	-176	-18	-566	-1 030	-2 341
Uppskjuten skatteskuld	-	-2 066	-2 143	-438	-4 745
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-7 447	-852	-1 999	-782	-11 596
Identifierade nettotillgångar	16 867	9 191	14 928	2 898	45 574
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde	-	-	-	-	-645
Goodwill	33 061	21 982	20 441	5 900	92 850
Total Köpeskilling	49 928	31 173	35 369	8 798	137 779
<i>Köpeskillingen består av:</i>					
Kontanter	42 821	29 001	21 987	6 697	111 215
Egetkapitalinstrument	-	-	2 820	-	2 820
Villkorad tilläggsköpeskilling	7 107	2 171	10 562	2 101	23 744
Säljrevers	-	-	-	-	-
Tidigare egetkapitalinstrument i bolaget som omvärderats vid stegvist förvärv	-	-	-	-	-
Total köpeskilling	49 928	31 173	35 369	8 798	137 779
<i>Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde</i>					
Kontant del av köpeskilling	-42 821	-29 001	-21 987	-6 697	-111 215
Förvärvad kassa	3 803	1 256	2 590	317	8 759
Summa	-39 018	-27 745	-19 397	-6 380	-102 456
Förvärvsrelaterade kostnader	-925	-512	-1 014	-262	-3 001
Nettokassautflöde	-39 943	-28 257	-20 411	-6 641	-105 457

Inga väsentliga förändringar i koncernens fördelning av köpeskillingar gällande tidigare års förvärv har gjorts under räkenskapsåret.

Forts. not 31

1 Jan 2021 - 31 Dec 2021	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group
Påverkan från förvärv ingår i koncernredovisningen					
Intäkter från kontrakt med kunder	3,8	3,3	1,6	1,4	10,2
Vinst före skatt	0,2	-	-	0,2	0,4
Påverkan om alla förvärv hade stängts 1 januari 2021					
Intäkter från kontrakt med kunder	27,3	12,4	3,0	3,8	46,4
Vinst före skatt	3,3	0,1	-	0,8	4,2

Not 32 Händelser efter balansdagen

Den 10 januari 2023 omvandlades 6.019.086 C-aktier till stamaktier. Enligt avtal ingångna mellan Vimian och vissa aktieägare i samband med den rollover som genomfördes i samband med noteringen 2021 kommer C-aktierna att intjänas under en treårsperiod. Konvertering av de 6 019 086 C-aktierna avser intjänande av den första tredjedelen av C-aktierna. Efter konverteringen finns det totalt 441 122 339 aktier i Vimian, varav 18 930 656 är C-aktier, tillsammans med 1 893 065,6 röster och 422 191 683 stamaktier, tillsammans med 4282 191 röster. Det totala antalet röster i Vimian är 424 084 748,6.

Den 8 mars tillkännagav Vimian ändrade ersättningsparametrar för förvärvet av Viking Blues Pty Ltd och sin avsikt att emittera aktier, med förbehåll för godkännande av en extra bolagsstämma den 24 mars 2023.

Den 22 mars förvärvade Vimian Vettr, en service plattform för veterinärer i Australien. Förvärvet kommer att konsolideras från och med den 3 april 2023.

Den 24 mars beslutade den extra bolagsstämman med erforderlig majoritet att godkänna styrelsens förslag om att genomföra en nyemission av högst 15 502 391 nya stamaktier.

Den 4 april 2023 nådde Vimian's dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI") ett förlikningsavtal med DePuy Synthes Products, Inc. och DePuy Synthes Sales, Inc. som löser patenttvisten mellan parterna. Enligt villkoren i avtalet är de tilltalade skyldiga att göra en enda betalning på 70 miljoner USD, som ska betalas under andra kvartalet 2023. Fram till slutet av 2022 har Vimian bokfört en "övrig kortfristig skuld" på 70 miljoner USD och en fordran på 56 miljoner USD (70 miljoner USD minus 20 miljoner USD som innehållits vid förvärvet plus 6 miljoner USD i juridiska kostnader) gentemot säljarna av VOI som en "övrig fordran". Detta har ingen inverkan på nettoskulden. Vimian anser att Vimian genom köpeavtalet för förvärvet av VOI har ett avtalsmässigt ersättningskydd för förlikningsbeloppet och alla juridiska kostnader hittills.

Den 14 april fattade styrelsen beslut om en aktiebeslut. emission av 249.482 stamaktier och 249.482 C-aktier som del av earn-out till säljarna av Kahu Vet Group i enlighet med det köpeavtal som undertecknades i februari 2022.

Moderföretagets resultaträkning

tkr	Not	2022	2021
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2	26 031	47 672
Övriga rörelseintäkter		12 242	5 227
Summa rörelsens intäkter		38 273	52 899
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	3	-51 282	-100 040
Personalkostnader	4	-17 470	-7 781
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-132	-74
Övriga rörelsekostnader		-423	-336
Summa rörelsens kostnader		-69 306	-108 231
Rörelseresultat		-31 033	-55 332
Koncernbidrag			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	5	13 071	139 710
Räntekostnader och liknande resultatposter	6	-158 932	-154 763
Resultat efter finansiella poster		-74 207	-70 386
Resultat före skatt		-74 207	-70 386
Årets resultat		-74 207	-70 386

Moderföretagets rapport över totalresultat

tkr	Not	2022	2021
Årets resultat		-74 207	-70 386
Övrigt totalresultat		-	-
Årets totalresultat		-74 207	-70 386

Moderföretagets balansräkning

tkr	Not	31 dec 2022	31 dec 2021
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	8	16 875	4 633
Materiella anläggningstillgångar	9	559	691
Andelar i koncernföretag	10	6 169 308	6 161 177
Andra långfristiga fordringar hos koncernföretag	11	4 060 975	2 014 301
Summa anläggningstillgångar		10 247 717	8 180 803
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag		52 954	23 535
Övriga kortfristiga fordringar		2 053	12 682
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	12	750	460
Likvida medel	13	–	43 545
Summa omsättningstillgångar		55 757	80 222
SUMMA TILLGÅNGAR		10 303 473	8 261 025

tkr	Not	31 dec 2022	31 dec 2021
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	14	736	649
Utvecklingsfond		16 875	4 633
Pågående nyemission		–	13 041
Bundet eget kapital		17 611	18 323
Överkursfond		6 167 328	4 648 941
Balanserad vinst eller förlust		1 825 345	1 912 606
Årets resultat		-74 207	-70 386
Fritt eget kapital		7 918 466	6 491 161
Summa eget kapital		7 936 077	6 509 484
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	15	2 295 854	1 658 429
Summa långfristiga skulder		2 295 854	1 658 429
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	16		76 702
Leverantörsskulder		3 786	655
Skulder till koncernföretag		61 267	7 155
Övriga kortfristiga skulder		1 215	504
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	17	5 275	8 097
Summa kortfristiga skulder		71 543	93 112
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		10 303 474	8 261 025

Moderföretagets rapport över förändringar i eget kapital

tkr	Bundet eget kapital			Fritt eget kapital				Summa eget kapital
	Aktiekapital	Pågående nyemission	Utvecklingsfond	Överkursfond	Balanserat resultat	Utvecklingsfond	Årets resultat	
Ingående eget kapital 1 jan 2021	25	-	-	-	1 782 902	-	-1	1 782 926
Årets resultat	-	-	-	-	-	-	-70 386	-70 386
Årets övrigt totalresultat	-	-	-	-	-	-	-	-
Årets totalresultat	-	-	-	-	-	-	-70 386	-70 386
<i>Transaktioner med moderföretagets ägare</i>								
Aktiekapital	-	-	-	-	-	-	-	-
Utvecklingsfond	-	-	4 633	-	-	-4 633	-	-
Teckningsoptionsprogram	-	-	-	11 625	-	-	-	11 625
Nyemission	624	-	-	4 647 406	-	-	-	4 648 030
Pågående nyemission	-	13 041	-	-	-	-	-	13 041
Emissionskostnader	-	-	-	-6 873	-	-	-	-4 349
Registrerat aktiekapital	-	-	-	1 416	-	-	-	-1 108
Aktieägartillskott	-	-	-	-	129 705	-	-	129 705
Summa	624	13 041	4 633	4 653 574	129 705	-4 633	-70 386	4 796 944
Utgående eget kapital 31 dec 2021	649	13 041	4 633	4 653 574	1 912 607	-4 633	-70 387	6 509 484
Ingående eget kapital 1 jan 2022	649	13 041	4 633	4 653 574	1 912 607	-4 633	-70 387	6 509 484
Årets resultat	-	-	-	-	-74 207	-	-	-74 207
Årets övrigt totalresultat	-	-	-	-	-	-	-	-
Årets totalresultat	-	-	-	-	-74 207	-	-	-74 207
<i>Transaktioner med moderföretagets ägare</i>								
Aktiekapital	-	-	-	-	-	-	-	-
Utvecklingsfond	-	-	12 242	-	-	-12 242	-	-
Teckningsoptionsprogram	-	-	-	18 454	-	-	-	18 454
Nyemission	87	-	-	1 513 040	-	-	-	1 513 127
Pågående nyemission	-	-13 041	-	-	-	-	-	-13 041
Emissionskostnader	-	-	-	-17 740	-	-	-	-17 740
Uppskjutna skatteeffekter	-	-	-	-	-	-	-	-
Aktieägartillskott	-	-	-	-	-	-	-	-
Summa	87	-13 041	12 242	1 513 754	-	-12 242	-85	1 500 800
Utgående eget kapital 31 dec 2022	736	-0	16 875	6 167 328	1 838 400	-16 875	-70 387	7 936 077

Moderföretagets kassaflödesanalys

tkr	Not	2022	2021
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-31 033	-55 332
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	18	-132	-5 847
Erhållen ränta		102 687	16 295
Erlagd ränta		-107 989	-11 857
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-36 467	-56 741
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Förändringar av rörelsefordringar		-19 080	-36 677
Förändringar av rörelseskulder		55 133	16 409
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-414	-77 009
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella tillgångar		-12 242	-4 633
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		0	-765
Förvärvat dotterföretag		-124 359	-103 212
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-2 046 673	-1 993 351
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-2 183 274	-2 101 961
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		1 500 000	517 927
Optionsprogram		18 451	-
Emissionskostnader		-17 213	-5 457
Upptagna lån		1 042 502	1 658 428
Återbetalningar		-405 077	
Ökning/minskning kortfristiga finansiella skulder			76 702
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		2 138 663	2 247 600
Årets kassaflöde		-45 025	68 630
Likvida medel vid årets början		43 545	25
Kursdifferenser och andra värdeförändringar i likvida medel		1 480	-25 110
Likvida medel vid årets slut	13	0	43 545

Moderföretagets noter

Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper

Moderföretaget Vimian Group AB har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och den av Rådet för finansiell rapportering utgivna rekommendation RFR 2 "Redovisning för juridisk person". Moderföretaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen med de undantag och tillägg som anges i RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Det innebär att IFRS tillämpas med de avvikelser som anges nedan. De avvikelser som förekommer föranleds av begränsningarna i möjligheterna att tillämpa IFRS i moderföretaget till följd av årsredovisningslagen samt gällande skatteregler. De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderföretaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderföretagets finansiella rapporter, om inte annat anges.

Uppställning

Resultaträkning och balansräkning är för moderföretaget uppställda enligt årsredovisningslagens uppställningsformer, medan rapporten över totalresultat, rapporten över förändringar i eget kapital och rapport över kassaflöde baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassaflöden.

Intäkter från andelar i koncernföretag

Utdelning redovisas när rätten att erhålla betalning bedöms som säker. Intäkter från försäljning av koncernföretag redovisas då kontrollen av koncernföretaget övergått till köparen.

Skatter

I moderföretaget redovisas uppskjuten skatteskuld hänförlig till de obeskattade reserverna med bruttobelopp i balansräkningen. Bokslutsdispositionerna redovisas med bruttobeloppet i resultaträkningen.

Andelar i koncernföretag

Andelar i koncernföretag redovisas i moderföretaget i enlighet med anskaffningsvärdemetoden. I de fall bokfört värde överstiger företagets koncernmässiga värde sker nedskrivning som belastar resultaträkningen. En analys om nedskrivningsbehov finns genomförd vid utgången av varje rapportperiod. I de fall en tidigare nedskrivning inte längre är motiverad sker återföring av denna. Transaktionskostnader inkluderas i det redovisade värdet för innehavet.

Antaganden görs om framtida förhållanden för att beräkna framtida kassaflöden som bestämmer återvinningsvärdet. Återvinningsvärdet jämförs med det redovisade värdet för dessa tillgångar och ligger till grund för eventuella nedskrivningar eller återföringar. De antaganden som påverkar återvinningsvärdet mest är framtida resultatutveckling, diskonteringsränta och nyttjandeperiod. Om framtida omvärldsfaktorer och förhållanden ändras kan antaganden påverkas så att redovisade värden på moderföretagets tillgångar ändras.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Moderföretaget redovisar såväl erhållna som lämnade koncernbidrag som bokslutsdispositioner i enlighet med alternativregeln. Lämnade aktieägartillskott av moderföretaget förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och redovisas som aktier och andelar hos moderföretaget. Erhållna aktieägartillskott redovisas som en ökning av fritt eget kapital.

Finansiella instrument

Med anledning av sambandet mellan redovisning och beskattning tillämpas inte reglerna om finansiella instrument enligt IFRS 9 i moderföretaget som juridisk person, utan moderföretaget tillämpar i enlighet med ÅRL anskaffningsvärdemetoden. I moderföretaget värderas därmed finansiella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip, med tillämpning av nedskrivning för förväntade kreditförluster enligt IFRS 9 avseende tillgångar som är skuldinstrument.

Moderföretaget tillämpar undantaget att inte värdera finansiella garantiavtal till förmån för dotter- och intresseföretag samt joint ventures i enlighet med reglerna i IFRS 9 utan tillämpar istället principerna för värdering enligt IAS 37 Avsättningar, eventalförpliktelser och eventualtillgångar.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar, inklusive koncerninterna fordringar, skrivs ned för förväntade kreditförluster. För metod gällande nedskrivning för förväntade kreditförluster, se koncernens not 23 Finansiella risker

Förväntade kreditförluster för likvida medel har inte redovisats, då beloppet bedömts vara oväsentligt.

Not 2 Rörelsens intäkter

2022	Rådgivnings-, förvaltnings- och övriga administra- tiva arvoden	Summa intäkter
Intäkter		
Försäljning inom koncernen	26 031	26 031
Summa intäkter	26 031	26 031

2021	Rådgivnings-, förvaltnings- och övriga administra- tiva arvoden	Summa intäkter
Intäkter		
Försäljning inom koncernen	47 672	47 672
Summa intäkter	47 672	47 672

Not 3 Arvode till revisor

	2022	2021
Grant Thornton		
Revisionsuppdraget	1 484	1 408
Annan revisionsverksamhet	-	0
Skatterådgivning	-	0
Övriga tjänster	1 414	3 355
Summa	2 898	4 763

Not 4 Anställda och personalkostnader

	2022			2021		
	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	Varav män, %	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	Varav män, %
Medeltalet anställda	8	50	50	6	67	33

Personalkostnader*	2022	2021
	Löner och andra ersättningar	11 081
Sociala avgifter	4 052	1 478
Pensionskostnader	1 770	543
Övriga personalkostnader	566	281
Summa	17 470	7 781

VD och ledande befattningshavare*

1 jan – 31 dec 2022	Grundlön	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
Fredrik Ullman, verkställande direktör**					
Övriga ledande befattningshavare (3 personer)	4 916	60	484	226	5 686
Summa	4 916	60	484	226	5 686

Vd och ledande befattningshavare

1 jan – 31 dec 2021	Grundlön	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
Fredrik Ullman, verkställande direktör**					
Övriga ledande befattningshavare (3 personer)	1 823	-	277	55	2 155
Summa	1 823	-	277	55	2 155

Med rörlig ersättning avses bonus.

Med övrig ersättning avses sjukvårdsförsäkring samt representations- och resekostnader.

*) Vimian Group AB, hade inga anställda under räkenskapsåret 2020. Koncernledning bildades under 2021 och består av nio personer, varav tre var anställda imoderbolaget Vimian Group AB.
**) Vd för Vimian Group AB är anställd i annat företag inom koncernen.

Styrelsearvoden

1 jan – 31 dec 2022, EURk	Grundlön	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
Carl Gabriel Lindsay Fitzgerald, ordförande och styrelseledamot	-	-	-	-	-
Martin Bengt Nilsson Erleman, styrelseledamot	-	-	-	-	-
Theodor Simon Josef Bonnier, styrelseledamot	-	-	-	-	-
Mikael Göran Dolsten, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Frida Marie-Louise Westerberg, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Petra Rumpf, Board, styrelseledamot	-	-	-	-	-
Summa	100	-	-	-	100

Forts. Not 4

2 jan – 31 dec 2021, EURK	Grundlön	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Carl Gabriel Lindsay Fitzgerald, ordförande och styrelseledamot	-	-	-	-	-
Martin Bengt Nilsson Erleman, styrelseledamot	-	-	-	-	-
Theodor Simon Josef Bonnier, styrelseledamot	-	-	-	-	-
Mikael Göran Dolsten, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Frida Marie-Louise Westerberg, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Summa	100	-	-	-	100

Not 5 Finansiella intäkter

	2022	2021
<i>Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet:</i>		
Värdeförändring på villkorad tilläggsköpeskilling	-	-
Summa redovisat i resultatet	-	-
<i>Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Ränteintäkter från kundfordringar		-
Ränteintäkter övriga finansiella tillgångar	102 687	16 295
Summa ränteintäkter enligt effektivräntemetod	102 687	16 295
<i>Övriga finansiella intäkter:</i>		
Valutakursdifferenser – intäkter, finansiella poster	-	123 415
Övriga intäkter	-	-
Summa	-	123 415
Summa finansiella intäkter	102 687	139 710

Not 6 Finansiella kostnader

	2022	2021
<i>Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet:</i>		
Värdeförändring på villkorad tilläggsköpeskilling	-	-
Summa redovisat i resultatet	-	-
<i>Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Räntekostnader skulder till kreditinstitut	87 103	20 885
Räntekostnader övriga finansiella skulder		503
Summa räntekostnader enligt effektivräntemetod	87 103	21 388
<i>Övriga finansiella kostnader:</i>		
Valutakursdifferenser – kostnader, finansiella poster	50 943	129 335
Övriga kostnader	20 886	4 040
Summa	71 829	133 375
Summa finansiella kostnader	158 932	154 763

Not 7 Skatt

	2022	2021
Aktuell skatt	-	-
Redovisad skatt	-	-
Avstämning av effektiv skattesats	2022	2021
Resultat före skatt	-74 207	-70 386
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget (20,6 %)	14 886	14 499
<i>Skatteeffekt av:</i>		
Ökning av skattemässiga underskott utan motsvarande ökning i uppskjutna skatter	-14 886	-14 499
Redovisad skatt	-	-
Effektiv skattesats	0%	0%

Not 8 Immateriella tillgångar

	Egenupparbetade immateriella tillgångar	Kundrelationer	Patent & Licenser	Varumärken	Teknologi	Summa immateriella tillgångar
<i>Kostnad</i>						
Per 1 jan 2021	-	-	-	-	-	-
Internt upparbetade	4 633	-	-	-	-	4 633
Per 31 dec 2021	4 633	-	-	-	-	4 633
Internt upparbetade	12 242	-	-	-	-	12 242
Per 31 dec 2022	16 875	-	-	-	-	16 875
<i>Avskrivningar</i>						
Per 1 jan 2021	-	-	-	-	-	-
Årets avskrivningar	-	-	-	-	-	-
Per 31 dec 2021	-	-	-	-	-	-
Årets avskrivningar	-	-	-	-	-	-
Per 31 dec 2022	-	-	-	-	-	-
Utgående redovisat värde per 31 dec 2021	4 633	-	-	-	-	4 633
Utgående redovisat värde per 31 dec 2022	16 875	-	-	-	-	16 875

Per 2021-12-31 innefattade Moderföretagets immateriella tillgångar aktivering av utvecklingutgifter för implementering av ERP-system. Avskrivning av systemet påbörja när systemet tas i bruk.

Not 9 Materiella anläggningstillgångar

	Byggnader och mark	Inventarier, verktyg och installationer	Förbättringsutgifter på annans fastighet	Summa materiella anläggningstillgångar
<i>Anskaffningsvärde</i>				
Per 1 jan 2021	-	-	-	-
Årets anskaffningar	-	626	139	765
Per 31 dec 2021	-	626	139	765
Årets anskaffningar	-	-	-	0
Per 31 dec 2022	-	626	139	0
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>				
Per 1 jan 2021	-	-	-	-
Årets avskrivningar	-	-70	-4	-74
Per 31 dec 2021	-	-70	-4	-74
Årets avskrivningar	-	-125	-7	-132
Per 31 dec 2022	-	-195	-11	-206
Utgående redovisat värde per 31 dec 2021	-	556	135	691
Utgående redovisat värde per 31 dec 2022	-	431	128	559

Not 10 Andelar i koncernföretag

	2022	2021
Ingående anskaffningsvärde	6 161 177	1 782 902
Förvärv	-116 228	116 253
Aktieägartillskott	124 359	4 262 022
Utgående anskaffningsvärde	6 169 308	6 161 177

Nedanstående förteckning omfattar av moderföretaget direkt ägda aktier och andelar. För information om moderföretagets indirekt ägda aktier och andelar, se koncernens Not 21 Koncernföretag.

2021			Eget kapital 2021-12-31	Resultat zate	Kapitalandel och röst-rättsandel	Antal aktier
Företag	Org. Nr.	Säte				
Vimian FinCo AB	SE: 559313-2474	Stockholm	4 627 985	-15 654	100	338 734 629
VOI Holdings LLC	US: 85-0879106	Florida	-	-	100	412 073
Freelance Surgical Ltd.	GB: 4039065	Bristol	183 629	3 883	100	6 400
2022			Eget kapital 2022-12-31	Resultat zate	Kapitalandel och röst-rättsandel	Antal aktier
Företag	Org. Nr.	Säte				
Vimian FinCo AB	SE: 559313-2474	Stockholm	4 627 985	-15 654	100	338 734 629
VOI Holdings LLC	US: 85-0879106	Florida	-	-	100	412 073

Vimian FinCo AB som ägs till 100% av Vimian Group AB startades i april 2021. Vimian FinCo AB förvärvade sedan Vimian Pharma Holding AB, Vimian Service Holding AB, Vimian Diagnostics Holding AB samt Vimian MedTech Holding AB via kapitaltillskott samt apportemission.

Not 11 Andra långfristiga fordringar hos koncernföretag

	2022	2021
Ingående anskaffningsvärde	2 014 301	-
Tillkommande fordringar	2 046 674	2 014 301
Utgående redovisat värde	4 060 975	2 014 301

Not 12 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2022	2021
Förutbetalda försäkringar	-	63
Övriga förutbetalda kostnader	750	397
Redovisat värde	750	460

Not 13 Likvida medel

	2022	2021
Banktillgodohavanden	-	43,545
Redovisat värde	-	43,545

År 2022 började koncernen använda en cashpoolfacilitet i Vimian Fincos namn. Därför finns det inga likvida medel rapporterade i Vimian Group AB. De tillgängliga medlen i cashpoolen redovisas som koncernens fordringar/skulder.

Not 14 Eget kapital

Aktiekapital

Aktiekapitalet den 31 december 2022 var 735 640 kronor (649 121 kronor). Antalet aktier var 441 122 339 (389 394 897) varav 416 172 597 (364 445 155) stamaktier och 24 949 742 (24 949 742) C-aktier. Nominellt värde är cirka 0,001668 kronor per aktie (0001668 kronor per aktie). Det totala aktiekapitalet per den 31 december 2022 uppgår till 736 kSEK (649 kSEK) vilket motsvarar cirka 72 kEUR (62 kEUR). Både stamaktier och C-aktier är berättigade till utdelning. Stamaktierna har en röst vardera medan C-aktierna har en tiondels röst vardera. C-aktier kan på begäran av en aktieägare och genom ett beslut av styrelsen omklassificeras till stamaktier.

Not 15 Långfristiga skulder

	2022			2021		
	1-5 år	>5 år	Summa	1-5 år	>5 år	Summa
Skulder till kreditinstitut	2 295 854	-	2 295 854	1 658 429	-	1 658 429
Summa	2 295 854	-	2 295 854	1 658 429	-	1 658 429

Not 16 Skulder som avser flera poster

Bolagets totala bekräftade kreditfaciliteter per 31 dec 2021 var 2 689 129 tkr. De nyttjade faciliteterna redovisas under följande poster i balansräkningen.

	2022	2021
<i>Långfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	2 295 854	1 658 429
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	0	76 702
Summa	2 295 854	1 735 131

Not 17 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2022	2021
Upplupna semesterlöner	677	683
Upplupna sociala avgifter	930	435
Upplupna löner och arvoden	307	702
Övriga upplupna kostnader	3 361	6 277
Redovisat värde	5 275	8 097

Not 18 Kassaflödesanalys

	2022	2021
Avskrivningar	132	74
Valutakurseffekter	0	-5 921
Summa	132	-5 847

Not 19 Förslag till vinstdisposition

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel (KSEK):	
Överkursfond	6 167 328
Balanserat resultat	1 825 345
Årets resultat	-74 207
Summa	7 918 466

Disponeras så att:	
I ny räkning överföres	7 918 466

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att årsredovisningen har upprättats enligt Årsredovisningslagen samt RFR 2 och ger en rättvisande bild av företagets ställning och resultat. Styrelsen och verkställande direktören intygar dessutom att koncernredovisningen har upprättats enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EG, och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen respektive moderbolaget ger en rättvisande översikt

över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen, står inför. Årsredovisningen och koncernredovisningen har, som framgår nedan, godkänts för utfärdande av styrelsen den 3 maj 2023. Koncernens resultat och balansräkning och moderbolagets resultat och balansräkning fastställs på årsstämman den 1 juni 2023.

Stockholm 3 maj 2023

Gabriel Fitzgerald
Styrelseordförande

Martin Erleman
Styrelseledamot

Mikael Dolsten
Styrelseledamot

Frida Westerberg
Styrelseledamot

Theodor Bonnier
Styrelseledamot

Petra Rumpf
Styrelseledamot

Fredrik Ullman
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 3 maj 2023
Grant Thornton Sweden AB

Carl-Johan Regell
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Vimian Group AB (publ). Org.nr. 559234-8923

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Vimian Group AB (publ) för räkenskapsåret 2022. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 59–104 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs

närmare i avsnittet ”Revisorns ansvar”. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen, och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 2–50 och 107–110. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig fel-

aktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om beslut har fattats om att avveckla verksamheten.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse

som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämp-

liga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen i enheterna eller affärsaktiviteterna inom

koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vimian Group AB (publ) för räkenskapsåret 2022 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsbedömning i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet ”Revisorns ansvar”. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorsbedömning i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar
Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett tryggsätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett tryggsätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed

vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsbedömning i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionsbedömning i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaper. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 3 maj 2023
Grant Thornton Sweden AB

Carl-Johan Regell
Auktoriserad revisor

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal är resultatmått för historiska eller framtida finansiella resultat, finansiella ställning eller kassaflöden och som inte definieras i IFRS. Vimian använder alternativa nyckeltal för att följa upp och beskriva koncernens finansiella ställning samt för att ge ytterligare

användbar information när det är relevant för användarens förståelse av de finansiella rapporterna. Dessa nyckeltal är inte direkt jämförbara med liknande resultatmått som används i andra företag.

Definitioner och motiv för användning

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Intäktstillväxt ¹	Förändring i intäkter jämfört med jämförelseperioden.	Det är ett mått som används av investerare, analytiker och företagens ledning för att utvärdera företagets tillväxt.
Organisk intäktstillväxt ¹	Förändring i intäkter jämfört med jämförelseperioden justerad för effekter av förvärv och avyttringar. Rörelseförvärv inkluderas i organisk tillväxt efter att de har varit del av koncernen i 12 månader. Valutakurseffekten beräknas genom att räkna om dotterföretagens rapporterade intäkter för år N-1 som har en funktionell valuta som skiljer sig mot koncernens valuta med N valutakurs.	Organisk tillväxt används för att följa upp den underliggande omsättningsutvecklingen mellan olika perioder i samma valuta och exkluderat påverkan av eventuella förvärv och/eller avyttringar.
EBITDA ¹	Rörelsevinst exklusive av- och nedskrivning av immateriella och materiella tillgångar.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivning av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och finansieringsupplägg.
EBITDA marginal ¹	EBITDA i förhållande till intäkter.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet före avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar. Resultatmättet är en viktig komponent tillsammans med intäkts-tillväxt för att följa upp Koncernens värdeskapande.
Justerad EBITDA ¹	Justerad EBITA i förhållande till intäkter.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Jämförelsestörande poster ¹	Intäkts- och kostnadsposter som anses viktiga att specificera för användare av de finansiella rapporterna eftersom de påverkar jämförbarheten.	En separat upplysning av jämförelsestörande poster är relevant för användarna av den finansiella informationen för att ge ytterligare förståelse för det finansiella resultatet vid jämförelse av det finansiella resultatet mellan perioder.
Justerad EBITDA marginal ¹	Justerad EBITDA i förhållande till intäkter.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet före avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar. Resultatmättet är en viktig komponent för att följa upp Koncernens värdeskapande tillsammans med intäktstillväxt. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Förvävsrelaterade avskrivningar ¹	Avskrivning av immateriella tillgångar som uppkom i samband med rörelseförvärv.	Specifikation på avskrivningar i olika kategorier eftersom ledningen särskiljer olika typer av avskrivningar på immateriella tillgångar vid beräkning av EBITA.
Övriga avskrivningar ¹	Avskrivningar av immateriella tillgångar som har förvärvats separat.	Specifikation på avskrivningar i olika kategorier eftersom ledningen särskiljer olika typer av avskrivningar på immateriella tillgångar vid beräkning av EBITA.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
EBITA ¹	Rörelseresultat exklusive avskrivningar av immateriella tillgångar som ursprungligen redovisades i samband med rörelseförvärv.	Resultatmättet mäter verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförbarhet av lönsamhet över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella tillgångar samt skatter och koncernens finansieringsupplägg.
EBITA marginal ¹	EBITA i förhållande till intäkter.	Resultatmättet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet före avskrivningar av immateriella tillgångar. Resultatmättet är en viktig komponent för att följa upp koncernens värdeskapande tillsammans med intäktstillväxt.
Justerad EBITA ¹	EBITA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmättet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITA marginal ¹	EBITA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmättet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet före avskrivningar av immateriella tillgångar. Resultatmättet är en viktig komponent, tillsammans med intäktstillväxt, för att följa Koncernens värdeskapande. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Rörelseresultat (EBIT) ¹	Rörelseresultat såsom rapporterad i koncernens rapport över resultatet, dvs. periodens resultat exklusive finansiella intäkter, finansiella kostnader, resultat från andelar i intresseföretag och skatt.	Resultatmättet visar lönsamheten från moderbolagets och dess dotterbolags verksamhet.
Rörelsemarginal ¹	Rörelseresultat i förhållande till intäkter.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet. Resultatmättet är en viktig komponent för att följa upp koncernens värdeskapande tillsammans med intäktstillväxt.
Skulder ¹	Skulder till kreditinstitut, leasingskulder, övriga långfristiga skulder och särskilda poster inkluderade i övriga kortfristiga skulder (villkorad tilläggsköpeskilling, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Skulder är en komponent vid beräkning av nettoskuld.
Nettoskuld ¹	Likvida medel minus skulder till kreditinstitut, leasingskulder, övriga långfristiga skulder och särskilda poster inkluderade i övriga kortfristiga skulder (villkorad tilläggsköpeskilling, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Nettoskuld är ett mått som används för att följa utvecklingen av skulder och storleken på refinansieringsbehovet. Eftersom likvida medel kan användas för att betala av skulder med kort varsel används nettoskulden i stället för bruttoskulden som ett mått på den totala lånefinansieringen.
Nettoskuld / (Justerad) EBITDA ¹	Nettoskuld i förhållande till (Justerad) EBITDA.	Resultatmättet är ett skuldsättningsmått som indikerar hur många år det skulle ta att betala tillbaka Företagets skulder förutsatt att nettoskuld och justerad EBITDA är konstanta och utan att beakta kassaflöden från räntor, skatter och investeringar.
Skuldsättningsgrad ¹	Skuld i förhållande till eget kapital.	Resultatmättet visar förhållandet mellan koncernens två finansieringsformer. Mättet visar hur stor andel skuldfinansieringen utgör i förhållande till ägarnas investerade kapital. Resultatmättet återspeglar koncernens finansiella styrka, men också skuldens hävstångseffekt. En högre skuldsättningsgrad innebär en högre finansiell risk och en högre finansiell hävstång på investerat kapital.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Soliditet¹	Eget kapital i förhållande till totala tillgångar.	Resultatmättet återspeglar koncernens finansiella ställning. En hög soliditet ger en beredskap att hantera perioder med svag ekonomisk tillväxt. Samtidigt skapar en högre soliditet en lägre finansiell hävstångseffekt.
Rörelsekapital	Varulager, kundfordringar, kortfristiga skattefordringar, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter minus leverantörsskulder, kortfristiga skatteskulder, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter, avsättningar och övriga kortfristiga skulder (exklusive villkorade tilläggsköpeskillningar, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Rörelsekapital är ett mått på Företagets kortsiktiga finansiella status.
Rörelsekapital/Intäkter¹	Rörelsekapital som en andel av intäkter.	Används för att utvärdera hur effektiv koncernen är på att generera kassaflöden i förhållande till omsättningen.
Investeringar¹	Kassaflöden från investeringar i Materiella och immateriella tillgångar exklusive fastighetsinvesteringar och internt upparbetade immateriella tillgångar. Materiella och immateriella tillgångar som ingår i rörelseförvärvens nettotillgångar exkluderas.	Investeringar är ett mått på koncernens historiska investeringar och används som input för att beräkna fritt kassaflöde och kassagenerering.
Operativt kassaflöde¹	EBITDA minus ökning/minskning av rörelsekapital och investeringar.	Resultatmättet indikerar koncernens förmåga att generera kassaflöden.
Kassagenerering¹	Operativt kassaflöde i förhållande till EBITDA.	Måttet indikerar hur effektivt Företaget använder sina investeringar och rörelsekapital i förhållande till EBITDA.
Proformaintäkter¹	Intäkter för alla avslutade förvärv om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Detta mått återspeglar en rättvisande bild av företagets intäkter för en helårsperiod.
Justerad EBITDA, Proforma¹	Justerad EBITDA inklusive justerad EBITDA för alla förvärv som avslutats mellan den 1 januari 2022 och den 31 december 2022, som om de hade konsoliderats från och med den 1 januari 2022. Proforma EBITDA justeras för poster som påverkar jämförbarheten.	Detta mått återspeglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats för hela perioden.
Justerad EBITDA marginal, Proforma¹	Justerad proforma EBITDA i förhållande till proformaintäkter.	Måttet återspeglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Åtgärden är en viktig komponent, tillsammans med intäktstillväxt, för att följa bolagets värdeskapande. Måttet justeras även för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.

¹ Alternativa nyckeltal i definitionslistan.

Koncernens alternativa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS, baserade på rapporterade siffror

mEUR	1 jan-31 dec	
	2022	2021
Intäktstillväxt (%)	62,3	143,4
Organisk intäktstillväxt (%)	3,7	16,5
EBITDA	66 587	38 285
EBITDA marginal (%)	23,7	22,1
Justerad EBITDA	81 910	58 111
Justerad EBITDA marginal (%)	29,1	33,5
EBITA	58 097	33 645
EBITA marginal (%)	20,7	19,4
Justerad EBITA	73 420	53 471
Justerad EBITA marginal (%)	26,1	30,8
Rörelseresultat	39 361	21 597
Rörelsemarginal (%)	14,0	12,5
Nettoskuld	257 512	168 095
Nettoskuld / Justerad EBITDA (x) (12 månader)	3,1	2,9
Skuldsättningsgrad (%)	62,2	62,2
Soliditet (%)	52,2	56,0
Rörelsekapital	59 674	34 983
Investeringar	-8 517	-6 897
Operativt kassaflöde	46 689	41 366
Kassagenerering (%)	57,0	71,2

Alternativa prestationsmått ej definierade i enlighet med IFRS för koncernen, baserat på proformasiffror

mEUR	1 jan-31 dec	
	2022	
Proformaintäkter	297 006	
Justerad EBITDA, proforma	85 699	
Justerad EBITDA marginal, proforma	28,9	
Nettoskuld	257 512	
Nettoskuld/justerad EBITDA, proforma (x)	3,0	

Avstämning av koncernens alternativa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS

Vissa uttalanden och analyser som presenteras inkluderar alternativa nyckeltal som inte definieras av IFRS. Företaget anser att denna information tillsammans med jämförbara IFRS mått är användbara för investerare eftersom den ger en utgångspunkt för att mäta rörelsens

resultat och Koncernens möjlighet att återbetala skulder samt investera i rörelsen. Ledningen använder dessa nyckeltal tillsammans med de mest jämförbara finansiella resultatmätt som anges i IFRS för att utvärdera verksamhetens resultat och värdeskapande. Alternativa nyckeltal ska inte utvärderas enskilt eller som ersättning för finansiell information som presenteras i de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltal som presenteras är inte nödvändigtvis jämförbara med liknande resultatmätt som används av andra företag. Avstämningarna presenteras i tabellerna nedan.

mEUR	1 jan-31 dec	
	2022	2021
Intäktstillväxt		
Intäkter	281 308	173 350
Intäktstillväxt (%)	62,3	143,4
- av vilken organisk intäktstillväxt (%)	3,7	16,5
EBITDA marginal		
Rörelseresultat	39 361	21 597
Avskrivningar	8 490	4 640
Förvärvsrelaterade avskrivningar	18 736	12 048
EBITDA	66 587	38 285
Intäkter	281 308	173 350
EBITDA marginal (%)	23,7	22,1
Jämförelsestörande poster		
Förvärvsrelaterade kostnader	13 326	7 358
Systemuppdatering	67	91
Omstruktureringskostnader	1 355	222
Varulager step-up	-	851
Kostnader för börsintroduktion	88	9 403
Övrigt	488	1 901
Summa jämförelsestörande poster	15 323	19 826
Justerad EBITDA		
EBITDA	66 587	38 285
Jämförelsestörande poster	15 323	19 826
Justerad EBITDA	81 910	58 111
Justerad EBITDA Marginal		
Justerad EBITDA	81 910	58 111
Intäkter	281 308	173 350
Justerad EBITDA marginal (%)	29,1	33,5

mEUR	1 jan–31 dec	
	2022	2021
EBITA marginal (%)		
Rörelseresultat	39 361	21 597
Avskrivningar	18 736	12 048
EBITA	58 097	33 645
Intäkter	281 308	173 350
EBITA marginal (%)	20,7	19,4
Justerad EBITA		
EBITA	58 097	33 645
Jämförelsestörande poster	15 323	19 826
Justerad EBITA	73 420	53 471
Justerad EBITA marginal (%)		
Justerad EBITA	73 420	53 471
Intäkter	281 308	173 350
Justerad EBITA marginal (%)	26,1	30,8
Rörelsemarginal (%)		
Rörelseresultat	39 361	21 597
Intäkter	281 308	173 350
Rörelsemarginal (%)	14,0	12,5
Nettoskuld		
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	207 112	163 110
Leasingskulder (långfristiga)	9 029	7 273
Övriga långfristiga skulder	35 229	21 412
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	0	7 578
Leasingskulder (kortfristiga)	4 816	2 406
Övriga poster ¹	43 520	21 430
Likvida medel	-42 194	-55 114
Nettoskuld	257 512	168 095
Nettoskuld / Justerad EBITDA		
Nettoskuld	257 512	168 095
Justerad EBITDA (12 månader)	81 910	58 111
Nettoskuld / EBITDA (x)	3,1x	2,9
Proformaintäkter		
Rapporterade intäkter	281 308	173 350
Periodens profromaintäkter	15 698	36 208
Proformaintäkter	297 006	209 558

mEUR	1 jan–31 dec	
	2022	2021
Justerad EBITDA, Proforma		
Rapporterade justerade EBITDA (12 mån)	81 910	58 111
Periodens justerade EBITDA, proforma	3 789	8 661
Justerad EBITDA, proforma	85 699	66 772
Justerad EBITDA marginal, proforma		
Proformaintäkter	297 006	209 558
Justerad EBITDA, proforma	85 699	66 772
Justerad EBITDA marginal, proforma	28,9	31,9
Nettoskuld/justerad EBITDA, Proforma		
Nettoskuld	257 512	168 095
Justerad EBITDA, proforma	85 699	66 772
Nettoskuld/justerad EBITDA, Proforma (x)	3,0x	2,5
Skuldsättningsgrad		
Skulder	299 706	223 209
Eget kapital	481 497	358 640
Skuldsättningsgrad (%)	62,2	62,2
Soliditet		
Eget kapital	481 497	358 640
Totala tillgångar	922 456	640 716
Soliditet (%)	52,2	56,0
Rörelsekapital		
Varulager	61 200	32 996
Kundfordringar	41 168	30 961
Kortfristiga skattefordringar	568	709
Övriga kortfristiga fordringar	4 908	5 323
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 127	6 369
Leverantörsskulder	-18 328	-13 283
Kortfristiga skatteskulder	-8 179	-7 875
Övriga kortfristiga skulder ²	-4 404	-6 163
Avsättningar	-30	-97
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter ²	-21 358	-13 956
Rörelsekapital	59 674	34 983

mEUR	1 jan–31 dec	
	2022	2021
Operativt kassaflöde		
Justerad EBITDA	81 910	58 111
Förändringar i rörelsekapital ³	-26 704	-9 849
Investeringar	-8 517	-6 897
Operativt kassaflöde	46 689	41 366
Kassagenerering		
Operativt kassaflöde	46 689	41 366
Justerad EBITDA	81 910	58 111
Kassagenerering (%)	57,0	71,2

- 1) Består av aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljreverser och villkorade tilläggsköpeskillingar hänförliga till rörelseförvärv som är inkluderade i balansposten övriga långfristiga skulder.
2) Övriga långfristiga skulder såsom redovisade i koncernens rapport över finansiell ställning minus aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljreverser och villkorade tilläggsköpeskillingar hänförliga till rörelseförvärv.
3) Förändringar i rörelsekapital från kassaflödesanalysen.

Aktieägarinformation

Inbjudan till årsstämma

Aktieägarna till Vimian Group AB (publ) kallas härmed till årsstämma den 2 juni 2023 klockan 09.00 på Vinges kontor på Smålandsgatan 20, SE-111 46 Stockholm. Mer information finns på webbsidan vimian.com

Anmälan

Aktieägare som önskar delta i årsstämman ska dels – vara införd i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken senast torsdagen den 25 maj 2023, och – meddela Vimian sin avsikt att närvara vid årstämman senast måndagen den 29 maj 2023.

Aktieägare kan närvara vid bolagsstämma personligen eller genom ombud och kan åtföljas av upp till två biträden. En aktieägare får rösta för samtliga aktier i bolaget som ägs eller företräds av aktieägaren. Aktieägare med förvaltarregistrerade aktier bör begära att förvaltaren får aktierna tillfälligt ägarregistrerade hos Euroclear Sweden AB senast måndagen den 29 maj 2023.

Information om de beslut som fattas av årsstämman kommer att publiceras den 2 juni 2023.

Finansiell kalender

4 maj 2023	Q1 2023
2 juni 2023	Årsstämma 2023
17 augusti 2023	Q2 2023
8 november 2023	Q3 2023
15 februari 2024	Bokslutskommuniké

Anmälan om deltagande till årsstämman kan göras till:

Vimian Group AB, Årsstämma, c/o Euroclear Sweden AB, Box 191, 101 23 Stockholm, Sweden,

eller via e-mail till GeneralMeetingService@euroclear.com

I anmälan ska namn, telefonnummer, person- eller organisationsnummer, antal aktier samt antal biträden anges.

Utdelning

Vimian strävar efter att investera sina vinster och kassaflöden i organiska tillväxtinitiativ och förvärv och räknar inte med att betala utdelning för år 2022.

Styrelsens förslag till bolagsstämman i juni 2023 är att ingen utdelning för 2022 ska ske.

IR kontakt

Maria Dahllöf Tullberg,
Head of Investor Relations
maria.tullberg@vimian.com
Telefon: +46 736 26 88 86



Produktion: Vimian Group i samarbete med
Sthlm Kommunikation & IR
Tryckeri: Exakta, 2023

vimianTM

Vimian Group AB (publ)
Riddargatan 19
114 57 Stockholm
Sverige
vimian.com